



كتاب الطبخ

د. سعد سعود الكريبياني .

مفيدة ومنقحة

٢٠١٢ هـ - ١٤٣٣

كيف أصبحوا عظماء؟

تأليف

د. سعد سعود الكريبياني

اهداء

نسخة خاصة بشبكة فلسطين للحوار

ربيع الأول 1433
مارس 2012

إهداء ثلاثي من القلب

إلى أمي الحبيبة... إلى أمي العظيمة... التي ربتي وأحاطتني برعايتها
إلى أستاذ علم النفس الدكتور إبراهيم محمد الخليفي أستاذنا الذي ما زلنا نستقي من علمه وخلفه
الفياض... إلى الذي ألهمني فكرة هذا الكتاب.

وإلى أخي الكبير الدكتور مرزوق يوسف الغنيم التي ما انقطعت رعايته لي أبداً يد فضله على
في الناس تعلو كل فضل...

المقدمة:

اللهم ربنا لك الحمد بما خلقتنا ورزقنا وأنقذتنا وهديتنا وفرجت عنا، ولك الحمد بالقرآن، ولك
الحمد بالأهل والمال والمعافاة. كبتَّ عدونا وبسطت رزقنا وأظهرت أمننا وجمعت فرقتنا وأحسنت
معافاتنا ومن كل ما سألاك ربنا أعطيتنا، فلك الحمد على ذلك حمداً كثيراً، لك الحمد حتى
ترضى ولك الحمد إذا رضيت، وصلى الله على سيدنا محمد وعلى آله وصبه وسلم، أما
بعد:-

لقد وضعت في كتابي هذا قصصاً من حياة بعض العظماء، آخذًا باعتباري أن تكون هذه القصة
ذات أحداث متتالية متراقبة، لتكون أمتّع وأسهل قراءةً، وإن فال التاريخ مليء بهؤلاء العظماء الذين
تركوا بصماتٍ واضحةً وآثارًا نافعةً لأنفسهم وأمتهم.

ولقد علقت على كل قصة بتعليق، أبين فيه جانب العظمة الذي أستهدفه وأستشرفه عند الرجل،
وإنما فهؤلاء الرجال يملكون من صفات التميز ما تعجز هذه الصفحات عن إبرازه.

وعندما خطت يدي هذه المقدمة، كنت على علم وبقين أن خير الناس وسيد ولد آدم وأشرف
وأعظم من مشى على الأرض هو نبينا وسيدنا محمد صلى الله عليه وسلم، ولكنني لم أشأ أن
يقول القائل هذا رسول الله مؤيد من السماء يرعاه الله ويحفظه في كل خطوة يخطوها، فكيف
نصل إلى ما وصل، ولذا جعلت أبطالي كما سترى لا ملكاً بينهم ولا رسولاً.

لتعلم أنني قد كتبت الكتاب من أجل الشباب، من أجل من ينهض التاريخ بسوادهم، ومن تسمو
بهمتهم أوطانهم، فإن كنت من هؤلاء الشباب، فهذا كتابي بين يديك قد جعلت قصصه سهلة
العبارة، متابعة الأحداث، لعلك تجد فيه الأنس والمتعة والفائدة.

وإن كنت مربياً (أباً، معلماً,...) فهو لك أيضاً يجعله مداداً لما عندك من قصص وعبر، تأمل
بها أن تنهض بهمّة من تعلّم وتربي.

لكم أيها الشباب كتبته...
كتبته إلى كل من أحب...

*INK WHAT
DO YOU
THINK*



تاكيو أوساهيرا

يقول الياباني تاكيو أوساهيرا:

ابتعثتني حكومتي للدراسة في جامعة هامبورغ بألمانيا، لأدرس أصول الميكانيكا العلمية، ذهبت إلى هناك وأنا أحمل حلمي الخاص الذي لا ينفك عنّي أبداً، والذي خالج روحي وعقلّي وسمعي وبصري وحسّي، كنت أحلّم بأن أتعلّم كيف أصنع محركاً صغيراً.

كنت أعرف أن لكل صناعة وحدة أساسية أو ما يسمى "موديلاً" وهو أساس الصناعة كلها، فإذا عرفت كيف تصنعه وضعت يدك على سر هذه الصناعة كلها.

وبدلًا من أن يأخذني الأساتذة إلى المعمل أو مركز تدريب عملي، أخذوا يعطونني كتاباً لأقرأها، وقرأت حتى عرفت نظريات الميكانيكا كلها، ولكنني ظللت أمام المحرك، أيًا كان قوته، وكأنّني أقف أمام لغز لا يحل، كأنّي طفل أمام لعبة جميلة لكنها شديدة التعقيد لا أجرؤ على العبث بها. كم تمنيت أن أداعب هذا المحرك بيدي، كم أشترق إلى لمسه والتعرّف على مفرّداته وأجزائه، كم تمنيت لمه وضمه وقربه وشمّه، كم تمنيت أن أعطر يدي بزيته، وأصبغ ثيابي بمخاليطه، كم تمنيت وصاله ومحاورته والتقارب إليه، لكنها ظلت أمنيات.. أمنيات حية تلازمني وتراودني أيامًا وأياماً.

وفي ذات يوم قرأت عن معرض محركات إيطالية الصنع، كان ذلك أول الشهر وكان معنـي راتبي، وجدت في المعرض محركاً بقوة حصانين، ثمنه يعادل مرتبـي كلـه، فأخرجـت الراتـب ودفعـته، وحملـت المحرك وكان ثقيلاً جـداً، وذهـبت إلى حجرـتي ووضـعته على المنـضدة، وجـعلـت أنـظر إـلـيـه كـأـنـي أـنـظـر إـلـيـ تـاجـ منـ الجـواـهـرـ، وقلـت لـنـفـسيـ: هـذـا هـو سـرـ قـوـةـ أـورـوـبـاـ.. لـوـ استـطـعـتـ أـنـ أـصـنـعـ مـحـرـكـاـ كـهـذـا لـغـيرـتـ اـتجـاهـ تـارـيـخـ الـيـابـانـ، وـطـافـ بـذـهـنـيـ خـاطـرـ إـنـ هـذـاـ المـحـرـكـ يـتـأـلـفـ مـنـ قـطـعـ ذاتـ أـشـكـالـ وـطـبـائـعـ شـتـىـ، مـغـناـطـيسـ كـحـدوـةـ الـحـصـانـ، وـأـسـلاـكـ وـأـذـرعـ دـافـعـةـ، وـعـجلـاتـ وـتـرـوسـ وـمـاـ إـلـيـ ذـلـكـ، لـوـ أـنـنـيـ اـسـتـطـعـتـ أـنـ أـفـكـاـ قـطـعـ هـذـاـ المـحـرـكـ وـأـعـيـدـ تـرـكـيـبـهاـ بـالـطـرـيقـ نـفـسـهاـ التـيـ رـكـبـوـهـاـ بـهـاـ ثـمـ شـغـلـتـهـ فـاشـتـغلـ.. أـكـونـ قـدـ خـطـوـتـ خطـوـةـ نحوـ سـرـ مـوـديـلـ الصـنـاعـةـ الأـورـوبـيـةـ.

بحثـتـ فـيـ رـفـوفـ الـكـتـبـ الـتـيـ عـنـديـ، حـتـىـ عـثـرـتـ عـلـىـ الرـسـومـ الـخـاصـةـ بـالـمـحـرـكـاتـ، وـأـخـذـتـ وـرـقـاـ كـثـيرـاـ، وـأـتـيـتـ بـصـنـدـوقـ أدـوـاتـ الـعـلـمـ، وـمـضـيـتـ أـعـمـلـ.. رـسـمـتـ مـنـظـرـ المـحـرـكـ بـعـدـ أـنـ رـفـعـتـ الـغـطـاءـ الـذـيـ يـحـمـيـ أـجـزـاءـهـ، ثـمـ جـعـلـتـ أـفـكـاـ أـجـزـاءـهـ، قـطـعـةـ قـطـعـةـ، وـكـلـماـ فـكـكـتـ قـطـعـةـ رـسـمـتـهاـ عـلـىـ الـوـرـقـ بـغـايـةـ الدـقـةـ وـأـعـطـيـتـهاـ رـقـمـاـ، وـشـيـئـاـ فـشـيـئـاـ فـكـكـتـهـ كـلـهـ، ثـمـ أـعـدـتـ تـرـكـيـبـهـ مـنـ جـدـيدـ.

وفي هذه اللحظة وقفت صامتاً قليلاً، إنه وقوف وصمت المتشكك.. هل سأنجح في تشغيله؟ وبسرعة قطعت شكي وأدرت المحرك.. فاشتعل. وما أن غرد صوت المحرك حتى كاد قلبي يقف من الفرح، استغرقت العملية ثلاثة أيام، كنت آكل في اليوم وجبة واحدة، ولا أصيّب من النوم إلا ما يمكنني من مواصلة العمل.

وحملت النبا إلى رئيس بعثتنا فقال: حسناً ما فعلت، الآن لابد أن أختيرك سائقاً بمحرك متقطع، وعليك أن تفككه وتكتشف موضع الخطأ وتصحّه وتجعل هذا المحرك العاطل يعمّل.

كلفتي هذه العملية عشرة أيام، عرفت أثناءها مواضع الخل، فقد كانت ثلاثة من قطع المحرك بالية متآكلة صنعت غيرها بيدي.. صنعتها بالمطرقة والمبرد، لقد كانت هذه اللحظات من أسعد لحظات حياتي، فأنا مع المحرك جنباً إلى جنب، ووجهها إلى وجهه، لقد كنت سعيداً جداً رغم المجهود الكبير الذي بذلته في إصلاح هذا المحرك.. قرّبي من هذا المحرك أنساني الجوع والعطش.. لا أأكل في اليوم إلا وجبة واحدة، ولا أصيّب من النوم إلا القليل.

ثم تأتي اللحظات الحاسمة لاختبار أدائي في إصلاح هذا المحرك بعدما جمعت أجزاءه من جديد.. وبعد قضاء عشرة أيام من العمل الشاق، أخذت يدي تقترب لإدارة المحرك.. وكم كنت أحمل من القلق والهم في تلك اللحظات العصيبة.. هل سيعمل هذا المحرك؟ هل سأنجح بعدما أدخلت فيه بعض القطع التي صنعتها؟! وكم كانت سعادتي واعتزازي بعدما سمعت صوت المحرك وهو يعمل.. لقد أصلحته.. لقد نجحت.

بعد ذلك قال رئيس البعثة عليك الآن أن تصنع قطع المحرك بنفسك، ثم تركها محركاً. ولكي أستطيع أن أفعل ذلك التحقت بمصانع صهر الحديد وصهر النحاس والألمونيوم، بدلاً من أن أعد رسالة الدكتوراه كما أراد أستاذتي الألمان، تحولت إلى عامل أليس بدلة زرقاء وأقف صاغراً إلى جانب عامل صهر معدن، كنت أطيع أوامره كأنه سيد عظيم كنت أخدمه حتى في وقت أكله، مع أئمي من أسرة ساموراي.. والأسرة السامورائية هي من أشرف وأعرق الأسر في اليابان، لكنني كنت أخدم اليابان، وفي سبيل اليابان يهون كل شيء.

قضيت في هذه الدراسة والتدريبات ثمانية سنوات كنت أعمل خلالها ما بين عشر وخمس عشر ساعة في اليوم، بعد انتهاء يوم العمل كنت آخذ نوبة حراسة، وخلال الليل كنت أراجع قواعد كل صناعة على الطبيعة.

وعلمَ الميكادو (إمبراطور اليابان) بأمرِي، فأرسل لي من ماله الخاص خمسة آلاف جنيه إنجليزي ذهباً، اشتريت بها أدوات مصنع محركات كاملة وأدوات وآلات لمصنع محركات متكامل، وعندها أردت شحنها إلى اليابان كانت النقود قد نفذت، فوضعت راتبي وكل ما ادخرته خلال تلك السنوات الماضية لاستكمال إجراءات الشحن.

عندما وصلنا إلى ناجازاكى قيل لي إن الميكادو يريد أن يراني، قلت لن أستحق مقابلته إلا بعد أن أنشئ مصنع المحركات كاملاً استغرق ذلك تسع سنوات.. تسع سنوات من العمل الشاق والجهد المتواصل.

وفي يوم من الأيام حملت مع مساعدي عشرة محركات " صُنعت في اليابان " قطعة قطعة، حملناها إلى القصر، ووضعناها في قاعدة خاصة بنوها لنا قريباً منه، ثم أدرنا جميع المحركات العشرة، دخل الميكادو وانحنينا نحيه وابتسم، وقال: هذه أذنب موسيقى سمعتها في حياتي، صوت محركات يابانية خالصة.. هكذا ملكتا الموديل وهو سر قوة الغرب، نقلناه إلى اليابان، نقلنا قوة أوروبا إلى اليابان، ونقلنا اليابان إلى الغرب.

وبعد ذلك الحدث السعيد ذهبت إلى البيت فنمت عشر ساعات كاملة وهي أول مرة أنام فيها عشر ساعات كاملة منذ خمس عشرة سنة.



*life without dreams is like
a broken winged bird that can not fly*



كيف أصبح تاكيو أو ساهيرا عظيمًا؟

كانت لـ تاكيو رؤية واضحة وأهداف محددة عما يريد، وذلك منذ اللحظة التي اغترب عن بلده إلى ألمانيا، أكثر من ثمانية عشرة سنة وهذه الرؤية واضحة لديه لا لبس فيها، عاشت معه تلازمه كأنفاسه التي تتردد بين جنبيه، قل لها نومه، وكثير معها سهره، و زَهَدَ في أكله وشرابه، وترك من أجلها شهادة الدكتوراه.. ترك كلمات التفخيم والإجلال.

تضحيات، وقراءة، وعمل مستمر لأكثر من ثمانية عشرة سنة، إلا أنه مطمئن لقراراته، مستمتع بما يفعل، إنه يرى دنو أحلامه.. أحالمه التي نسجت في خياله بدأت تظهر في واقعه، إنه يراها.. فأسرع لها الخطى وهانت من أجلها كل العقبات.. إن مضمار سباق الجري ليشهد بصحة ما أقول، فمجرد أن تقع عيني اللاعب على خط النهاية إلا وتراء قد نسي تعبه وانطلق سريعا كالسهم.

كنت أحد المشاركين في دورة بناء الذات الوالدية التي نظمتها مدرسة التكامل العالمية لأولياء الأمور، والتي قدمها الدكتور إبراهيم محمد الخليفي، لقد قسم الدكتور إبراهيم المشاركين المائة على أربع وعشرين طاولة، فأصبح تقريبا كل أربعة مشاركين يشكلون فريقاً واحداً.. وفي بداية الدورة وزع الدكتور على المجاميع نوع من ألعاب التركيب، وهي عبارة عن صورة مفككة إلى أجزاء كرتونية سميكة يقوم المتربون بإعادة تشكيل الصورة بناءً على الصورة الورقية المرفقة مع اللعبة، لكن لم يكن هذا هو الحال عند كل المجموعات، لقد قام الدكتور بسحب الصورة الورقية من اثنى عشر مجموعة وأبقى الصورة الورقية عند المجموعات الأخرى، حدد الدكتور زمن الانطلاق ثم أطلق صفارة البداية فهبت المجموعات للعمل لتركيب الصورة المطلوبة.. فماذا تتوقع أن يحدث؟

لقد أصبح المشاركون على حالين، المشاركون الذين يملكون الصورة الورقية والتي تمثل ورقة الحل، كان عملهم منظماً وسريعاً ومثماً، أما المجموعات التي حرمت من ورقة الحل، كان عملهم متخيطاً فوضوياً وبطيئاً.. ولعلك الآن أدركت ماذا حدث؟!

المجموعات التي تملك ورقة الحل ترى الصورة المطلوب تنفيذها، إنها تراها بوضوح، فأصبح عملهم سريعاً منظماً هادئاً قلت فيه التساؤلات والاعتراضات ، أما المجموعات التي حرمت ورقة الحل فقد رأيتها في حيص بيص، هذا يقترح وهذا يعرض وهذا يسأل، وهذا ملّ واكتفى بالمراقبة وشرب الشاي، إنهم مجتهدون في العمل ولكن لا يعرفون ماذا يريدون، لقد فقدوا الرؤية الواضحة، لقد فقدوا سر النجاح.

بعد أن فاز أندريه أجاسي في بطولة ويمبلدون للتنس الأرضي عام 1992، جاءه الصحفيون بياركون ويهنئون، قال الصحفيون: مبارك هذا الإنجاز يا أجاسي، فقال لهم مستكراً: لم تكن هذه المرة الأولى التي أفوز فيها ببطولة ويمبلدون، فقد فزت بها آلاف المرات من قبل، فنظر الصحفيون إلى بعضهم مستغربين هذا الحديث، وكأنهم يقولون لبعضهم: إننا لم نعرفك إلا هذه السنة ومن فوزك فقط في هذه البطولة، فأدرك أجاسي حيرة الصحفيين، وقال لهم: منذ أن كان عمري 10 سنوات، لا أنام ليلاً إلا بعد أن أكون قد تخيلت فوزي هذا، وتخيلت نفسي وأنا أرفع هذا الكأس، لقد تخيلت فوزي وإنجازي وسعادتي آلاف المرات.

إن هذه الرؤية الواضحة والمستمرة منحت أجاسي ثقة داخلية، أدت به في النهاية إلى تلك الحقيقة التي حدثت في صيف 1992 عندما فاز بالبطولة.

كل العظماء والناجحين كانت لديهم رؤية واضحة عمّا يريدون، كانت لديهم أهداف واضحة ومحددة بـكَمٌ و زمن.. ما المنصب الذي أسعى إليه؟ ما مقدار المال الذي سوف أجمعه؟ متى يقع ما أخطط له بعد سنة، أم بعد خمس، أم بعد عشرين سنة؟

قرر التلفزيون الأرجنتيني عام 1970 مقابلة الفتى لم يتجاوز عمره 9 سنوات، لأنهم سمعوا أن هذا الفتى يملك مهارات عالية وغير عادية بكرة القدم، فأجريت مقابلة الفتى دييغو مارادونا في الحي والحرارة التي يلعب بها، فسألته التلفزيون عن أمنياته، فقال الفتى ابن التسع سنوات وصاحب الأهداف الواضحة:

- أريد أن ألعب مع منتخب الأرجنتين.
- أريد أن أحقق معهم كأس العالم.
- أريد أن أكون أحسن لاعب.

وبعد 16 عاماً، وبالتحديد عام 1986 يفوز منتخب الأرجنتين بكأس العالم بقيادة الأسطورة مارادونا.

ومن بين تلاميذ الصف، قال الطفل بيل كلينتون - رئيس أمريكا السابق - لاستاذه: طموحي أن أعمل رئيساً لأعظم قوة على الأرض - يقول هذا وهو ابن الأرملة الفقيرة وابن القرية المتواضعة، ضحك المدرس والتلاميذ والجيран وحتى الأقراء عندما سمعوا تلك الرؤية الجريئة، قالوا له: كن واقعياً أيها الطفل.. لكن الطفل بيل تجرأ على تصور وتخيل ذلك الأمر المستحيل في عقله وباستمرار، فعمل واجتهد حتى حقق تلك الرؤية المبكرة.

الناس العظام وأصحاب الإنجازات العظيمة نادراً ما يكونون واقعين في تفكيرهم وطموماهم، على الأقل فهم لا يفكرون بالطريقة التي يفك بها الناس العاديون.

اجتمع عبد الله بن عمر، وعروة بن الزبير، ومصعب بن الزبير، وعبد الملك بن مروان بفناء الكعبة، فقال لهم مصعب تمنوا.
قالوا: أبداً أنت.

قال: ولادة العراق، وتزوج سكينة ابنة الحسين، وعائشة بنت طلحة بن عبيد الله.. فقال ذلك وأصدق كل واحدة خمسمئة ألف درهم، وجهزها بمثلها.
وتمنى عروة بن الزبير الفقه، وأن يحمل عنه الحديث، فقال ذلك.
وتمنى عبد الملك الخلافة فنالها.
وتمنى عبد الله بن عمر الجنة.
العجب أنهم كانوا يجدون ما تمنوا وزيادة.

يقول (ستيفن كوفي): في كتابه "ادارة الأوليات":

"ويمكن القول أن الواقع أثبت أن الأفراد والمنظمات التي تضع أهدافاً واضحة للوصول إليها تحقق نتائج أفضل، وأن الواقع يثبت أيضاً أن القادرين على وضع الأهداف، والقادرين على الوصول إليها، يحقّقون ما يحلمون بالوصول إليها."

حدثني الدكتور بشير الرشيد - أستاذ علم النفس بجامعة الكويت - بقصة رجل إنجليزي اسمه جراهام، كان المستر جراهام مديرًا لإحدى الجامعات البريطانية، في عام 1978 م كان المستر جراهام قد بلغ الستين من عمره، ولذلك لابد أن يحال إلى التقاعد ويترك العمل في الجامعة، وبهذه المناسبة فإن الجامعة نظمت لمديريها السابق المستر جراهام حفلًا داعيًا دُعي له العمداء وأساتذة الجامعة والشخصيات التربوية، وفي يوم الحفل والذي كان مكتظًا بالأساتذة الأكاديميين، وبعض الشخصيات التربوية البارزة، دُعي المستر جراهام لإلقاء كلمة، كعادة مثل هذه الاحتفالات.

صعد المستر جراهام إلى خشبة المسرح الكبير، ووقف أمام الميكروفون بكل ثقة وقال: "وضعت لنفسي 20 هدفاً لابد أن أحقيقها خلال العشر سنوات القادمة - ما أن قال ذلك حتى كثُر الهمس والابتسamas الساخرة من بعض الحضور - أكمل المستر جراهام حديثه بكل ثقة فقال: الهدف الأول: أريد بيته مساحته عشرة آلاف متر مربع، والهدف الثاني: أريد تذاكر سفر لمدة عشر

سنوات قادمة، أريدها لبنيتي الثلاث وأزواجهن وأطفالهم، لكي تزورني كلّ بنت منهن مع زوجها وأطفالها 3 أشهر بالسنة، الهدف الثالث.. ثم عد المستر جراهام ثمانية عشر هدفاً أخرى يسعى لتحقيقها.

وبعد عام واحد فقط، عام 1979 م تولت السيدة مارغريت تاتشر رئاسة الوزراء في بريطانيا، فشكلت وزارة جديدة كعادة الساسة الذين يتولون هذا المنصب، وذلك أملاً بتطوير البلاد وإصلاح الفساد وإرضاء العباد، وكان من ضمن الناس الذين استدعتهم تاتشر بعد توليها لمنصبها هو المستر جراهام، وذلك لتعيينه مستشاراً لسياسة الجامعات البريطانية، آملةً أن يقوم بإصلاح التعليم وتطويره.

رفض المستر جراهام العرض المغرى معتذراً بأهدافه العشرين التي لم يتحققها.. هذا المنصب سيمنعه عن تحقيق أهدافه، هذا العمل سيأخذ الكثير من وقتى، ولابد لي أن أفكر بتحقيق أهدافى قبل أن أفكرا بتحقيق أهداف الآخرين، إنك يا سيدة تاتشر إن حفظتى لي هذه الأهداف فأنا لا أمانع من أن أتولى هذا المنصب.

فقالت السيدة تاتشر : ما هي أهدافك؟ هل أستطيع أن أسمعها منك؟

فقال المستر جراهام: الهدف الأول: بيت مساحته عشرة آلاف متر مربع، والهدف الثاني .. والهدف الثالث وهكذا حتى استعرض أهدافه العشرين كلها.

قالت تاتشر: لا مانع عندي أن أحقق جميع أهدافك العشرين، ولكن على شرط واحد، أن ترجع ملكية البيت بعد موتك إلى الدولة البريطانية.

وافق المستر جراهام على هذا، وتولى منصبه الجديد، مستشاراً لسياسة الجامعات البريطانية، حق أهدافه العشرين وأصبح يمتلك بيته في قلاسكو في اسكتلندا مساحته 12 ألف متر، لقد طلب بيته بمساحة عشرة آلاف متر، ولكنه نال أكثر وهو شأن الحالين أصحاب الرؤى الواضحة.

كان اختيار السيدة تاتشر موفقاً، كانت وزارة التربية في بريطانيا تتحمل كل التكاليف الدراسية للطالب الجامعي، وبعد تولى المستر جراهام لمنصبه، أصبح الطالب يتتحمل ثلاثة أرباع التكلفة وتحمل الدولة عنه الربع الباقى، لقد وفر المستر جراهام مليارات الجنيهات للدولة.

ويأتي عام 1991 م وتنقل وزارة تاتشر، ويُقال مستشاروها معها، ليخلو المكان لرئيس وزراء جديد بوزراء واستشاريين جدد، لقد كان المستر جراهام أحد المقالين من منصبهم. فقرر مدراء الجامعات البريطانية عمل احتفال لوديع المستر جراهام الذي بلغ 72 من عمره، كانت هناك كلمة للمستر جراهام في هذه الحفلة الوداعية قال فيها:

وضعت لنفسي عشرين هدفاً أسعى لتحقيقها في السنوات العشر القادمة - الناس في القاعة ما بين منبهر وساخر ومبتسم - أكمل المستر جراهام حديثه كالعادة بثقة ملحوظة، الهدف الأول: أسعى لتأسيس مركز اتصالات سيكون الأول والأقوى في العالم، والهدف الثاني.. والهدف الثالث

...

يقول المستر جراهام للدكتور بشير الرشيد: في القرن التاسع عشر من سيطر على التوابل كان هو الأقوى في العالم، وعام 1857 م استعمرت بريطانيا الهند فامتلكت توابل الهند وصارت الدولة التي لا تغيب عنها الشمس، وفي قرن العشرين من سيطر على النفط كان هو الأقوى في العالم، فسيطرت أمريكا على منابع النفط في الخليج، أما القرن الواحد والعشرين من يسيطر على الاتصالات فسيكون هو الأقوى يا دكتور، لابد أن نملك قوة الاتصالات حتى تعود لبريطانيا صدارتها على العالم.

لقد أعلن المستر جراهام مخطوطاته لهذا المركز عام 1991 م ثم مضى زمن لم يلتقط أحد له ولا لمخطوطاته، وبعد بضع سنوات من حفلته تلك خصصت بريطانيا للمستر جراهام جزيرة ينفذ بها حلمه ويقيم بها مركزه، لقد خرجت الأحلام من رأس حاملها إلى أرض الواقع، لقد شيد المبني وأصبح الحلم حقيقة لا مراء فيها.

تروقعك هو واقعك، نطلب منك فقط أن تحلم وتترى شيئاً لنفسك، كن كعمر بن عبد العزيز الذي يقول: "إِنَّ لِي نفْسًا تُوَاقَّةً، تَاقَتْ إِلَى فاطِمَةَ بَنْتِ عَبْدِ الْمَلِكِ فَتَزَوَّجَتْهَا، وَتَاقَتْ إِلَى الْإِمَارَةِ فَوُلِّيَّتْهَا، وَنَاقَتْ نَفْسِي إِلَى الْخَلَافَةِ فَأَدْرَكَتْهَا، وَقَدْ تَاقَتْ نَفْسِي إِلَى الْجَنَّةِ، فَأَرْجُو أَنْ أَدْرِكَهَا، إِنْ شَاءَ اللَّهُ عَزَّ وَجَلَّ".

دخل الإخشidi - الذي حكم مصر أيام عهد المماليك - مع صاحب له مقيداً بالحديد، فمرا على رجل له شوي - أي مطعم ذلك الزمان - فقال صاحبه: أتمنى أن يشتريني صاحب هذا الشوي فأشبّع لحماً، وقال الإخشidi: أتمنى أن أحكم مصر بأكملها.. ودارت الأيام واشتري صاحب الشوي ذلك المملوك، وحكم الإخشidi مصر في قصة طويلة معروفة بالتاريخ.

كان الشيخ أقشمس الدين الذي تولى تربيه السلطان محمد الفاتح العثماني - رحمه الله - يأخذ السلطان محمد بيده، ويمر به على الساحل ويشير إلى أسوار القدسية التي تلوح في الأفق من بعيد شاهقة حصينة، ثم يقول له: أترى هذه المدينة التي تلوح في الأفق؟ إنها القدسية، وقد أخبرنا رسول الله صلى الله عليه وسلم أن رجلاً من أمته سيفتحها بجيشه، ويضمها إلى أمة التوحيد، فقال عليه الصلاة والسلام فيما روي عنه: "لَتَفْتَحُنَّ الْقُسْطَنْطِينِيَّةَ، وَلَنَعِمَ الْأَمِيرُ أَمْرَهَا، وَلَنَعِمُ الْجَيْشُ ذَلِكَ الْجَيْشُ".

ومازال الشيخ بالصبي، يربى بالمدينة، ويكرر على مسامعه ذلك الحديث الشريف، يشعره ببهجة النصر وعزة الفتح.. الأحلام تتحقق عندما تراها، تسمعها، تشعر بها.. انظر إلى جيشك وهو يُدْكُ القسطنطينية، اسمع هتافات التكبير، تذكر شعورك السعيد حينئذ.

إن المعلم يرسم صورة واضحة ورؤيه حليه ل聆ميذه، صورة يعيش معها ولها، ياله من حلم جميل، وهدف كريم.

لقد نمت همة الأمير الصبي وترعرعت في قلبه، فعقد العزم على أن يجتهد ليكون هو ذلك الفاتح الذي يُبَشِّرُ به الصادق المصدوق صلى الله عليه وسلم.

كان والده السلطان مراد الثاني يستصحبه معه وهو صغير إلى بعض المعارك، ليعتاد مشاهدة الحرب والطعن، ومناظر الجنود في حركاتهم واستعداداتهم وزنالهم، وليتعلم قيادة الجيش وفنون القتال عملياً، حتى إذا ما ولى السلطنة، وخاض غمار المعارك خاضها عن دراية وخبرة.

ولما جاء اليوم الموعود شرع السلطان محمد الفاتح يفاوض الإمبراطور قسطنطين ليسلمه القسطنطينية، فلما بلغه رفض الإمبراطور تسليم المدينة، قال - رحمة الله - : " حسناً عن قريب سيكون لي في القسطنطينية عرش أو يكون لي فيها قبر".

حاصر السلطان محمد القسطنطيني واحداً و خمسين يوماً، تعددت خلالها المعارك العنيفة، وبعدها سقطت المدينة الحصينة التي استعصت على الفاتحين قبله، على يد بطل شاب له من العمر ثلاث وعشرون سنة.. بتأييد سماوي ورؤيه واضحة مبكرة وعمل دعوب سقطت القسطنطينية.

استغل بأهدافك أولاً ثم انشغل مع أهداف الآخرين

لتكن لك أهداف ورؤى خاصة بك، أهداف لك وحدك، أهداف تُحركك إذ ينام الآخرون.. تشغلك إذ يغفل الآخرون، ترشدك إذ يتسيه الآخرون.

وعندما تختر رؤيتك وأهدافك الخاصة فاستفت قلبك أولاً وأسئلته عما اخترت.. أسأله مرة بعد مرة،
اصغ إليه.. أصغ إليه جيداً.

إنه مرشدك ولن يضيعك، أنت أخبر الناس عن نفسك، أنت تعرف ماذا تحب وماذا تقن، أنت أعلم الناس بمهاراتك ومعلوماتك وأحساسيك، افحص أهدافك تحت ضوء النهار، افحصها جيداً وناقشها مع نفسك، هل تسعدك وتزويك هذه الأهداف، أم أنها أوهام نسجها لك الآخرين؟

إن أهمية تحديد الهدف ليس فقط مهماً على المستوى الشخصي بل وحتى على المستوى الأممي، إليكم هذه القصة:

سنة 1950 كانت اليابان مدمرة تماماً، خسرت خلال الحرب نسبةً من الشباب أعلى مما خسرته أية أمة أخرى طوال الـ **200** سنة الأخيرة، كانت مدنهم قد احترقت تماماً، فدعت اليابان إلى اجتماع استدعوا فيه القادة الحكوميين والقادة الصناعيين وقادة المجتمع التربوي، ليضعوا في هذا الاجتماع خطة يمكنهم بها توحيد المجتمع، ويتحققوا هدفاً يعيد الكرامة الوطنية ويعيد الازدهار الاقتصادي لليابان.. وأخيراً قرروا أن هدفهم في الخمسينيات هو أن يصبحوا الأمة الأولى في العالم في إنتاج النسيج.. فبلغوا الهدف.

سنة 1960 عقدوا اجتماعاً آخر، وقالوا: ما هو هدفنا في هذا العقد؟ - العشر سنوات التالية - فقرروا تحقيق الحلم المستحيل: قالوا لنصبح الأمة الأولى في العالم في إنتاج الفولاذ، لماذا كان هذا الهدف مستحيلاً؟ لأن اليابان لا تملك الموارد الطبيعية، فلا فحم ولا نفط ولا حديد خام، كان عليهم استيراد الموارد الطبيعية والممواد الخام مسافة آلاف الأميال إلى أرضهم، وبناء معامل الفولاذ المنتظرة، وتصنيع فولاذ من الدرجة الأولى، وإعادة شحنه مسافة آلاف الأميال، ثم بيعه بسعر تنافسي.. حلم مستحيل تماماً.

لكنهم لم ينظروا إلى ما لا يملكونه بل نظروا إلى ما لديهم من إرادة العمل فبلغوا الهدف.

سنة 1970 عقدوا اجتماعاً آخر، وقالوا لنحدد هدف هذا العقد، نريد أن نصبح الأمة الأولى في إنتاج السيارات.. فبلغوا الهدف.

سنة 1980 قالوا في هذا العقد لنصبح البلد الأول في العالم في إنتاج الإلكترونيات والكمبيوتر.. فبلغوا الهدف.. إنه سحر الأهداف والرؤية الواضحة للجميع.

إن أصحاب الرؤى الواضحة والأهداف المحددة يتميزون بالآتي:

1- يحققون أهدافهم وما يفوق أحالمهم.

في الدراسة التي أجريت على جامعة " بيل " في عام 1953 م، سُئل الخريجون عما إذا كانت لديهم أهداف واضحة ومحددة ومدونة في خطط لتحقيق هذه الأهداف، أظهر 3% فقط أن لديهم هذه الأهداف، وأن 97% منهم ليس لديهم أي أهداف واضحة أو محددة، وبعد عشرين عاماً أي في عام 1973 م اكتشف الباحثون من الأفراد الذين بقوا على قيد الحياة من خريجي دفعة 1953، أن لا 3% الذين كانت لديهم أهداف محددة، كانوا يمتلكون من المال أكثر مما كان يملكون مجموعاً نسبة الباقية منهم مجتمعين ، والذين يبلغون 97%.

تصنيف الخطة الوطنية الكبرى التي وضعتها ماليزيا منذ عام 1996 والتي رمز لها بـ(VISION 2020)، وما نصت عليه من انضمام ماليزيا بحلول عام 2020 إلى مصاف الدول المتقدمة، هو أيضاً شاهد آخر على سرعة ونتائج الأثر الذي تحققه الرؤية الواضحة، ففي نهاية عام 1999 - أي بعد 3 سنوات من إعلان الرؤية - كانت هناك أكثر من 90% من المدارس الماليزية قد تحولت إلى مدارس ذكية تطبق المفاهيم التقنية في تعلمها وترتبط بالإنترنت.. يا لسرعة النتائج !!

عندما كان بيل غيتس طالباً في السنة الدراسية الثانية في جامعة هارفارد وعمره 20 سنة قال: عندما يصبح عمري 30 سنة سأصبح مليونيراً، وأكون قد استطعت إدخال الكمبيوتر في كل بيت.. في عام 1975 كان إدخال الكمبيوتر في كل بيت يبدوا حلماً سخيفاً.

عام 1976 يترك بيل غيتس جامعة هارفارد وهو في السنة الدراسية الثالثة - برغم نجاحه فيها - ليترغ وبشكل كامل لشركته " مايكروسوفت " التي أسسها وعمره 19 عاماً.. وتمضي الأيام ليتحقق الناس جميعاً من نبوءة بيل غيتس، لقد كان محقاً عندما تنبأ بأن يوماً من الأيام سيصبح الكمبيوتر جزءاً من حياة الناس اليومية، لكنه كان مخطئاً بأمر واحد فقط، عندما بلغ عمره 30 سنة لم يصبح مليونيراً، بل أصبح مليارديراً !!

2- أكثر تفاؤلاً واستقراراً وأمناً.

تبين من الإحصائيات الكثيرة أن أعداداً كثيرة من الناس تموت أو تصاب بأمراض نفسية وجسمانية بعد سن التقاعد، إحدى هذه الإحصاءات إحصائية كويتية تشمل الذين يعملون لحساب غيرهم، وهي تشمل القطاع الحكومي كله، تبين التالي:

- بعد سن التقاعد (يعني 60 سنة تقريباً) 2% في درجة الغنى.
- 4% وضعهم المادي جيد، ولكنهم لا يستطيعون الاستمتاع بحياتهم كيما شاعوا كالفر دورياً.
- 3% ما زالوا يعملون بحثاً عن الرزق.
- 38% ماتوا وتركوا أهلهم في معاناة مادية.
- 54% عالة على التأمينات الاجتماعية أو الشؤون أو مساعدة أولادهم.

لماذا فقط 5% (مجموع نسبة الفئة الأولى والثانية) في وضع جيد؟ لأنهم أعطوا لأنفسهم أهدافاً يريدون تحقيقها، هناك الكثير من الناس يخشى وضع الأهداف مخافة الفشل، لكنهم يتناسون الخطر الأكبر إن لم يحددوا تلك الأهداف، هناك عدة مخاطر عندما تطير الطائرة، كسرعة الهبوط والإقلالع، وخطر تعرضها في الجو إلى صواعق، لكن الخطر الأكبر على الطائرة إن بقيت على الأرض هو الصدأ، فطيرانها في الجو يجعلها أقل عرضة للصدأ والتآكل.

فاجعل لك أهدافاً تحقق روحك بها، وتسعدك في لحظات إنجازها، وتضمن بها مقاومة الصدأ من روتين العمل أو مشنقة التقاعد.

اكتشف فيكتور فرانكل عالم النفس النمساوي اكتشافاً مهماً خلال فترة اعتقاله في معسكرات النازية بهذا السؤال المهم: ما الذي جعل بعض الناس يعيشون هذه الخبرة المريرة "الاعتقال" بينما مات الأغلبية؟!

السبب الرئيس الذي اكتشفه داخل الناجين من هذه المأساة هو وجود الإحساس بالرؤية المستقبلية، لقد سيطر على كل من نجح في البقاء يقيناً بأن لهم مهمة في الحياة يجب استكمالها، وأن لهم مهام حيوية مازالوا في حاجة إلى الانتهاء منها.

3- أكثر تركيزاً وتوجيهًا.. إنهم يعلمون ماذا يطلبون وماذا يتركون؟!:

رجل يحيى بن يحيى إلى الإمام مالك وهو صغير، وسمع منه وتفقه عليه، وكان مالك يعجبه سنته وعقله، رُوي أنه كان يوماً عند مالك في جملة أصحابه، إذ قال قائل: "قد حضر الفيل" فخرج أصحاب مالك لينظروا إليه، وبقي يحيى مكانه ولم يخرج فقال له مالك: لم لا تخرج فترى الفيل لأنك لا يكون بالأندلس؟! فقال له يحيى: إنما جئت من بلدي لأنظر إليك وأتعلم من هديك وعلمهك ولم أجيء لأنظر إلى الفيل، فأعجب به مالك وسماه: "عاقل أهل الأندلس".

لم يستكمل تاكيو أوساهيرا دراساته العليا، لقد ترك الدكتوراه والمركز والجاه وذهب إلى مصنع صهر الحديد، وذهب إليه عاملاً ببدلة زرقاء، ثمانية سنوات وحاله كحال مئات العمال في هذا المصنع، لا يعرفه أحد، ولا يأبه به، يخدم رئيسه حتى في وقت راحته.

اختار المصنع لأنه طريقه إلى أحلامه ومراده، الحال يعرف ماذا يمسك وماذا يترك. حقاً إن من يعرف المطلوب يحقر ما بذل.

جاء رجل من الأعراب إلى النبي صلى الله عليه وسلم، فآمن به واتبعه، ثم قال: أهاجر معك، فأوصى به النبي صلى الله عليه وسلم بعض أصحابه، فلما كانت غزوة، غنم النبي صلى الله عليه وسلم شيئاً، فقسم وقسم له، فأعطى أصحابه ما قسم له، وكان يرعى ظهرهم، فلما جاء دفعوا إليه، فقال: ما هذا؟ قالوا: قسم قسمه لك النبي صلى الله عليه وسلم، فأخذه، فجاء إلى النبي صلى الله عليه وسلم فقال: ما هذا؟! قال: قسمته لك، قال ما على هذا اتبعتك، ولكن اتبعتك على أن أرمي لها هنا - وأشار إلى حلقة - بسهم فأموت فأدخل الجنة، فقال صلى الله عليه وسلم: "إن تصدق الله يصدقك".

فليثوا قليلاً، ثم نهضوا في قتال العدو، فأتيَ به النبي صلى الله عليه وسلم يُحمل قد أصابه سهم حيث أشار، فقال النبي صلى الله عليه وسلم: أَهُوَ هُوَ؟! قالوا: نعم، قال صدق الله فصدقه، ثم

كفنه النبي صلي الله عليه وسلم في جبته، ثم قدمه فصلى عليه، فكان مما ظهر من صلاته، اللهم هذا عبدك خرج مهاجراً في سبيلك فقتل شهيداً، أنا شهيد على ذلك.

أذكر لما كنت أستاذًا للعلوم والأحياء في مدرسة يوسف بن عيسى القناعي، وقد جاءني الأستاذ القدير والمربى الفاضل أستاذ الكيمياء الأستاذ علي فراج المدرس الأول يزف لي بشرى سارة، قال لي: عندي خبر سعيد، ولكن قبل أن أقول لك هذا الخبر، يجب أن توعدنا بإفطار محترم لقسم العلوم، فوعنته بالإفطار إن كان الخبر - كما يقول - خبراً سعيداً.

أعطاني الورقة التي كان يخبتها في جيبه، قرأتُ الورقة، وإذا هي كتاب ترشيح لوظيفة مدرس أول لمادة الأحياء، كتب في أسفل الورقة كلمتين: موافق، وغير موافق، ولا بد أن أشير إلى أحدهما، أخذت الورقة وبدون تردد وأشارت بعدم الموافقة.

لم يصدق الأستاذ علي قراري هذا، فأخذ ينصح ويلوم، امسح ما كتبت.. وافق على الترشيح ولا تضيع الفرصة على نفسك.. ولم أرد على قوله: إني أعرف ماذا أفعل، إني أطلب شيئاً آخر.

يقول زيج زيجلر في إحدى دوراته التحفيزية:

”أكثر من 80% من كل خريجي الجامعات في أمريكا، بعد مضي 10 سنوات على تخرجهم يعملون في حقل لا يمت بصلة أبداً إلى ما نالوا شهاداتهم فيه حينما كانوا في الجامعة.. يا لها من مضيعة للوقت لا تصدق.”

احلم بأهدافك وهي تتحقق، تخيل وانظر إلى نفسك وأنت تحقق أحلامك، انظر إلى نفسك وأنت تتسم وقد أصبحت رئيس شركة الكمبيوتر التي حلمت بها، انظر إلى نفسك في مكتبك العظيم تجلس على كرسيك الوفير، تخيل أنك تسمع ثناء الناس عليك اسمع التهنئات و التبريكات، تخيل شعورك السعيد، وأنت الآن في أحلى اللحظات وأسعدها، يالله من شعور عظيم.

الدكتور أحمد زويل الحاصل على جائزة نوبل في الكيمياء لعام 1999، كان يكتب على دفاتره ويكتب على باب غرفته "الدكتور" وهو لم يزل طالباً في المراحل الدراسية الأولى، وكان والداه يناديانه يا دكتور أحمد.

عندما كان عمر الرسام العالمي ليوناردو دافنشي 12 عاماً، قطع على نفسه عهداً قائلاً: سأصبح واحداً من أعظم فناني العالم، ويوماً ما سأعيش بين الملوك، وأمشي جنباً إلى جنب مع النساء.

وعندما تسأل ديفيد بيكم قائد المنتخب الإنجليزي لكرة القدم، كيف حقق هذا النجاح مع فريقه؟ وكيف وصل دخله السنوي عام 2002 إلى 12 مليون دينار كويتي؟ فإنه سيقول لك: كنت أحلم على الدوام أنني ألعب مع المنتخب الإنجليزي.

صدقني لن تتحقق ما تريده إلا بعد أن تحلم وتحلم وتحلم...
قال تعالى: "أَفَمَنْ يَمْشِي مُكْبًا عَلَى وَجْهِهِ أَهْدَى أَمَّنْ يَمْشِي سَوِيًّا عَلَى صِرَاطٍ مُسْتَقِيمٍ".

بقي بن مخلد الأندلسى

يُحدث بقى بقصته فيقول:

رحلتً ماشياً على قدمي من بلدي الأندلس (تدعى اليوم أسبانيا) فذهبت إلى مكة ثم إلى بغداد - الطائرة تحتاج إلى 6 ساعات حتى تقطع هذه المسافة، فكم من الشهور مشى بقى بن مخلد حتى يقطع هذه المسافة؟!

كان همى و بغى بي ملاقة الإمام أحمد بن حنبل، فلما دخلت بغداد بلغتى محنـة الإمام أحمد، وما حلّ به، وأنه من نوع من ملاقة الناس، فاغتممت غـماً شـديداً.

لقد سـجن الإمام أحمد سنتين وأربعة أشهر في مسألة خلق القرآن، ورفض موافقة الخليفة المأمورـون ومن بعده الخليفة المعتصم على القول بأن القرآن مخلوق، فسـجنـه وعذـبه.

وفي هذا يقول الإمام أحمد بن حنـبل: " لما جـيء بالسيـاط نظر إـليـها المعـتصمـ، وـقالـ: أـئـتونـي بـغـيرـهاـ، ثـمـ قـالـ لـلـجـالـدـينـ: تـقـدـمـواـ، فـجـعـلـ يـتـقـدـمـ إـلـيـ الرـجـلـ فـيـضـرـيـنـيـ سـوـطـيـنـ، فـيـقـولـ لـهـ: شـدـ قـطـعـ اللهـ يـدـكـ، ثـمـ يـتـحـىـ، وـيـقـومـ آخـرـ، فـيـضـرـيـنـيـ سـوـطـيـنـ، وـهـوـ يـقـولـ فـيـ كـلـ ذـلـكـ: شـدـ، قـطـعـ اللهـ يـدـكـ، فـلـمـ ضـرـبـ 19ـ سـوـطـاـ قـامـ إـلـيـ، وـقـالـ: يـاـ أـحـمـدـ عـلـامـ تـقـتـلـ نـفـسـكـ؟ إـنـيـ وـالـهـ عـلـيـكـ لـشـفـيقـ، أـتـرـيدـ أـنـ تـغـلـبـ هـؤـلـاءـ؟

وـجـعـلـ بـعـضـهـمـ يـقـولـ: وـيـلـكـ..! الـخـلـيـفـةـ عـلـىـ رـأـسـكـ قـائـمـ.

وـقـالـ بـعـضـهـمـ: يـاـ أـمـيرـ الـمـؤـمـنـينـ، دـمـهـ فـيـ عـنـقـيـ، اـقـتـلـهـ.

فـقـالـ الـمـعـتـصـمـ: وـيـحـكـ يـاـ أـحـمـدـ، مـاـ تـقـولـ.

فـأـقـولـ: أـعـطـنـيـ شـيـئـاـ مـنـ كـتـابـ اللهـ أـوـ سـنـةـ رـسـوـلـ اللهـ صـلـىـ اللهـ عـلـيـهـ وـسـلـمـ أـقـولـ بـهـ.

فـرـجـعـ الـمـعـتـصـمـ وـجـلـسـ، وـقـالـ لـلـجـالـدـ: تـقـدـمـ وـأـوـجـعـ، قـطـعـ اللهـ يـدـكـ.

ثـمـ قـامـ الـمـعـتـصـمـ الثـانـيـةـ فـجـعـلـ يـقـولـ: وـيـحـكـ يـاـ أـحـمـدـ أـجـبـنيـ.

فـجـعـلـ النـاسـ يـقـبـلـونـ عـلـيـ وـيـقـولـونـ: يـاـ أـحـمـدـ، إـمـامـكـ عـلـىـ رـأـسـكـ قـائـمـ.

وـجـعـلـ الـمـعـتـصـمـ يـقـولـ: وـيـحـكـ أـجـبـنيـ إـلـيـ شـيـءـ لـكـ فـيـ أـدـنـىـ فـرـجـ حـتـىـ أـطـلـقـ عـنـكـ يـدـيـ.

فـقـلتـ: يـاـ أـمـيرـ الـمـؤـمـنـينـ، أـعـطـنـيـ شـيـئـاـ مـنـ كـتـابـ اللهـ.

فـيـرـجـعـ، وـيـقـولـ لـلـجـالـدـينـ: " تـقـدـمـواـ" ، فـجـعـلـ الـجـالـدـ يـتـقـدـمـ وـيـضـرـيـنـيـ سـوـطـيـنـ وـيـتـحـىـ.

قـالـ أـحـمـدـ: فـذـهـبـ عـقـلـيـ.

قـالـ أـحـمـدـ بـنـ دـاـودـ أـبـوـ سـعـيدـ الـوـاسـطـيـ: دـخـلـتـ عـلـىـ أـحـمـدـ الـحـبـسـ قـبـلـ الضـرـبـ، فـقـلتـ لـهـ فـيـ بـعـضـ كـلـامـيـ: يـاـ أـبـاـ عـبـدـ اللهـ، عـلـيـكـ عـيـالـ وـلـكـ صـبـيـانـ، وـأـنـتـ مـعـذـورـ - كـأـنـيـ أـسـهـلـ عـلـيـهـ الـإـجـابـةـ - فـقـالـ لـيـ أـحـمـدـ: إـنـ كـانـ هـذـاـ عـقـلـكـ يـاـ أـبـاـ سـعـيدـ، فـقـدـ اـسـتـرـحـتـ.

وبعد الضرب الشديد والسجن، خاف المعتصم أن يموت الإمام أحمد، فيثور الناس عليه، فرفع عنه الضرب وسلمه إلى أهله، فبقي مختفيًّا طوال مدة خلافة المعتصم والواثق.

اشتد الواثق في مسألة خلق القرآن كثيراً، وساعدته على ذلك وزيره أحمد بن أبي دؤاد، الذي استولى على الواثق وحمله على التشدد في المحن، ودعا الناس إلى القول بخلق القرآن، استمر الواثق على ذلك حتى ملّ المحن وسئمتها نفسه فرجع عنها في آخر عمره.

هذا أبو عبد الرحمن بن محمد الأذري شيخ أبو داود والن saiي يحمل مكلاً بالحديد من بلاده إلى الواثق، فسأله ابن أبي دؤاد في مجلس الواثق عن قوله في القرآن.

قال له الشيخ: هذا الذي تقوله يا ابن دؤاد من خلق القرآن شيء علمه رسول الله صلى الله عليه وسلم. وأبو بكر وعثمان وعلي أم جهلوه؟
قال ابن أبي دؤاد: بل علموه.

قال الشيخ: فهل دعوا الناس إليه كما دعوتهم أنت أو سكتوا؟
قال: بل سكتوا.

قال الشيخ: فهلا وسعك ما وسعهم من السكوت؟

فبهتوا وضحك الواثق، وقام قابضاً على فمه وهو يقول: هلا وسعك ما وسعهم ويكررها، ثم أمر أن يعطى الرجل ثلاثة دينار ويرد إلى بلده، ولم يمتحن أحد بعدها، وسخط على ابن أبي دؤاد من يومئذ.

ويتابع بقى حديثه فيقول:

تأجرت بيتي أنا نام فيه تلك الليلة، وفي فجر اليوم التالي دخلت المسجد فإذا برجل يتكلم في الرجال - أي أنه يتكلم عن علم الرجال - وهو العلم الذي يهتم بحال الرجال، ويحدد أمانتهم وصدقهم وقوه حفظهم، فيقول عن هذا ثقة، وعن آخر ضعيف، وأخر كاذب، وهذا صدوق، وهذا ينسى.. وهكذا.

فقيل لي عن الرجل الذي يتحدث في المسجد ويتكلم عن حال الرجال: أنه يحيى بن معين، صاحب الإمام أحمد ورفيقه في طلب العلم، فأحببته أن أسأله عن بعض الرجال فحاولت أن أقترب منه ففرجت لي فرجة، فدنوت منه وقمت إليه، فقلت له: يا أبا زكريا، رحمك الله رجل غريب بعيد عن وطنه، يحب السؤال ولدي أسئلة كثيرة فاصبر علي.

قال: قل، فسألت عن بعض من لقنته من الرجال، فبعضًا زكي وأثنى عليهم وبعضاً جرح وبين سوء حالهم في الحديث، فسألته عن هشام بن عمار، فقال لي: أبو الوليد صاحب صلاة دمشق ثقة، وفوق الثقة، لو كان تحت ردائه كبرًا أو متقدلاً كبيراً ما ضرره شيءٌ لخيره وفضله.

فصاح أصحاب الحلقة تلاميذ يحيى بن معين: يكفيك - رحمة الله - غيرك له سؤال، فقلت: لم يبق لي إلا سؤال عن رجل واحد، أحمد بن حنبل، فنظر إليَّ يحيى كالمتعجب، فقال لي: ومثنا نحن نكشف عن أحمد؟ ذاك إمام المسلمين وخيرهم وفاضلهم.

فخرجت من المسجد من فوري أستدل على منزل أحمد بن حنبل، فدلت عليه، فقرعت بابه، فخرج إليَّ.

فقلت: يا أبا عبد الله، رجل غريب بعيد عن بلده، هذا أول دخولي هذا البلد، وأنا طالب حديث ومقيّد سُنة، ولم تكن رحلتي إلا إليك لأنّ علم منك.

قال لي: وأين موضوعك؟

قلت: المغرب الأقصى.

قال: إفريقياً؟!

قلت: أبعد من إفريقيا، أجوز من بلدي البحر إلى إفريقيا، بلدي الأندلس.

قال: إن موضوعك بعيد، وما كان شيء أحب إليَّ من أن أحسن عن مثلك وأبذل لك كل ما أستطيع، غير أنني ممتحن بما لعله قد بلغك، وأنا الآن لا يُسمح لي بمقابلة الناس والتحدث إليهم، إنني مسجون في بيتي.

فقلت: لقد بلغني ما أنت فيه، وهذا أول دخولي بلدكم، وأنا مجهول العين عندكم، لا يعرفني أحد، فإذا أذنت لي أن آتي كل يوم في ثياب الفقراء، فأقول عند بابك ما يقوله الفقراء والشحاذون، فتخرج إليَّ عند بابك، فلو لم تحدثي كل يوم إلا حديث واحد لكان لي فيه كفاية.

قال لي: نعم على شرط لا تظهر في الناس ولا يتعرف عليك أحد ولا تذهب إلى مجالس المحدثين.

فقلت: لك شرطك، فكنت آخذ عصاً بيدي، وألف رأسي بخرقة متتسخة وأجعل أورافي في كمي، وأأتي بابه، فأصبح: الأجر - رحمة الله - وهذا ما ينادي به الشحاذون في بغداد، فيخرج أحمد إليَّ ويدخلني بيته ويغلق بابه دوني، ويحدثني بالحديثين والثلاثة والأكثر، فالترمت ذلك حتى مات الخليفة الممتحن له الخليفة الواقف.

وَوْلِيَّ بعده من كان على مذهب السنة الخليفة المتوكل، فقد أظهر ميلاً عظيماً إلى السنة، فرفع المحنَّة وكتب بذلك إلى الآفاق واستقدم المحدثين إلى "سامراء" وأجلز عطاياهم وأكرمهم، وتتوفر دعاء الخلق للمتوكل وبالغوا في الثناء عليه وتعظيمه، حتى قيل للخلفاء ثلاثة أبو بكر الصديق في قتل أهل الردة، وعمر بن عبد العزيز في رد المظلوم، والمتوكل في إحياء السنة.

فقد نصر أحمد ونكَّل بأعدائه، فظهر أحمَّد وعلَّت إمامته، وكانت تُضرب إليه آباط الإبل، حتى بلغ منزلةً لم يبلغها ملك ولا قائد ولا أمير.

لم ينس الإمام أحمد معاناتي معه في طلب العلم فكان يعرف لي حق صبري، فكنت إذا أتيت حلقته العظيمة، وهو بين تلاميذه، فسَّح لي وأوسع لي مجلسه، ويقص على أصحاب الحديث فصتي معه، فكان يقرأ على الحديث وأقرأه عليه.

ومرت الأيام وأنا على تلك المكانة عند أحمد، حتى أصابني مرض فأرقدني في سريري، ففقدني من مجلسه فسألوني، فأعلم بعلتي، فقام من فوره مقلباً عليّ عائداً لي بمن معه، وأنا مضطجع في البيت الذي كنت قد أجرت، وكسائي عليّ وكتبي عند رأسي، فسمعت الفندق قد ارتج بأهله، وأنا اسمعهم: هو ذاك أبصروه، وهذا إمام المسلمين مقلباً.

فأسرع إلى صاحب الفندق قائلاً: يا بقي هذا أحمد بن حنبل إمام المسلمين مقلباً عليك، عائداً لك، فدخل فجلس عند رأسي، وقد امتلأ الفندق من أصحابه فلم يسعهم، حتى صارت فرقة منهم في الدار وقوفاً وأقلامهم بأيديهم، فما زادني على هذه الكلمات.

قال لي: يا أبا عبد الرحمن أبشر بثواب الله، أيام الصحة لا سقم فيها، وأيام السقم لا صحة فيها، أعلىك الله إلى العافية، ومسح عنك بيدينه الشافية، فرأيت الأقلام تكتب لفظه، ثم خرج عني، فأتأني أهل الفندق يلطفون بي ويخدمونني، فواحد يأتي بفرش، وآخر بلحاف، وبأطابق الأغذية، وكانوا في تمربيض أكثر من تمريض أهلي لو كنتُ بين أظهرهم.

قام بقي بن مخلد القرطبي الأندلسي برحلتين إلى مصر والشام والحجاز وبغداد طلباً للعلم، امتدت الرحلة الأولى أربعة عشر عاماً، والثانية عشرين عاماً. ولقد كان ارتحاله كله من الأندلس وعلى قديمه.

نعم والله على قدميه!!

الذين يختارون ..

الطرف السهلة

لن يصلوا أبداً ..

إلى القمة ..

كيف أصبح بقى بن مخلد عظيماً؟

لعل الكثرين من متسلقي الجبال تمنوا تسلق قمة إفرست في جبال الهملايا، ولا أدرى كم واحداً منهم نهض لهذه الأمنية وبasher العمل، كم واحداً منهم كانت له هذه الأمنيات أحلام ليل وانتهت.

وَمَا نَيْلُ الْمُطَالِبِ بِالْتَّمَنِيْ * - * -
وَمَا اسْتَعْصَى عَلَى قَوْمٍ مَنَّاْ * - * -
إِذَا الإِقْدَامُ كَانَ لَهُمْ رَكَابًا

في عام 1988 م شاهدت في سينما الآي ماكس في مدينة دينفر الأمريكية فيلماً وثائقياً عن تسلق قمة إفرست - قمة جبل عظيمة ارتفاعها عن الأرض 8848 م - إن مخاطر تسلقها عظيمة جداً، مات الكثيرون من المتسلقين دونها أو بين صخورها، والقبور الكثيرة بين جنباتها تشهد بذلك، ومع هذا صمم ذلك المتسلق أن يصعد الجبل هي أمنيته وهدف حياته، والأمانى لا تتحقق إلا بالعمل الجاد والمثابرة الدائمة.

أَبَارَكَ فِي النَّاسِ أَهْلَ الطَّمَوْحِ * - * -
وَمَنْ يَسْتَلِذُ رَكْوبَ الْخَطَرِ

لكني قبل أن أخبركم بما فعله هذا المتسلق، دعني أصف لكم كيف تكون الرحلة إلى قمة إفرست؟ وما هي المخاطر التي تحيط بهذه الرحلة؟ فقط حتى تعرفوا بوصفي المكتوب وليس المجرب، ماذا يعني الوصول إلى قمة إفرست؟ وما هو حجم الجهد المبذول للوصول إلى القمة؟ السقوط المفاجئ، الانهيارات والعواصف الثلجية، قلة الأكسجين، والمخاطر الصحية جعلت كل ستة متسلقين محترفين يصلون إلى القمة بنجاح، هناك متسلق واحد يموت، هذا هو المعدل، ولذلك تسمى قمة إفرست منطقة الموت، عام 1996 م، وفي يوم واحد فقط مات دون القمة 8 متسلقين محترفين، نقص الأكسجين وانخفاض الضغط الجوي نتيجة صعود هذه الارتفاعات يعرض المتسلق إلى مشاكل صحية كثيرة منها الجفاف، صعوبة النوم، صعوبة التنفس، السعال الحاد، الصداع.. لكن أخطرها مرض نقص الأكسجين في المخ وفيه يفقد المتسلق وعيه أو يموت في الحال، ومرض آخر يصيب الرئتين، فنتيجة لانخفاض الضغط الجوي الكبير، تبدأ سوائل الجسم بمعادلة هذا الانخفاض، فتبدأ الأوعية الدموية في الرئتين بتسريب السائل البلازمي داخل الرئتين، فتتمليء الحويصلات الهوائية بالسائل البلازمي، ولا يستطيع المتسلق بعدها أن يأخذ أي كمية أكسجين خارجية، فيبدأ معدل الأكسجين داخل جسمه في الانخفاض السريع، ويبدأ

بعدها بالسعال، فيخرج السائل البلازمي عبر أنفه وفمه، وبعدها ينهاز الجسم كله ليتوقف التنفس ويموت في الحال، أقول كل هذه الأخطار والأمراض رغم أعلى درجات التدريب والتكنولوجيا، ورغم كل تمارين اللياقة البدنية والفحوصات الطبية قبل الرحلة وفي أثنائها وبعدها.

في السابق كان المتسلقون يستغرقون عدة أسابيع للوصول إلى المخيم الأساسي، والآن فإن الهليكوبيتر تختصر عليهم جزءاً من الوقت، حيث تحلق بهم الهليكوبيتر إلى قرية ارتفاعها 2743 م، ثم يكمل المتسلقون الرحلة من القرية إلى المخيم الأساسي، وتستغرق هذه الرحلة 10 أيام، وفي المخيم الأساسي - على ارتفاع 5364 م - يخيّم المتسلقون عدة أيام وذلك من أجل أن يتکيف الجسم على الارتفاع العالمي وانخفاض الضغط الجوي، وفيه أيضاً يجري المتسلقون الكثير من الفحوصات البدنية والعقلية للتأكد من سلامة أعضائهم.

وبعدها ينطلق المتسلقون إلى المخيم الأول - على ارتفاع 5944 م - وبعدها يرجعون مرة أخرى إلى المخيم الأساسي، وذلك ليتدرّب ويتکيف الجسم على اختلاف الضغط الجوي، وبعدها ينطلق المتسلقون إلى المخيم الأول من جديد ثم إلى المخيم الثاني - 6492 م - وفيه يخيّم المتسلقون لعدة أيام للراحة والتکيف مع انخفاض الضغط، وفيه تُجرى للمتسلقين الكثير من الفحوصات الطبية والعقلية، وبعدها ينطلقون إلى المخيم الثالث - 7315 م - وبعد الوصول إلى هذا المخيم يرجع المتسلقون إلى المخيم الثاني ثم الأول ثم المخيم الأساسي، وبعدها ينطلقون من جديد إلى الأول ثم الثاني ثم الثالث، جدول طويل وممل لللياقة البدنية والتکيف، يا للصبر والتحمل!

وعند التسلق من المخيم الثالث إلى الرابع، تشاهد خطوات المتسلق المتباطئة، فكل خطوة يخطوها يمكث عندها برهة من الزمن، حتى يأخذ المتسلق قدر ما يستطيع من الأكسجين، لأنّه لن يستطيع أن يؤدي أي جهد بدني بدون هذه الراحة والتنفس العميق، ومن تأخذه الحماسة للوصول بسرعة إلى القمة بدون هذه الاستراحات فإن جسمه سرعان ما ينهاز ويتهوّي صریعاً في الحال.

وعند الوصول إلى المخيم الرابع - 7924 م - فإن المتسلقين يشاهدون المئات من اسطوانات غاز الأكسجين المتاثرة التي استهلكها من سبقهم من المتسلقين، ففي هذه المنطقة يبدأ السعال وصعوبة التنفس وفيه يستحيل على المتسلق أن يكمل مسيرته إلى القمة بدون مساعدة كمامات الأكسجين، أتدرونكم كم استغرقت الرحلة حتى وصل المتسلق إلى المخيم الرابع؟ شهرين كاملين، شهرين من المخاطر والتحديات.

وفي لحظة الوصول إلى المخيم الرابع، فإنه لا يفصل المتسلقين عن قمة إفرست إلا 24 ساعة، وهي تشمل الاستراحة والفحص الطبي وإعداد الحقائب والتسلق الأخير للقمة، لقد بدأ المتسلقون

رحلتهم الأخيرة إلى القمة، رحلتهم ذات التنفس الصعب والخطوات الثقيلة، بدأ التسلق حيث الموت وتسليق الحواف والحوائط الرأسية المهدلة.

حتى إذا ما مضى المتسلقون، وتسلقوا وتسلقوا، وحتى إذا لم يبق للقمة إلا 96 متراً، 96 متراً لكنها تستغرق ساعتين من التسلق ذي الخطوات البطيئة جداً، في هذه الأمتار القليلة سيواجه المتسلقون أخطر وأكبر تحد لهم، إنه تسلق قمة حافة السكين، وفيها يكون الخطأ مميتاً، الخطأ في هذه الحافة سيهوي بك وعلى كلا جانبيها إلى 2438 م، فراغ خطواتك، وقبل أن أصل بك إلى القمة، وبعد هذا الوصف الطويل لتسلق قمة إفرست دعونا نعود للمتسلق الذي شاهدت فيلمه الوثائقي في سينما الآي ماكس.

شرع المتسلق في صعود الجبل الأشم، والذي لم أعتقد وأنا أشاهد الفيلم أن يصعد هذا الجبل أحد من الناس، هل يستطيع الإنسان أن يقهر كل هذا الارتفاع الشاهق؟!. كثيراً ما توقعت سقوط هذا المتسلق، لكنه ظل يتسلق ويتسلىق، وفي النهاية وبعد صراع مع الموت ولمدة عشرات الأيام بلغ ذلك المتسلق مراده، لقد بلغ قمة إفرست، ما إن حط المتسلق رجله على القمة ووضع علم بلاده عليها حتى دمعت عيناي.. الإنسان قهر الجبل.. لقد أدركتُ أن عملنا الجاد يصنع المستحيل.

إذا غامرت في شرف مروم *-* فلا تقنع بما دون النجوم
فطعم الموت في أمر حقير *-* كطعم الموت في أمر عظيم

لم يبلغ بقى بن مخلد شهرته بين أهل الحديث إلا بمثابرته تلك، تمنى بقى أن يكون من أهل الحديث، تمنى أن يلاقي أحمد بن حنبل في العراق، أمنيات جملية، لكن من يفك أن يرحل إلى هناك؟

أرحل من أسبانيا إلى العراق؟ كم من الوقت سأظل أمشي؟ سينتهي زادي ومائي في الطريق؟ كم من الوحش ستتجاذب لحمي؟
كم من ليل أدهم سأسير فيه؟ إنه الهلاك الأكيد..
لكنها أمنيات العظام أصحاب الهمم العالية، الذين يصدقون أحلامهم بالعمل.

نحُّ أنسٌ لا توسط عندنا *-* لنا الصدر دون العالمين أو القبر
تهونُ علينا في المعالي نفوسنا *-* ومن يخطب الحسناء لم يغلِّه المهرُ

هذا أبو أويوب الأنصاري يرحل من المدينة إلى عقبة بن عامر بمصر يسأله عن حديث سمعه من النبي صلى الله عليه وسلم، فلما قدم إلى منزل مسلمه بن مخلد الأنصاري أمير مصر، خرج إليه فعانقه، ثم قال له: ما جاء بك يا أبو أويوب؟ قال: حديث سمعته من النبي صلى الله عليه وسلم لم يبق أحد سمعه من غيري وغير عقبة، فابعث من يدلني على منزله، فبعث معه من يده على منزل عقبة، فخرج إليه عقبة فعانقه، وقال: ما جاء بك يا أبو أويوب؟ فقال: حديث سمعته من رسول الله صلى الله عليه وسلم لم يبق أحد سمعه منه غيري وغيرك في ستر المؤمن ، قال عقبة : نعم سمعت رسول الله صلى الله عليه وسلم يقول : "من ستر مؤمناً في الدنيا على خزيه ستره الله يوم القيمة " ، فقال أبو أويوب صدق ، ثم انصرف أبو أويوب إلى راحلته فركبها راجعاً إلى المدينة وما حلّ رحله وما مجلس .. حديث واحد أراد أن يتتأكد من لفظة فيرحل إليه من المدينة المنورة إلى مصر .

هذا عمرو بن أبي سلمة يقول للأوزاعي: يا أبو عمرو أنا أزمك منذ أربعة أيام ولم أسمع منك إلا ثالثين حديثاً، قال: وتنقل ثالثين حديثاً في أربعة أيام؟ لقد سار جابر بن عبد الله إلى مصر واشتري راحلة فركبها حتى سأله عقبة بن عامر عن حديث واحد وانصرف إلى المدينة، وأنت تستقل ثالثين حديثاً في أربعة أيام.

هذا الإمام سعيد بن المسيب يقول: إني كنت لأسافر الأيام والليالي في الحديث الواحد. **وهذا الإمام أحمد بن حنبل** يقول: رحلت في طلب العلم والسنّة إلى الشغور والشامات والسواحل والمغرب والجزائر ومكة والمدينة والجazار واليمن والعراقين جميعاً وفارس وخراسان والجبال والأطراف ثم عدت إلى بغداد.

قال الحافظ أبو حاتم الرازى: أحصيتك ما مشيت على قدمي زيادة على ألف فرسخ (يساوي خمسة آلاف كيلومتر) لم أزل أحصي حتى لما زاد على ألف فرسخ تركته.. لا أحصي كم مرة سرت من الكوفة إلى بغداد، ومن مكة إلى المدينة مرات كثيرة، وخرجت من البحر من قرب مدينة سلا إلى مصر ماشياً، ومن مصر إلى الرملة ماشياً، ومن الرملة إلى بيت المقدس، ومن الرملة إلى عسقلان، ومن الرملة إلى طبرية، ومن طبرية إلى دمشق، ومن دمشق إلى حمص، ومن حمص إلى أنطاكية، ومن أنطاكية إلى طرطوس، ثم رجعت من طرطوس إلى حمص، وخرجت قبل خروجي إلى الشام من واسط إلى النيل، ومن النيل إلى الكوفة، كل ذلك ماشياً، هذا في سفري الأول وأنا ابن عشرين سنة، أجول سبع سنين، خرجت من الري سنة 213هـ ورجعت سنة 221هـ .

رجل الحافظ ابن منده في طلب الحديث وعمره 20 سنة، ورجع وعمره 65 سنة، كانت رحلته 45 سنة، عاد إلى وطنه شيئاً فتزوج وهو ابن 65 سنة.

قال الحافظ محمد بن طاهر المقدسي: سمعت الحديث في أكثر من 40 مدينة، وبلغ الدم في طلب الحديث مرتين، مرة ببغداد، وأخرى بمكة، كنت أمشي حافياً في الحر فأصابني ذلك، وما ركبُّ قط في طلب الحديث، وكنت أحمل كتبِي على ظهري.

لأستهلن الصعب أو أدرك المنى *-* فما انقادت الآمال إلا لصابر

وإليك أعجب من هذا.. قال الإمام ابن القاسم: رحلت من بلدي مصر إلى مالك في المدينة، وجلست عنده أتعلم 17 سنة، ما بعث فيها ولا اشتربت، وبينما أنا عنده، دخل علينا شاب ملثم، فسلم على مالك وقال: أفيكم ابن القاسم؟ فأشير إلى، فأقبل يُقبل عيني، ووجدت منه رحمة طيبة، فإذا هي رائحة الولد، وإذا هو ابني.

وكان ابن القاسم ترك زوجته حاملاً به وكانت ابنة عمِه، وقد خيرها عند سفره بين أن يطلقها أو يرثيها على ذمته - وذلك لطول إقامته - فاختارت البقاء.

إنَّ الذين سمع منهم الحافظ ابن عساكر وتعلم منهم 1300 شيخ، ومن النساء بضع وثمانون امرأة، وبلغ شيوخ ابن منه 1700 شيخ، وبلغ شيوخ أبي الفتيان عمر الرواسي 3600 شيخ، أما الإمام السمعاني فقد رحل إلى 162 مدينة وسمع من 7000 رجل .

أيها القارئ الكريم.. كم من العمر والجهد بذل هؤلاء العلماء حتى يسمعوا من كل هؤلاء الرجال؟ كم من المسافات قطعوا حتى تتحقق تلك الأمانيات؟ لعلك الآن أدركت لماذا لمعت أسماء هؤلاء العلماء العظام بين أهل الحديث.. إنه العمل والجهد المتواصل.

وإذا النفوس كُنْ كباراً *-* تعبت في مرادها الأجسام

كان الإمام البخاري يستيقظ في الليلة الواحدة من نومه مراراً، فيوقد السراج ويكتب الفائدة تمر بخاطره، ثم يطفئ السراج، يقوم مرة أخرى وأخرى، حتى كان يتعدد منه ذلك قريباً من عشرين مرة، البخاري الذي منعه عفة نفسه أن يسأل الناس شيئاً عندما نفذت نفقة مرة، فأكل من حشيش الأرض.

يقول ابن الجوزي عن نفسه: "إنني لو قلت أتنى طالعت 20 ألف مجلد كان أكثر وأنا بعد في الطلب" ، ويقول: "كتبت بإصبعي هاتين ألفي مجلد" الإمام أحمد ابن عبدوس صلَّى الصبح بوضوء العشاء 30 سنة، 15 سنة في دراسة 15 سنة في عبادة .

وعن جعفر بن دُرْسُوْيِه قال : كنا نأخذ المجلس في مجلس علي بن المديني وقت العصر اليوم لمجلس غدٍ، فنقدر طوال الليل مخافة أن لا نلحق من الغد موضعًا نسمع فيه.

قال ابن أبي حاتم: كنا بمصر سبعة أشهر لم نأكل فيها مرفة، نهارنا ندور على الشيوخ، وبالليل ننسخ ونقابل، وفي طريقنا مرة رأيت سمكة أعجبتنا فاشتريناها، فلما صرنا إلى البيت حضر وقت مجلس الشيوخ فمضينا، فلم تزل السمكة ثلاثة أيام وكانت أن تتن، فأكلناها نيئة لم نتفرغ لشويها، ثم قال: " لا يستطيع العلم براحة الجسد ".

سهرى لتنقىح العلوم الـ لـ *-*-* من وصل غانية وطيب عناق
وتمايلى طرباً لحل عويصة *-*-* أشهى وأحلى من مدامـة ساق
وصرير أفلامي على أوراقها *-*-* أحلى من الدكـاه والعشاقـ
وأـلـدـ من نقر الفتـاه لـدـفـها *-*-* نـقـرـي لـأـلـقـي الرـمـلـ عنـ أـورـاقـي
يا من يـحاـولـ بـالـرـمـانـ رـتـبـتـيـ *-*-* كـمـ بـيـنـ مـسـتـفـلـ وـآـخـرـ رـافـقـيـ
أـلـبـيـتـ سـهـرـانـ الدـجـىـ وـتـبـيـتـهـ *-*-* نـومـاـ وـتـبـغـيـ بـعـدـ ذـاكـ لـحـاقـيـ

يقول الشيخ والإمام الحافظ إبراهيم الحربي: أَفْنِيَتُ مِنْ عُمْرِي 30 سَنَةً بِرَغِيفَيْنِ، إِنْ جَاءَتِي بِهِمَا أُمِيَّ أَوْ أَخْتِي أَكَلْتُ، وَإِلَّا بَقِيَتْ جائِعًا عَطْشَانًا إِلَى الْلَّيْلَةِ الثَّانِيَةِ، وَأَفْنِيَتُ 30 سَنَةً مِنْ عُمْرِي بِرَغِيفَ فِي الْيَوْمِ وَاللَّيْلَةِ، وَإِنْ جَاءَتِي امْرَأَتِي أَوْ إِحْدَى بَنَاتِي بِهِ أَكَلْتُهُ وَإِلَّا بَقِيَتْ جائِعًا عَطْشَانًا إِلَى الْلَّيْلَةِ الْأُخْرَى.

وقال عبيد بن يعيش: أَفْمَثُ 30 سَنَةً مَا أَكَلْتُ بِيَدِي بِاللَّيْلِ، وَكَانَتْ أَخْتِي تَقْمِنِي وَأَنَا أَكْتُبُ الْحَدِيثَ.

أيتها القارئ لا يحق لك أن تتساءل عن سر عظمة هؤلاء العظاماء، لقد كشفت لك السر، دعني أهمس لك به مرة أخرى، قرّب أذنيك مني، اسمع.. إن سر العظمة هو العمل بلا يأس، والمثابرة بلا فتور، قال ابن الجوزي: " البكاء ينبغي أن يكون على خساسة الهم ".

عام 1945 يقع بين يدي الفلكي الكويتي صالح العجيري كتاباً في علم الفلك يسمى " الزيج المصري " للمؤلف المصري الأستاذ الكبير عبد الحميد مرسى غيث، فقرأه العجيري مراراً وتكراراً إلا أن بعض المعلومات عجز عن فهمها، فتوجه إلى مصر للقاء مؤلف الكتاب ليشرح له ما خفي عليه من معلومات وألغاز، فاستقل السيارة من الكويت إلى البصرة، ثم القطار البخاري إلى بغداد، ثم إلى بلاد الشام بسيارات شركة " نيون " العملاقة، ثم إلى بيروت بالسيارة، ومنها

بالباصرة إلى الإسكندرية، ثم بالسيارة إلى قرية "غيث النخاس"، ثم على ظهر الدواب بين بساتين القرية إلى منزل المؤلف، فوجده عجوزاً يزيد عن الثمانين عاماً، فظل في ضيافته فترة طويلة حيث ثقى على يديه الكثير من علوم الفلك، وأرشده إلى الكثير من الكتب والمؤلفات، ثم وجده إلى القاهرة ليستزيد من علوم الفلك، فتوجه العجيري إلى جامعة الملك فؤاد الأول، وتحصص في علوم الفلك، فأتم الدراسة فيها وتتفوق بنجاح، ثم توجه إلى مدينة المنصورة في شمال مصر واستكمل دراسته الفلكية هناك، عام 1956 انعقدت بالمنصورة اللجنة الفلكية العليا للاتحاد الفلكي المصري، وقررت منح العجيري الشهادة الفلكية العلمية الثانية تقديرًا لأبحاثه العلمية القيمة، وقررت اللجنة عدّه عضواً من أعضاء الاتحاد العاملين، وبعد هذه الرحلة العلمية الطويلة التي دامت 7 سنوات عاد إلى الكويت.

استمر طلبه لعلم الفلك من خلال البحث والإطلاع والرصد والاستكشاف ومراسلة المراصد العلمية والمؤسسات العلمية الفلكية زيارتها، فزار بريطانيا وأمريكا وسويسرا وألمانيا وفرنسا وتركيا وإيران والعراق وسوريا ولبنان والأردن وفلسطين وال السعودية والسودان وتونس والجزائر، وشارك في كثير من المؤتمرات الفلكية العربية والدولية، عام 1981 منحته جامعة الكويت لأول مرة في تاريخها شهادة الدكتوراه الفخرية تقديرًا لجهوده وتميزه وإسهاماته.

يقول الدكتور العجيري في كلمته للشباب وقد تجاوز الثمانين سنة: "وغایة ما أقدمه إليکم أن تعطوا العلم أسمى أهدافكم، وإن المرء يدرك بالعلم مالا يدركه بسواء، ليس هناك معلم يستطيع أن يهبك العلم متلماً تهبه أنت لنفسك، فأنت خير معلم لذاتك، وبنفسك ترقى إلى سلم المجد، ويقيني أن كل إنسان يوطد العزم على أن يحصل على مبتغاه من المعرفة أو أي غرض من الدنيا فإنه سيبلغه لا محالة، سيبلغه بالجد والاجتهد والعمل الدعوب والإخلاص والتفاني".

أسمعتم كلمات هذا الفلكي الناجح بعد رحلة طويلة مع الدنيا ماذا قال عن سر النجاح؟ الجد، الاجتهد، والعمل الدعوب.

عندما تمشي في شارع جيرارد الواقع في مدينة لاهويا في سان ديغو، ستري محلًا جميلاً تزين واجهته صوراً طبيعية، لا أقول عنها جميلة بل شديدة الجمال، ستعجب وأنت تدخل المحل الرائع من جسمك الذي يتوقف فجأة!! وعيناك التي بدأت وكأنهما مسحورتان!! ولسانك الذي بدأ يردد سبحان الله، سبحان الله!! ما الذي جرى؟ .. إنك بلا شك تقف عند صورة كتب تحتها *catch of the day* إنها صورة دب عند مصب النهر يفتح فمه لابتلاع سمكة قفزت فوق الموج.

سألت مشرفة هذا المحل الجميل عن هذه الصورة، فقالت أولاً إني أرجح بك في أحد فروع المصور الأمريكي المشهور توماس مانجلسون، هذه الصورة كان توماس يخطط لالتقطها مدة

أربع سنوات، وعندما قرر التقاط هذه الصورة ومبشرة العمل ذهب بعده إلى مصب النهر ونصب خيمته هناك، ثم جلس أسبوعاً كاملاً حتى ينجح في التقاط صورة واحدة فقط لمنظر تكرره الدببة عشرات المرات كل يوم . منظرها وهي تقف عند منصب النهر بانتظار ابتلاء السمك الذي يقفز فوق الأمواج . المشكلة كانت عند توماس في سرعة الحدث، كيف ينجح في التقاط صورة تحدث بوقت هو أقل من الثانية، قد تعجز يد الإنسان عن مجاراته .

قرر توماس أن يخرج كل يوم من الفجر وحتى الغروب لمدة سبعة أيام كاملة لعله ينجح في التقاط صورة واحدة فقط لذلك المنظر الرائع. نصب كامرتة قريباً من مصب النهر وأخذ يلتقط لهذه الدببة كل يوم عشرات الصور، حتى إذا انتهى من اليوم الأخير رجع إلى المعمل تحبيبشه ومعه عشرات الأفلام، وهو لا يدرى أنجح فيما يبغي أم لا؟ وكم كانت فرحته عندما فاز بصورة واحدة فقط من بين مئات الصور لتلك اللقطة الجميلة : *Catch of the Day* .

تفكيير مستمر، وانقطاع عن ملهميات كثيرة، وصبر على خلوة موحشة، وعمل جاد ولمدة سبعة أيام من فجرها وحتى غروبها لالتقاط صورة واحدة فقط، ويتسائل البعض: لماذا اشتهر توماس مانجلسون من بين آلاف المصورين وتعددت فروعه؟!

أيها القاري.. حدد أهدافك ثم امض لها كما مضى إليها هؤلاء، استرخص لها كل غال وعزيز، أعطها أفضل أوقاتك، اترك لها ساعة من نومك، اترك مجالس الكلام والغيب، واسأل الله التوفيق وتوكل عليه فإنه لن يضيعك.

كان الفرنسي لويس باستور ابن قرية، وكان أبوه دباغ جلد، وكانت عائلته فقيرة ومعدمة، وعلى الرغم من الفقر والجوع الذي عاناه، إلا أنه انكب على القراءة والمطالعة والبحث، حتى نسي ما كان يعانيه، وعندما بدأ دراسته لم يعرف برجاحة خاصة في عقله، بل قال عنه معلمه، إنه ولد وديع ورقيق ولكنه بعيد كل البعد عن الذكاء، لقد كان معلمه لا يثق به، ويتبأ له بالفشل، إلا أن رأيه بنفسه كان مختلفاً، لذلك كان ملحاحاً في طلب العلم، فكان يمطر معلمه بالأسئلة.

يقول باستور: أهم ثلاث كلمات هي الإرادة والصبر والعمل، إنها أحجار الزاوية في النجاح، وعليها سوف أبني بنائي في الحياة، وقال أيضاً: بالإرادة تفتح مصاريع الأبواب وتسهل الصعاب، في رحلة تتطلب الصبر والإيمان، بهذه الاعتقادات والعدة راح باستور يخوض حياته فماذا حصل؟ لقد أنقذ الله على يديه الملائين من المرضى باكتشافاته الطبية العظيمة، التي كان أهمها التعقيم والتطعيم، وأسس علم الميكروبيولوجي – علم الأحياء الدقيقة – كما أن أبحاثه على دودة القرز قد أدت إلى نتائج اقتصادية هائلة.

عندما مات ابن الدباغ الفقير في 28/8/1895، كان قد أصبح بطلاً قومياً يفتخر به الفرنسيون، وترك وراءه معهداً للأبحاث يحمل اسمه في باريس، ويعد هذا المعهد واحداً من أهم المراكز العلمية في عالم الطب في العالم، هذا ما فعله باستور صاحب الدرجة المتوسطة في الكيمياء لـما كان طالباً في الجامعة، لكنه سر العزيمة التي يمحى عندها حدود المستحيل ويكتنفها تصنيف المصنفين، المصنفين الذين قالوا إن قدراتنا محدودة.

هل تعرف مندل؟ إنه العالم النمساوي مؤسس علم الوراثة، لقد توصل إلى قوانينه الوراثية المشهورة بعد مثابرة دائمة وصبر جميل، حيث استمر يزاوج في سبع سنين بين أكثر من 21 ألف نبات.

لم يتتصدر صاحب شركة مايكروسوفت "بيل غيتس" قائمة الأغنياء بسبب قدرات عقلية خارقة، بل لأنّه كان يبدأ يومه من الساعة الرابعة فجراً، ويأكل البيتزا الباردة، ويُعمل أكثر من 16 ساعة يومياً، وأحياناً كثيرة يبقى طوال الليل في مكتبه، حتى نجح هذا المثابر وعمره 14 عاماً من تأسيس شركته "مجموعة مبرمجي ليك سايد للكمبيوتر"، وبعد خمس سنوات ينجح مرة أخرى ويوسّس عام 1974 شركة العملاقة "مايكروسوفت" وعمره 19 عاماً.

بقدر الكد تكتسب المعالي *-*-*
تروم العز ثم تنام ليلاً *-*-*
يعوص البحر من طلب اللاالي

صدقني إنني لا أنكلم في كتابي هذا عن المحفوظين.. أنا لست عرفاً ولا منجماً، ما سطع اسم مشهور إلا وكان الكفاح والعمل له عادة، لن تكون عظيماً إلا بعمل مستمر وجهد متواصل، لقد سأل رجل إبراهيم الحربي قائلاً: كيف قويت على جمع الكتب؟ فغضب إبراهيم الحربي وقال: قويت عليها بلحمي ودمي! بلحمي ودمي.

قيل للشعبي من أين لك هذا؟ - أي كل هذا العلم - فقال: ببذل الاعتماد، والسير في البلاد، وصبر كصبر الجمامد، وبكور كبور الغراب.

قد تكون إلى هذه اللحظة غير مقتطع بما سقطه لك من الأدلة عن هذا السر، سر الاجتهاد والعمل والمثابرة، إذن فسأزيد فتaby وترقب.

قرأ الفيلسوف العالم محمد الفارابي كتاب "النفس" لأرسطو مائة مرة! حتى تفهمه، وقرأ كتاب "السماع الطبيعي" لأرسطو أيضاً أربعين مرة.

وقرأ ابن سينا كتاب "ما وراء الطبيعة" لأرسطو فلم يفهم ما فيه ، فقرأه أربعين مرة فحفظه ولم يفهم أيضاً ما فيه ، حتى وقع بيده من دون قصد كتاب للفارابي اشتراه من دلال بسوق الوراقين

بثلاثة دراهم فإذا بهذا الكتاب يشرح ما سطره أرسطو في كتابه ما وراء الطبيعة .. وبعدها فهم ما كان يقصده أرسطو حرفًا حرفًا.

وابن التبان عبد الله بن إسحاق يدرس المدونة في الفقه المالكي نحو الألف مرة.

اكتشف العالم باول إيرلش مخدراً يمكن أن يشفي من مرض الزهري، وقد أطلق باول على الدواء رقم 606، وهو رقم المحاولة التي نجح من خلالها في التوصل إلى التركيبة في شكلها الأخير.

إذا استصعب عليك أمر ما، فحاول مرة بعد مرة حتى تنجح.. ولا تننس أن قطرات الماء المتتابعة تحفر أخدوداً في الصخر الأصم.

لما كان شاباً صغيراً حاول أن يحفظ الحديث، حاول وحاول وحاول، لكنه فشل أن يكون كغيره من الشباب الذين حفظوا الكثير من حديث النبي صلى الله عليه وسلم، لقد كاد اليأس يتمكن من قلبه وكاد الفشل يلاحقه طول حياته، قرر يوماً أن يمشي بين بساتين القرية، فأخذ يمشي طويلاً واليأس قد أحاط بقلبه وعقله، فاقترب من بئر في وسط بستان، فجلس قرب البئر وراح يفكر، وفي أثناء جلوسه قرب البئر لاحظ أن الحبل المعلق في دلو البئر قد أثر بالصخر الذي يحيط برأس البئر، فقال في نفسه، لقد أثر هذا الحبل الضعيف بهذا الصخر الصلب، لقد فتت الصخر من كثرة الاحتكاك صعوداً ونزولاً، إذن هو التكرار والزمن، فقرر هذا الشاب أن يحاول مرة ثانية في حفظ الحديث، لكنه عاهد نفسه أن يحفظ الحديث حتى لو كرره 500 مرة، فمضى يحاول ويحاول ملتزماً عهده، حتى كانت أمه تمل من تكراره وتترجم حاله، ومع مرور الزمن وقوه الإصرار والمثابرة، استطاع أن يحفظ القرآن ويفتي الناس ويدرس وعمره دون العشرين، فألف التصانيف والمؤلفات الكثيرة، واستحق لقب شيخ الإسلام وأمام الحرمين، إنها قصة الفقيه الموسوعي أحمد بن حجر الهيثمي.

دبيت للمجد وال ساعون قد بلغوا *-*-* جُهْدَ النُّفُوسِ وألقوا دونه الأَزْرَا
وكابدوا المجد حتى ملأَ أكْثُرُهُمْ *-*-* وعائق المجد من أُوفى ومن صبرا
لا تحسب المجد تمراً أنت آكِلُهُ *-*-* لن تبلغ المجد حتى تلعق الصبرا

إذا زرت متحف القاهرة ، فسوف تشاهد قطعاً مبهراً تماماً مأخوذة من قبر توت عنخ آمون، جزء كبير من الطابق الثاني من تلك العمارة الهائلة مملوءة بكنوز تتلألأً، مجوهرات من الذهب والحجارة الثمينة، قلائد، آنية من الذهب والمarmor، وعربات خيل مذهبة، توابيت من العاج والذهب

مصنعة ببراعة لا يمكن تجاوزها اليوم ، كان يمكن أن يبقى هذا الكنز الذي لا يصدق تحت الأرض لو لا .. لولا هذا المثابر.

هوارد كارتر خبير الآثار والتاريخ يجري دراساته للبحث عن كنز توت عنخ آمون المدفون في مكان ما في أرض مصر.. وبعد الدراسات المكثفة والإطلاع على مئات الأبحاث، يحدد هوارد مكان الكنز.

عملية التقيب هذه مكلفة جداً لابد لها من ممول يتحمل كل التكاليف المتعلقة بعملية التقيب..
لقد وجد هوارد ضالته وأقمع أحد المهتمين الأثرياء في دعم مشروعه وتمويله.

بدأ فريق هوارد وفريق العمل بدق الفؤوس على المكان الذي حده هوارد، وبعد مضي أيام على حفر هذا المكان تبين أنهم في المكان غير المقصود، دخل هوارد خيمته وأخذ يعيد حساباته، وفياساته، هذه المرة لا بد أن تكون قياساتي دقيقة، عرف هوارد خطأه وحدد مكاناً آخرًا دلت الحسابات على صحته، فانتقل العمال إلى الموضع الجديد وبدؤوا الحفر، وبعد أيام تبين أنهم أيضاً في المكان غير الصحيح.

لقد بدأت الشكوك تساور ممول المشروع عن كفاءة وخبرة هوارد في البحث والتنقيب، لقد ضيع وقته وأمواله في عمل لا طائل من ورائه، ضاعت الأموال والجهود في هذا الوادي الموحش، طلب هوارد الصبر والتريث من ممول المشروع، إنك يا سيدني ستجنى الكثير من الأموال إن ربحنا، حسناً يا هوارد سأعطيك فرصة أخرى، هيا استمر.

أعاد هوارد حساباته وقياساته وحدد الأماكن التي لا يتجاوزها هذا الكنز بحال من الأحوال، وبدأ الحفر في كل هذه الأماكن، وبعد العمل الجاد والحفر الدائم المستميت، تبين أن كل الأماكن التي رسمها هوارد لعماله كانت خاطئة، وهنا يصرخ ممول المشروع الثري: هيا يا هوارد لترحل من هنا، لترحل عن هذا الوادي، إنك حقاً قد ضيّعت وقتى ومالي.

وبينما يجهز العمال أنفسهم للرحيل، أخذ هوارد خريطة الوادي بسرعة وبدأ ينظر لها من جديد، لا بد أنه هنا، سأجري آخر حساباتي لن أيأس، وبسرعة يرسم هوارد آخر موضع للحفر ويحدد للعمال موضع الحفر، يسمع ممول المشروع بأمر هوارد لعماله بالحفر رغم كل تلك المحاولات الفاشلة التي أجرتها هوارد في هذا الوادي، يصرخ هذا الممول بوجه هوارد، ويطلب منه الرحيل وعدم هدر المزيد من الجهد والمال، كف عن هذا يا هوارد، المحاولات كلها فاشلة، سيدني أعطني آخر فرصة واحدة فقط أرجوك، فقط واحدة، حسناً يا هوارد، ثم يقول هوارد في هذه اللحظة المبكية، وما كدنا نضرب معولاً واحداً في الأرض في آخر جهد يائس، حتى حققنا اكتشافاً فاق أكثر أحلامنا شططاً بكثير، إنه كنز ثورت عنخ آمون.

قال العالم باسترور: " دعني أطلعك على السر الذي أوصلني إلى هدفي، إن قوتي الوحيدة تكمن في صلابتي وإصراري ".

وقال العالم هامتون من علماء الرياضة: " إن كشف الواقع الجديد في العلوم الطبيعية مفتوح على مصراعيه لكل غبي يتمتع بالصبر والمهارة اليدوية والحواس المرهفة ".
 ويقول المشير مونتكوموي " أبرز القادة العسكريين البريطانيين " : " لقد تعلمت في حياتي الخاصة، أن للنجاح صفات ثلاثة: العمل الشاق، والاستقامة المطلقة، والشجاعة الأدبية ".
 يقول ونستون تشرشل " رئيس وزراء بريطانيا السابق " : "إياك ثم إياك ثم إياك والفار.. هذا ما يقوله تشرشل الذي رسب في الصف السادس، والذي كان أكسل تلاميذ فصله ".
وكذلك يقول وليم جيمس: أبو علم النفس الحديث " : إن الفرق بين العباقة وغيرهم من الناس العاديين ليس مرجعه إلى صفة أو موهبة فطرية بالعقل، بل إلى الموضوعات والغايات التي يوجهون إليها هممهم وإلى درجة التركيز التي يسعهم أن يبلغوها ".
 أديسون يقول: إن العبرية هي 1% إلهام، و99% عرق جبين.. أديسون الذي ظل يحاول أكثر من 10000 محاولة لاكتشاف مصباحه الكهربائي.

وهذا تاكيو أوساهيرا الذي ظل يشتغل للوصول إلى هدفه أكثر من 17 سنة، لم يصب من النوم إلا القليل .

وهذا أيضاً محمد الفاتح الذي يُروى عنه أنه كان ينام على خرائط الحرب وهو يخطط لغزو القسطنطينية.

وهذا فيرنر فون براون الذي أدرك أن الأخطاء عامل جوهري في عملية التعلم، ففي أثناء الحرب العالمية الثانية تمكن فيرنر من تطوير صاروخ خطط الألمان لاستخدامه في قصف لندن، لكن الصاروخ لم يكن جاهزاً للعمل، فكل تجرب إطلاقه كانت فاشلة، فاستدعاه رؤساءه الألمان للمثول أمامهم لمواجهته بعد أن وصل عدد ما ارتكبه فيرنر من أخطاء 65121 خطأ!! فسألوه: كم عدد الأخطاء الأخرى التي ستقع فيها حتى تتمكن من صناعة هذا الصاروخ على النحو الأكمل؟! فأجابهم: إنه ربما سيقع في 5000 خطأ آخر وبعدها قد ينجح في تصنيعه؟!! في النصف الثاني من الحرب العالمية الثانية، ضربت ألمانيا أعداءها بقذائف " فيرنر " ذاتية الدفع، إذ لم تكن هناك أية دولة تمثل هذا السلاح.

لقد نجح فيرنر بعد أكثر من 70 ألف تجربة فاشلة، وهكذا العظام لا يستسلمون أبداً مهما تكررت الأخطاء، لأنهم يدركون أن الأخطاء ضريبة الإتقان، وأن الفشل ليس بعده ما تقوم به من أخطاء، بل هي اللحظة التي تقرر فيها التوقف عن المحاولة.. عندما تختر الاستسلام.

هل سمعت بكتاب اسمه " الكهرباء " إنه للمؤلف وعالم الكهرباء الأمريكي " بنiamin Franklin "، هذا الكتاب ولجلالة قدره وقدر مؤلفه تُرجم إلى لغات كثيرة منها الإنجليزية والفرنسية والألمانية والإيطالية .

فما قصة هذا العالم المثابر؟

ولد فرانكلين لوالدين عيالهم كثير: سبعة عشر طفلاً، ترتيبه بينهم الخامس عشر، ولما بلغ الثامنة من عمره أرسل إلى المدرسة، ثم أوقفه أبوه عن الدراسة بعد عامين فقط، وذلك لعجزه عن سداد رسوم المدرسة، ثم اضطر للعمل مع والده في محل للشموع يملكه، وسرعان ما تعلم فنون الطباعة في مطبعة أخيه " جيمس " الذي كان يصدر جريدة أسبوعية.

كان فرانكلين يقرأ جميع الكتب التي تقع في يده، وغالباً ما كان يدفع من قوته ثمناً لها، لقد علم هذا الطفل الفذ نفسه بنفسه، ومن غير أن يذهب إلى أي مدرسه أو أن يجلس إلى أي أستاذ.. لقد برع فرانكلين في علوم الحساب والجبر والهندسة والملاحة وقواعد اللغة والمنطق.. إنها المثابرة والعمل الجاد الذي حصل بهما فرانكلين على لقب " نيوتن عصره ".

الأعمى ديفيد هارتمان كانت أمنيته أن يدرس الطب، وكان كل الذين يعرفونه يعتقدون جمِيعاً أنه يستحيل عليه ذلك، حتى أسرته.

في ربيع 1972 أوشك ديفيد أن ينهي الثانوية بمعدل كاد يبلغ حد الكمال (3.8) من أربع نقاط، وتقدم بطلب الانتساب إلى عشر كليات طبية ، وفي مطلع إبريل تسلم رفضاً من ثمان كليات، ثم وصل الرفض التاسع، وبعد وقت قصير تلقى ديفيد رسالة موافقة من جامعة تمبلي، ومع هذا القبول دخل ديفيد معركة التحدي، دروس التشريح التمهيدية انطوت على مشكلات خاصة تتعلق به، هو وإن استطاع أن يغوص بيديه المحميَّتين بقفازين من المطاط داخل الجثث لتلمس مواضع الأعضاء الكبيرة وتعرف هيئتها، إلا أنَّ تعرف الأعضاء الأصغر حجماً والأكثر تستراً مثل الصفارير العصبية استوجب استخدام بيديه العاريَّتين، وهذا ما أقحمه في سباق لتعلم الأشياء الضرورية قبل أن تفقد أصابعه حاستها بسبب ملامسة محلول الفورمالدهيد الذي يستخدم في المختبر لوقاية نماذج الكائنات من الفساد، أما صعوبة علم الأنسجة وهو الدراسة المجهريَّة لتكوين الأنسجة فلا تقارن صعوبتها لـ ديفيد بشيء، ولذلك تعين عليه أن يعتمد في هذه الدراسات

على أستاذته وزملائه في وصف ما يرونه بالمجهر، وعلى تلمس رسوم حرفت بأسلوب شبيه بطريقة برايل أعدها له أستاذها.

راح ديفيد بنظم مكتبة خاصة به، تحوي المراجع التي يحتاج إليها في دراسته، وزودته مجموعة من متطوعي " جمعية التسجيل للمكفوفين " مجاناً بأشرطة سجلت عليها ثلاثين مجلداً من الكتب المقررة على ديفيد، وما كاد ديفيد بياشر سنته الطبية الثانية حتى وجد نفسه غارقاً في حال ميلوس منه، فحتى يمكنه متابعة ست محاضرات في اليوم الواحد، قام ديفيد بتسجيل المحاضرات كلها على آلة واحدة، ثم نقل الأشرطة إلى بيته لتسجيل ملخصات لها على آلة ثانية، لكن هذا الأسلوب كان يتطلب قرابة الساعتين لتسجيل ملخص محاضرة من ساعة واحدة، أي أنه كان في حاجة إلى اثنتي عشرة ساعة يومياً لإتمام واجباته الدراسية المنزلية، معاناة وجهد متواصل لكن بروح لا تعرف اليأس.

مرت الأيام والسنون حتى جاء يوم 27/5/1976 الذي تسلم ديفيد فيه شهادة الدكتوراه في الطب، وبعد مرور بضعة أسابيع على تخرجه، احتفلت جمعية التسجيل للمكفوفين ذات مساء بمناسبتين مهمتين: مرور 25 سنة على تأسيس الجمعية، ووقوع حدث عظيم في تاريخها، إذ اقتحم أشد رعاياها طموحاً ميدان الطب، وأشاد رئيس الجمعية بديفيد وهو يقدم إليه جائزة مؤسسة الجمعية، لأنه أظهر انتصار الروح البشرية، ثم قال: إننا نشعر بهذا المثل الذي ضربه لنا ديفيد هارتمان بأن إيماناً بالإمكانات غير المحدودة للناس جميعهم قد تجدد، وبأن الحماسة تصنع المعجزات.

لماذا ينجح هذا الأعمى ويهزم عشرات المراجع الطبية الضخمة، ونشكك نحن الطلاب أصحاب الحواس السليمة من قهر الكتب المقررة علينا، رغم سهولتها وكثرة المحفوظ منها؟ حتماً ليس الجواب بأننا لا نملك القدرات الذهنية المطلوبة لذلك، إن عقلك جبار يملك قدرات هائلة، لكن الجواب أننا فقدنا المصدر الحقيقي للداعية والحماسة وهو الهدف الواضح، ولأن الكثير منا قد استسلم عند العقبة الأولى أو الثانية.

أقول: المثابرون فقط هم من يستطيعون تحقيق الحلم المستحيل

الكولونييل هارلند ساندرز هل تعرفه ؟

إنه ذلك الشيخ الكهل الملتصقة صوره بعلب الكنتاكى، إنه صاحب خلطة الدجاج السرية، الذى عمل مزارعاً في ولاية أنديانا وهو في سن العاشرة بأجر شهري يعادل دولارين، ثم قاطع تذاكر على أحد باصات النقل، ثم جندياً لمدة ستة شهور في كوبا، ثم إطفائياً في السكك الحديدية،

درس القانون بالمراسلة، وعمل في القضاء، وأدار شركة عبارات نهرية، كما عمل في مجال التأمين وبيع الإطارات، ثم أدار محطات استراحة الركاب على الطرق، وبعد أن بلغ الأربعين راح بعد وجبات للمسافرين على الطرق في محطات الاستراحة، لم يكن لديه مطعم يومها إلا أنه كان يبيع وجباته من فوق مائدة طعامه الخاصة وفي غرفته الصغيرة المتواضعة الملتحقة بمحطة الاستراحة تلك.. ولما راحت أعداد الناس تتزايد طلباً لطعامه، انتقل إلى فندق صغير عبر الشارع من المحطة حيث افتتح مطعماً يتسع لـ 142 زبوناً، ثم راح يطور خلطته السرية تلك على مدى تسع سنوات، تلك الخلطة المكونة من أحد عشر عشبة طبيعية وأنواع مختلفة من البهارات.

عرض على الكولونيال ساندرز مبلغ 164 ألف دولار مقابل أن يبيع مطعمه، وكان ذلك في عام 1953، لكنه رفض، ولكن بعد سنوات ولوس الحظ، تغيرت خرائط تعبيد الطرق، ولم يعد مكان المطعم جيداً، مما اضطره إلى بيعه بالمزاد العلني مقابل 75 ألف دولار، ولم يكن هذا المبلغ يكفيه لتسديد ديونه، وبعد هذه المصيبة وخسارته كل شيء، قرر ساندرز أن يتقادم ويصرف من مدخلات الضمان الاجتماعي، وكان أول شيك من مؤسسة الضمان الاجتماعي هو 105 دولار، استلمه وعمره آنذاك 63 عاماً، كان يعلم أن هذا المبلغ لن يفعل له ولا لزوجته شيئاً، ولكنه لم يستسلم، فراح يحاول بيع حقوق استثمار طريقته في صنع الدجاج، فسافر بين الولايات الأمريكية يجوبها من مطعم إلى مطعم، هل تعرفون عدد المطاعم التي رفضت التعامل مع ساندرز وسخرت منه؟ حمّن كم مرة حاول هذا الشيخ أن ينجح؟ عدد المطاعم التي رفضت طلبه 1008 مطعم - ولمدة عامين - وعند محاولته رقم 1009 نجح في بيع أول حق استثمار، كان يعطي حق الاستثمار مقابل كلمة شرف ووعد أن يُدفع له مبلغ زهيد جداً مقابل كل دجاجة مقلية تطبخ على طريقته ببيعها المطعم.

ومع حلول عام 1964 م أصبح لدى الكولونيال ساندرز أكثر من 600 فرع لبيع الدجاج يعمل بموجب ترخيصه في أمريكا وكندا، وكان هذا التوسيع والنجاح أكبر من أن يتحمله ساندرز وزوجته و 167 عاملاً كانوا يعملون في مبني المجاور خلف منزله، لذا قرر أن يبيع امتياز مطعم كنتاكي إلى براون جونيور وإلى المليونير جاك ماسي، مقابل مليون دولار، وراتب شهري مدى الحياة قدره 40 ألف دولار - رفع بعدها إلى 75 ألف دولار - مقابل الاستشارات والدعائية ومقد له في مجلس إدارة الشركة، بعدها ارتفع عدد أصحاب الامتياز في عام 1976 - أي بعد سبع سنوات من بيع حق الامتياز - إلى 3500، قبل أن تشتريها شركة هيويشن.

توفي الكولونيال ساندرز في عام 1980، وفي عام 1982 أصبحت مطعم كنتاكي جزءاً من شركة ريتولدز، وفي العام 1986 أصبحت مطعم كنتاكي جزءاً من شركة بيسى كولا مقابل 840 مليون دولار، وغيرت الشعار من كنتاكي فرايد تشiken إلى شعار KFC، حتى لا تعطى

الشركة انطباعاً بأنها تبيع الدجاج المقلي فقط، في عام 1987 افتتح أول مطعم لكتناتكي في الصين، وفي نهاية عام 2004 بلغ عدد مطاعم KFC أكثر من 16000 مطعم منتشرة في العالم.

عظماء خلدت أعمالهم وأسماءهم، عرفوا ما يطلبون فما زالوا في عمل وصبر حتى نالوا ما طلبوا.

أملى شمس الدين السريخسي كتابه المبسوط في الفقه الحنفي والذي يتتألف من 30 جزءاً (15 مجلداً)، ويقع في آلاف الصفحات، أملاه على تلاميذه وهو مسجون في بئر، لأنه رفض أن يعطي فتوى باطلة للحاكم في ذلك الزمان.

يروي الخطيب البغدادي أن أبا جعفر الطبرى - صاحب تفسير جامع البيان - قال لأصحابه: أنتشطون لتفسیر القرآن؟ قالوا كم يكون قدره؟ فقال: 30 ألف ورقة (15 مجلداً)، ثم قال: هل تنشطون لتاريخ العالم من آدم إلى وقتنا هذا؟ قالوا: كم قدره؟ فذكر نحواً مما ذكره في التفسير، فأجابوه بمثل ذلك، فقال: إنا لله ماتت الأهم؟ ثم أملاه على نحو قدر التفسير وأسماه، تاريخ الأمم والملوك.

تفوق غير العربي سيبويه (أو بشر الفارسي) على أقرانه من العرب فكان إمام النحو وحجة العرب وله من العمر 32 سنة، وتفوق غير العربي الزمخشري - هو من خوارزم بقرية اسمها زمخشر - على أقرانه من العرب، فألف الكشاف في التفسير، وكتاب المفصل في النحو وكتب أخرى، لم تفوق هؤلاء؟ إنها شدة البأس والمثابة المستمرة.

وإليك قصة أخرى أضيف بها دليلاً أكبر على صدق ما أقول...
كان يحيى النحوي ملاحاً يعبر الناس في سفينته ، وكان يحب العلم كثيراً، فإذا عبر معه قوم من دار العلم والدرس التي كانت بجزيرة الإسكندرية، أخذوا يتحاورون فيما مضى لهم من النظر ويتقاوضون، فكان يسمع كلامهم فتهش نفسه للعلم، فلما قوي رأيه في طلب العلم فكر في نفسه، وقال: قد بلغت نيفاً وأربعين سنة، وما ارتضيت بشيء، ولا أعرف غير صناعة الملاحة، فكيف يمكنني أن أتعرض لشيء من العلوم؟!
وفيما هو يفكر إذ رأى نملة قد حملت نواة ثمرة، وهي دائبة تصعد بها، فوقعت منها فعادت وأخذتها، ولم تزل تجاهد مراراً حتى بلغت بالمجاهدة غرضها، فقال: إذا كان هذا الحيوان الضعيف قد بلغ غرضه بالمجاهدة والمناصبة، فالآخر أن أبلغ غرضي بالمجاهدة.

فخرج من وقته وباع سفينته ولم دار العلم، وبدأ يتعلم النحو واللغة والمنطق، فبرع بهذه العلوم واشتهر بها، ولذلك نسب إليها وسمى بالناحوي.

ظل الفريق الصيني محتفظاً بالكأس الذهبي لطاولة التنس لمدة طويلة، وفي أولمبياد سنة 1984 سئل المدرب عن كيفية تمرير فريقه اليومي، فأجاب: نتربّ 8 ساعات كل يوم لنكمّل قوانا، فلسفتنا أنّه إذا نمت مراكز قوتك إلى أقصى حد، فستصبح قوتك كبيرة لدرجة تستطيع معها التغلب على نقطة ضعفك.

وسأل الصحفيون الشابتين البالغتين من العمر 21 سنة، وهما البطلتان الروسيتان "أنستاسيا دافيديفا" ، " وأنستاسيا أيرماكوفا " عن سر فوزهما بالميدالية الذهبية للسباحة في دورة الألعاب الأولمبية بأثينا صيف 2004، فقالا: إننا نستعد لهذا الحدث منذ 15 عاماً، لقد استغرق هذا الإنجاز سنوات طويلة من الاستعداد، لقد بدأنا التدريب وعمرنا ست سنوات!

لقد أدركت المؤسسات المحترفة صانعة الأبطال قيمة الجهد والعرق والتخطيط المنظم في صناعة العظماء، فأولت اهتمامها بهؤلاء الموهوبين منذ أن كانوا صغاراً، ونجحت هذه المؤسسات في زرع قيمة المثابرة والعمل المتواصل عند هؤلاء الأبطال.

يقول الدكتور بدر ملك في كتابه " تعليقة أصول التربية " :

من اللطائف التربوية الرائعة للشيخ الشعراوي - رحمه الله - أنه أكد على أهمية التدريب في قصة عصا موسى عليه السلام، إذ تربّ على إلقاء العصا في الصحراء قبل مواجهة فرعون، فيقول الشعراوي: هكذا يعلمنا الله أنه لا مهمة دون تدريب.

يقول الله تعالى - تأكيداً على أهمية العمل والتدريب -: " ولو أنهم فعلوا ما يوعظون به لكان خيراً لهم وأشد تثبيتاً ."

إنك لو استوقفت أماً أمريكية وسألتها عن سبب نجاح أو ضعف أداء ابنها في المدرسة، لأرجعت ذلك إلى القدرات الفطرية، ابني ذكي، ابني متوسط الذكاء، ابني غبي... وهكذا.

ولكن ماذا لو استوقفت أماً يابانية وسألتها نفس السؤال، ماذا ستكون الإجابة! إنها ستكون وبالاتفاق عند كل الأمهات اليابانيات إنه يرجع إلى حجم المجهود المبذول، ابني أخذ درجة عالية لأنّه بذل مجهوداً كبيراً، ابني أخذ درجة ضعيفة لأنّه بذل مجهوداً متواضعاً.

إنه وبرغم إقرار المعلمين اليابانيين بوجود فوارق في القدرات إلا أنهم لا يجوز لهم تصنيف الطلاب إلى فئات بناءً على قدراتهم وكأنها رسالة واضحة من المعلمين إلى الطلاب تقول: إن الفروق التي تشاهدونها في درجاتكم ترجع إلى حجم ما بذلتموه من مجهود وعمل مركز.

ولذلك فإن "بريسيلا بلنكو" - الباحثة بجامعة ستانفورد الأمريكية - تؤكد أن المعلمين اليابانيين يؤمنون بأن الطالب كافة يمكنهم الإنجاز إن هم ثابروا وتحملوا المصاعب. إن اليابانيين يعشّقون كلمة "قامبارو" Gambaru، لأنها تعني عندهم المثابرة والاستمرار أو بذل الماء قصارى جهده.

على قدر أهل العزم تأتي العزائم *-*-*
وتأتي على قدر الكرام المكارم
وعظم في عين الصغير صغارها *-*-* وتصغر في عين العظيم العظائم

وجد مطور اختبارات الذكاء والباحث في مجال تربية الموهوبين والمتوفقيين العالم الأمريكي لويس لبرمان أن عباقرة التاريخ لم يكن يميزهم الذكاء المرتفع جداً فحسب، ولكن الرغبة في التفوق، والدأب والمثابرة في مواجهة العقبات، والحماسة في ممارسة مواهفهم.

يعتبر يعقوب بن إبراهيم (أبو يوسف) من أشهر تلاميذ الإمام أبي حنيفة رحمه الله، فقد صحب أبي حنيفة 17 عاماً، ولما مرض أبو يوسف مرة، قال أبو حنيفة عنه: "إن يمت هذا الفتى فهو أعلم من عليها"، كان أبو يوسف قاضي الآفاق ووزير الخليفة هارون الرشيد وزميله في حجه، وكان الرشيد يبالغ في إجلاله، لعل من يقرأ هذه السطور يظن أن أبو يوسف ولد بموهبة عقلية خاصة وبذكاء فائق، كيف لا وهو قاضي القضاة ووزير الرشيد، لكن ليس الأمر كذلك، فقد ولد أبو يوسف بعقلية عادية، ولكن المثابرة كانت هي سر تألقه، يقول أبو حنيفة له وهو شيخه وأدري الناس به: كنت بليداً فأخرجتك المواظبة، وإياك والكسل فإنه شؤم وآفة عظيمة.

أخي لن تناهى العلم إلا بستة *-*-*
سأنبئك عن تفصيلها ببيانِ ذكاءٍ وحرصٍ واجتهادٍ وبلاهةٍ *-*-*
وإرشادٌ أستاذٌ وطولٌ زمانٌ

يقول الطبيب والكيميائي الفرنسي باستور: إن أهم ثلاثة كلمات في القاموس هي: العزم، والعمل، والصبر.

لا تظن أن اكتشاف ناقل مرض الملاريا والمتسبب فيه كان أمراً سهلاً، لا تظن أن الاكتشاف كان من تجربة بسيطة، لا تظن أن وراءه عقلاً ذكيًّا قد ألهم الاكتشاف والعلاج، لقد كانت وراءه روح مثابرة جادة، روح عملت بإخلاص لإنقاذ ملايين البشر من هذا المرض القاتل.

ها هو الطبيب الإنجليزي رونالد روس يوجه شكه إلى البعوض، البعوض هو حامل مرض الملاريا، لكن أي نوع من البعوض؟! أي نوع من البعوض هو الذي يحمل المرض؟! هنا كانت

المشكلة، هناك مئات الأنواع من البعوض ومن الصعب تحديد هوية النوع القاتل، هذا الغموض سيجعل مهمة الكشف عن المجرم الحقيقي تبدو مستحيلة، ما العمل؟ إن ترك المحاولة في اكتشاف المرض يعني موت الملايين من البشر، ستقتضي الملاريا على الأطفال والنساء والرجال، لن يترك المرض أحداً، إذاً إنه سباق زمني مع مجرم مجهول، لا بد من كشفه، لا بد من العمل الجاد، لذلك قرر رونالد أن يرحل إلى مدينة كلكتا الهندية حيث الجو الاستوائي الشديد الحرارة الشديد الرطوبة، قرر أن يرحل إلى المكان الذي ينتشر فيه البعوض بأنواعه وأشكاله.

ما أن وصل إلى هناك حتى بدأ العمل سريعاً وبدأ في تشريح البعوض، عليه أن يشرح أنواعاً مختلفة من البعوض لعله يجد في أحشاء إحداها أي دليل على وجود الميكروبات القاتلة، لم تكن المهمة سهلة، فعلى رونالد أن يعمل في هذا الجو الرطب الحار دون أن يستخدم أي مروحة هوائية، أو حتى مروحة صغيرة!! لقد كان هواء المروحة ينثر قطع البعوض أثناء التشريح، فعليه أن يحافظ على ثبات هذه القطع تحت عدسة المجهر حتى يلاحظ ما تخبئه بين أنسجتها من أدلة عن المرض وعن المجرم المجهول وإلا فلن يكون للتشريح أي فائدة، لذلك قضى كل ساعات العمل في حالة من العرق كانت تتدفق من جسمه، قضى كل ساعات العمل دون تكييف أو تبريد، كان يقضي نحو ساعتين في تشريح كل بعوضة وفحصها، كان يشرح وآلاف البعوض يهاجمه في معمله دون هواة ولا مهادنة.

يا له من صبر! يا له من تحمل! لكن هل ستتصمد؟ إلى متى يا رونالد وأنت تحمل كل هذه اللساعات الموجعة؟ إلى متى وأنت تسبح في عرقك؟ تذكر يا رونالد أنك من إنجلترا بلد الطبيعة الخلابة والهواء البارد المنعش، عد يا رونالد إلى وطنك واستمتع بصوت الجداول وتغريد البلايل، كان هذا حديث النفس لرونالد، النفس التي تمل العناء والتعب، النفس التي تدعوك إلى الراحة والسكون، هي النفس التي إن سلمتها قيادة نفسك قادتك إلى الحياة التي لا طعم لها، أكل وشرب ونوم ومتنة زائفة وهكذا اليوم الذي بعده والذي بعده، حياة تخلو من المواجهة والمكافحة والإنجاز، وما أدرى ما لذتها؟ حوار طويل مع النفس، ولا أدرى ما أنت فاعل يا رونالد؟

لم يتخاذل رونالد بل كان دعوباً في بحثه وعمله، كان رونالد يحمل سر اللذة الحقيقية! كان يحمل روح المثابرة، كان دافعه في الاستمرار ألمه المتواصل لرؤيه أطفال العالم وهم يئنون من حمى هذا المرض.. لا بد من الاستمرار.

فمضى يُشرح البعوض حتى شَرَّ أكثر من 100 بعوضة ولم يجد أي دليل على ميكروب المرض، استمر يا رونالد، فاستمر يُشرح حتى وصل العدد 200 ولم يجد شيء، فمضى يُشرح ويُشرح حتى وصل العدد إلى 500 بعوضة، ولم يكن هناك أي مؤشر على الاقتراب من الميكروبات القاتلة!!

يا رونالد إن كل بعوضة يستغرق تشيرحها وفحصها الساعتين، هذا يعني أنك قضيت ألف ساعة في الرطوبة والحر! ألف ساعة من هجوم البعوض ولسعاته! لكنها روح العظام التي لا تتأثر بسلبية المحيط وإحباطاته، روح الناجحين التي لا تيأس من استمرار المحاولة، فمضى رونالد يُشرح ويُشرح.

عام 1902 استحق الطبيب المثابر رونالد روس جائزة نوبل في الطب لاكتشافه بعوض الملاريا ونجاحه في تتبع أدواره الطفيليّة، لقد اهتدى إلى الميكروب القاتل واستحق الجائزة لأنه ظل مستمراً في التشريح، شرح أكثر من 100 بعوضة.

انفصلت سنغافورة واستقلت عن ماليزيا عام 1965، لكن في عام 2002 أي بعد 37 عاماً من استقلالها، أصبحت سنغافورة الدولة الأولى على العالم في الرياضيات والدولة الثانية بعد تايلاند في العلوم! ومن حقك أن تتساءل كيف نجحت سنغافورة بتطوير تعليمها بهذه السرعة؟ لقد رفعت سنغافورة شعارات التحفيز في كل مكان، فعلى خطوط الطيران رفعت شعار "نحن الأوائل"، على المدارس تجد شعارات الإنجاز والتتفوق، لكن كان أهم شعارات الدولة على الإطلاق، والذي كان محرك الجميع للتطوير، هو شعار البقاء، والبقاء في نظري هو الاستمرار في العمل بلا توقف أو هو العزمية والمثابرة المستمرة.

اطلب العلم ولا تكسل فما *-*-*
أبعد الخير عن أهل الكسل
لا تقل قد ذهبت أيامه *-*-*
كل من سار على الدرب وصل

جمع الأستاذ الدكتور صبري الدمرداش في كتابه الرائع "قطوف من سير العلماء" سيرة 100 عالم، مئة عالم كبير ترك أكثراً منهم وراءه الإنجازات والآثار الخالدة، ونان الكثير منهم الجوائز والألقاب العلمية وألقاب التبجيل والتقدير، وحصل العدد غير القليل منهم على جائزة نوبل - أهم الجوائز العلمية على الإطلاق -، لقد أصبح بعضهم أكثر شهرة من الملوك والسلطانين، بل لقد تسايق الملوك والرؤساء في زمنهم على تقربيهم والاحتفاء بهم، يا له من مجد ونجاح! لكن.. أسألك الآن عزيزي القارئ: هل تعرف الشيء الذي كان وراء نجاحهم ومجدهم؟ أنا قرأت الكتاب وأسأريك. قرأت الكتاب ولم أجده في صبا أكثراً العبرية والنبوغ، قرأت الكتاب ولم أجده الحظ والفرصة الذهبية، لم أجده الواسطة والنفوذ، لكنني قرأت الكتاب فوجئت في طريقهم الحسد والمؤامرة، ووجدت الاستهزاء والسخرية، وجدت الحرق والطرد، وجدت القتل والسجن، قرأت الكتاب ووجدت إلى جانب ذلك في علمائنا المثابرة والتفاؤل، وجدت الإرادة وعدم اليأس، وجدت شيئاً ثميناً..

**لَنْ تَصْنَعَ عَبْرِيْتَ ...
بَلْ تَصْنَعَ إِعَانَةَ اللَّهِ لَكَ وَتُوفِيقَهُ ثُمَّ مَثَابَرَتَكَ وَعَزْمَكَ**

أحياناً وأظنها أحياناً قليلة، لا يرى ذلك المثابر حصاد مثابرته ونتيجة كفاحه الطويل، لكنك إذا لم تدرك نجاحك في حياتك، فتأكد إن كان عملك أصيلاً وذا قيمة، فسيأتي اليوم الذي يعترف العالم أو بعض العالم بفضلك ونجاحاتك.

فهذا ابن مالك - النحوي المشهور صاحب الألفية - كان يخرج وينادي الناس: من يريد تعلم النحو؟ من يريد تعلم الفقه؟ فلا أحد يجيبه، فيرفع نظره إلى السماء ويقول: اللهم هل بلغت، ثم يدخل داره... ولكن بعد أن مات، انكب الناس على علومه ومصنفاته.

وهذا الرسام العالمي فان كوخ رسم أكثر من 800 لوحة، لكنه لم يبع منها في حياته ولا لوحة واحدة، ربما باع لوحة واحدة فقط، رغم سعيه الحثيث والمستمر في تسويق لوحاته على وجهاء الناس، لكن بعد وفاته وبعد وفاته بكثير، ولأنه ترك لوحاته وبداخلها الجهد والوقت والكافح، ففي 15 مايو 1990 بيعت لوحة مشهورة له، بـ 82.5 مليون دولار، وهو أعلى سعر عرفته الأرض يدفع للوحة.

من يرد الرضا والسعادة الحقيقة في حياته، فلينذكر دائماً وهو منغمس في جهاده وكفاحه من أجل النجاح، وإن لم يعترف الناس بفضلك وإنجازاتك في حياتك أو بعد مماتك، فلتذكر دائماً أن الله لا يضيع عمل المحسنين.

قال الحطينة:

--* لا يذهب العرف بين الله والناس من يفعل الخير لا يعدم جوازيه *

هذا وتنظر إن كان عملك خالصاً لوجهه الكريم، تزيد به رفعة دين الله وعز المسلمين، أو حتى لو أردت به الخير لكل العالم على اختلاف أديانهم وألوانهم، تذكر أن الله جعل لأجر عملك النافع الاستمرار والبقاء، وأعطاك الله الكريم سبلاً لبقائه وخلوده، قال النبي صلى الله عليه وسلم: "إذا مات ابن آدم انقطع عمله إلا من ثلاثة: صدقة جارية، أو علم ينتفع به، أو ولد صالح يدعوه له".

**جميل منك أن تعلم ، ولكن ماذا ستتحمل لحلمك من خدك؟
إذا لم تكن لديك إجابة فارقد مع أحلامك بسلام ..**

قد تكسر الدجارة و العصي عظامنا ..



لكن الكلمات تكسر قلوبنا ...



توماس أديسون

كانت ساحات بيوت الأغنياء تضاء بالمصابيح القوسية الساطعة، والتي يصحب تشغيلها حدوث ضجيج وانبعاث دخان غير ملائم على الإطلاق للاستخدام في الحجرات الصغيرة، لم يكن ثمن هذه المصايبخ رخيصاً ليملكتها الفقراء، بل كانت بيوتهم مظلمة متلونة بلون المساء، قد طوّوا كتبهم التي شغفوا بقراءتها منتظرين شمس فجر جديد، لكن ما إن تأتي هذه الشمس ليهربوا إلى تلك الكتب حتى يضم آذانهم جرس العمل منادياً حيّ على العمل، حيّ على العمل، فيتركون هذه الكتب في قبورها، مودعوها بقلب عاشق وأنفاس مشتاقه، فما أن ينتهي العمل وينتهوا من طعامهم إلا وقد دعتهم الشمس بضيائها، كم أذكر سعادة هؤلاء الناس بتلك الليالي المقمرة التي آنسهم القمر فيها بنوره، فأثار لهم شطراً من لياليهم وأثار لهم صفحات من تلك الكتب الغابرة.

هناك وفي مساء حalk على تلك الريوة المرتفعة، وقف أديسون يراقب المدينة المظلمة وهو يحلم باختراع يضئها، مصباح ذو ضوء معتدل وهادئ وآمن، ليكون للكبير والصغير، رخيص الثمن للغنى والفقير، كان هذا حلمًّا يتعدد على أديسون كل مساء، حلمًّا يشغله عن صفاء ليلته وهدوئها، حلمًّا ينام معه على وسادته.

وفي ذات يوم دخل أديسون على صديقه (فارمر) و(والاس) فوجدهما يشعلا مصباح القوس الكهربى، قال فارمر: لقد جئت في الوقت المناسب يا أديسون، هنا اشتراك معنا في الحديث عن هذه المشكلة، مشكلة أضواء القوس الكهربى، قال والاس: إن أضواء القوس الكهربى كما تراها لامعة براقة أكثر مما ينبغي أن تكون، ومثل هذه الأضواء المتوجهة لا تصلح إلا في إضاءة الميا狄ن، لكنها لا تصلح لإضاءة المنازل على الإطلاق، فابتسم أديسون قائلاً: هل فكرتما في الإضاءة باستعمال السلك الحراري؟ فصاح صديقه في صوت واحد: هذا مستحيل. فردَّ أديسون: لقد استطاع سير وليم جروث أن يجعل السلك يشتعل، فصاح فارمر قائلاً: لقد وضع سلكاً أمام طرف بيطارية فلمع برره ثم تفتت، وهذا هو السلك الذي تتشدُّه يا أديسون؟ إنه لا يصلح للإضاءة التي تبعيها.

فابتسم أديسون وقال: سأصنع لكما من هذا السلك الحراري مصباحاً يصلح لإضاءة المنازل والمكاتب، فأعلن أديسون أمنيته وابرر لها صديقه يؤكdan له أنه لن يستطيع أن يصل إلى المصباح العادي من هذا الطريق، واحتدم النقاش والجدل بينهم، وانتقل ميدان الجدل إلى الصحف، وقامت في وجه أديسون حملات نقد كبيرة، ولا سيما من أصحاب شركات الغاز الذين رأوا أن اختراع أديسون الذي يتحدث عنه سوف يؤدي إلى كساد أسهم شركاتهم وتوقف مصانعهم، لأن هذا يعني أن الناس سيستغنون عن الغاز الذي يستعملونه في الإضاءة

ويستبدلونه بمصباح أديسون الكهربائي، لابد من قذف أديسون بكل أنواع التهم حتى لا يجد من يمول مشروعه هذا، مما يضطره إلى صرف النظر عنه بالكلية وتحطيم آماله وأحلامه، فاتهم أديسون بالجهل والجحود واتهم بأنه يُطلق في عالم الأحلام، ووصفوه بأنه يلقي القول جزافاً دون حكمة أو رؤية، حتى أصدقاؤه رفضوا مشاركته الأمل في النجاح.

وبدلاً من أن يرد أديسون على مثل هذه الحملات، راح يواصل العمل ليلاً ونهاراً، ويقول لمساعديه: إن أكبر مشكلة أمامنا هي العثور على سلك حراري يشتعل ويتوهج من غير أن يحترق ويقتت.

على هذا الأساس جرب أديسون وأعوانه كل المعادن واحداً بعد واحد وعماله لا يفارقون عملهم، يأكلون على مناضدِهم، ومن خلفهم أديسون يشجعهم ويشد أزفهم، كانت الأسلاك التي يستخدمونها تحرق وتذوب وتتلاشى، حتى دب اليأس في قلوب مساعديه والعاملين معه، وزاد الطين بلة أن قبل الممولون للمشروع يهددونه بعدم الإنفاق على هذا المشروع، ووجد أديسون أن كل من حوله قد فقد الأمل في تحقيق هذا الحلم الجميل، ومع ذلك ظل أديسون مصمماً على أن يعثر على سلك لا يحترق ولا يتلاشى مع درجات الحرارة العالية.

وفي أثناء ذلك العمل الدعوب من أديسون ومعاونيه، كان أديسون يبحث عن الممولين لمشروعه، لأن مشروعه هذا يحتاج إلى مال كثير لا ينقطع حتى يحقق أديسون حلمه أو أن يعلن فشله وفشل تجاريه، كان أديسون مؤمناً بنجاحه في يوم من الأيام، ولكنه لم يجد من التجار من يشاركه هذا الإيمان، لقد خذله أكثر الناس، فالتمس أديسون المال الضروري لاختراع من أحد أصحاب البنوك في نيويورك المستر مورجان، وأكد أديسون لمورجان أن باستطاعته استكمال اختراع المصباح الكهربائي في ستة أسابيع، فعمد مدير البنك عام 1878 إلى تأسيس شركة خاصة لتمويل أديسون، وطرحـت أسهم تلك الشركة في الأسواق، وكان عددها 3000 سهم، ولكنها مُنيـت بالكساد، ولم يُبع منها سهم واحداً، عندـئـ لـجـأـ أـديـسـونـ إـلـىـ الـحـيـلةـ، فأـكـدـ في تصريحاته الصحفية أنه استكمـلـ وأنـجـزـ اخـتـرـاعـ المـصـبـاحـ الـكـهـرـبـائـيـ، وـلـمـ تـمـضـ أـيـامـ قـلـيلـةـ عـلـىـ تـلـكـ التـصـرـيـحـاتـ حتـىـ بـيـعـتـ أـسـهـمـ الشـرـكـةـ الـجـدـيـدـةـ كـلـهـاـ، وـوـضـعـ مـبـلـغـ 50ـ أـلـفـ دـوـلـارـ فـيـ مـتـاـوـلـ الـمـخـتـرـعـ أـديـسـونـ.

ظل أديسون يجرب ويجرب بعزيمة لا تعرف الكل أو الملل، لم ييرجـعـ أـديـسـونـ مـعـمـلـهـ أـسـبـوعـينـ كاملـينـ رغمـ قـرـبـ بيـتهـ مـنـ المـعـمـلـ، لـقـدـ كـانـ يـتـاـوـلـ طـعـامـهـ مـنـ النـافـذـةـ، وـكـانـ يـأـكـلـهـ وـاقـفـاـ كـعـادـتـهـ، طـارـ نـوـمـهـ أـيـامـ أـرـبـعـةـ بـلـيـالـيـهـاـ، لـقـدـ أـصـبـحـ بـيـنـ خـيـارـ الموـتـ أـوـ النـجـاحـ، لـقـدـ اـنـتـهـيـ بـهـ المـطـافـ إـلـىـ إـدـخـالـ فـتـيـلـ مـنـ الـكـرـيـونـ فـيـ كـُـرـةـ زـجـاجـيـةـ مـفـرـغـةـ مـنـ الـهـوـاءـ، وـعـنـ هـذـهـ اللـحـظـةـ يـكـونـ أـديـسـونـ قدـ أـنـفـقـ أـكـثـرـ مـنـ 100ـ أـلـفـ دـوـلـارـ -ـ وـهـوـ مـبـلـغـ ضـخـمـ فـيـ أـيـامـهـ -ـ فـيـ صـنـاعـةـ الـمـصـبـاحـ الـكـهـرـبـائـيـ.

في اليوم الموعود اجتمع أديسون ومساعدوه وعماله ليشاهدوا ما أسفرت عنه جهودهم الأخيرة.. وأدير التيار الكهربائي، فتوهج فتيل الكربون وتعلق أنظار الجميع بهذا المصباح في خوف وقلق من أن ينطفئ بعد هذا التوهج، ومضت ساعة وساعتان والمصباح في توهجه واشتعاله، وانقسم الحاضرون إلى فترين، فئة تتوقع استمرار هذا التوهج والاشتعال، وفئة أخرى تتوقع أن ينطفئ هذا الضوء، ولكن المصباح ظل متوجهاً مشتعلًا حتى الصباح، مضت عشرون ساعة، وثلاثون ساعة، وكل يتربّب هذا المصباح المضيء المشتعل.

وبعد انقضاء 36 ساعة، حدثت اهتزازات صغيرة ثم إطلاع، وعندئذ نهض أديسون واقفاً وهو يتمتم ويقول: الآن أستطيع أن أستريح قليلاً، وعاد أديسون يبحث عن فتيل أفضل، حتى استطاع أن يجعل مصباحه يظل متوجهاً مشتعلًا أكثر من 100 ساعة متصلة.

لقد قدم أديسون مصابيحه الكهربائية للعالم بإضاءة معامله الخاصة في (منلوبارك) بخمسينية مصباح عام 1880، فكان ذلك حدثاً عظيماً، وهرع الزوار من غسق الليل لمشاهدة معامله التي فتحت أبوابها لهذا الغرض، وأخذوا يتأملون مصابيحه المتوجهة بإعجاب لا حد له، وسيررت قطارات إضافية من نيويورك، كما عبر المهندسون المحيط الأطلسي من أوروبا لمشاهدة تلك الأعجوبة الجديدة، فسمى أديسون بساحر منلوبارك.

وفي هذه الأثناء استغل أديسون أمواله وشهرته في تشييد محطة ضخمة في وسط نيويورك، واحتوى موقعاً يطل على شارع بيرل وانتقل إليه مع جماعة صغيرة من الفنانين، وبني ستة مولدات كبيرة للتيار المستمر مجموع طاقتها يساوي 900 حصان تدار بواسطة المحركات البخارية، وحفرت أميال عديدة في الشوارع والطرقات لمد الكابلات الكهربائية التي صممها وصنعت كذلك بواسطة أديسون، وركبت الأسلام الكهربائية في خمسة وثمانين مبنى لإضاءتها، وشاهد أهل نيويورك في يوم 4 سبتمبر 1882 بداية عصر الكهرباء عندما بدأ 2313 مصباحاً في التوهج بمجرد تحريك مفتاح توصيل في محطة قوى شارع بيرل.

وبحلول عام 1885 كان هناك ربع مليون من المصابيح تستخدم في الولايات المتحدة.

whatever you do
don't look back



كيف أصبح أديسون عظيماً؟

إن كل من يعرف شيئاً من أحداث طفولة أديسون لا يسعه إلا أن يحترم هذا الرجل، ويُجل فيه صبره وإصراره ومثابرته، ولو لم تكن لأديسون إلا تلك الأحداث الطفولية القاسية ل كانت كافية في تصنيفه من العظام البارزين، وكيف لا تقل عزيزي القارئ: إبني قد هولت من شأنه، فإليك شيئاً من هذه الأحداث من حياته وأقواله.

ولد عام 1847 في مدينة ميلانو بولاية أوهايو الأمريكية، عاش أديسون السنوات السبع الأولى من حياته دون أخي يلعب معه أو رفيق يشاركه اللعب، لقد تزوجت أخته وترك أخوه الأكبر البيت للعمل، لذا لم يجد من يلقاء في البيت غير أمه وخالته التي كانت تزوره بين وقت وآخر، كان أديسون الطفل دائم الأسئلة، يسأل عن كل شيء يراه، ما اسمه؟ وما فائدته؟ لماذا يحدث كذا؟ وأين ومتى يحدث؟ كانت له أسئلة كثيرة لا تتقطع، وإذا لم تكفل الإجابة يعود إلى السؤال مرة أخرى، وكانت أمه تحوطه برعايتها وحنانها، وتجبّيه بابتسامة عن أسئلته واستفساراته، كان لا ينتهي الأمر عند السؤال، بل كان يحاول أن يختبر بنفسه صحة ما يقرأ أو يقال له، وكان يراقب كل شيء، فقويت عنده قوة الملاحظة.

انتقل أهله به وهو في السابعة من عمره إلى بلده هورون في ميشigan.. وهناك أحقوه بإحدى المدارس وفق ما سمحت به مواردهم المتواضعة، ولكن أديسون لم يلبث في تلك المدرسة سوى ثلاثة شهور.. فقط ثلاثة شهور.. كان ينسى كل ما يتعلمه، ولذلك كان دائماً يأتي في مؤخرة زملائه من حيث الدرجة لذا فإن مدرسيه قد يئسوا منه، وصرحوا بأنه خفيف العقل.. أبله، لا فائدة من تعليمه، كثيراً ما كان يعود أديسون إلى أمه والدموع تتهاجر من عينيه الصغيرتين، إن المدرس قال له أمام التلاميذ: (إنك صبي غبي لا فائدة منك)، بل حتى الأطباء تكهنوا بأنه مصاب بمس، نظراً لشكل رأسه الغريب، فما أن أتم في المدرسة ثلاثة شهور حتى طرده ناظر المدرسة بحجة أنه كان متخلفاً، وأن مدرسته لم تؤسس للمعوقين.

طفل فقير عمره سبع سنين، يمتلك حساسية وبراءة وجمالاً يسمع من معلميه هذه الكلمات القاسية كلها، أبله، غبي، لا ينفع، عميق، كلمات تطلق كالرصاص القاتل للفتى أديسون، يسأل أديسون نفسه فيقول: أليس هؤلاء هم المريون؟! أليس هؤلاء هم المعلمون؟! أليس هؤلاء هم القدوات؟ إذن أنا كما يقولون، إنهم أعرف بحالتي مثـيـاً، إذن أنا... وفي تلك اللحظة من الحيرة والتـيـهـ.. امتدت إليه تلك اليـدـ الرحيمـةـ الدافـئـةـ، تلك اليـدـ المعلـمةـ، إنـهاـ يـدـ أـمـهـ، التي شـعـرتـ بـحزـنـهـ وأـخـذـتـ تـتـفـيـ كلـ ماـ قـالـهـ مـدـرسـوـهـ، وأـخـذـتـ تـعـيـدـ إـلـيـهـ الثـقـةـ بـنـفـسـهـ، أـفـهـمـتـ أـنـهـ صـبـيـ مـمـتـازـ وـأـنـهـ سـيـتـعـلـمـ بـسـرـعـةـ، قـرـرـتـ الـأـمـ أـنـ تـقـفـ بـجـانـبـ وـلـدـهـ وـتـعـلـمـ دـاخـلـ الـبـيـتـ، فـمـضـتـ الـأـمـ فـيـ أـدـاءـ رـسـالتـهـ، تـشـجـعـ فـيـهـ

الميل إلى القراءة، كان يقرأ ما يراه كله، كان يقرأ ليلاً ونهاراً، ذات مرة أخذته أمه لتشتري له ملابس جديدة فأصرَّ على أن يشتري بثمنها كتاباً، وكان أيضاً كثير الأسئلة، لا يكاد يصدق شيئاً حتى يجريه بنفسه إن استطاع إلى التجربة سبيلاً، لقد تولت والدته تدريسه طيلة ثلاثة سنوات، ورغم قصر المدة إلا أنها كانت كافية كما يقول أديسون، لأن تعرس أمي في نفسي حب العلم ونفهمني غايته.

وفي عيد ميلاده العاشر قدم إليه أبوه كتاباً في العلوم مما كان يستخدم في المدارس وقتئذ، وهو يحتوي على فصول شتى في العلوم الطبيعية، مع وصف المخترعات الجديدة التي بهرت العقول في منتصف القرن التاسع عشر، كآلات البخار والقطارات وأجهزة التلغراف، كان هذا الكتاب فتحاً جديداً في حياة أديسون، إذ ما لبت أن أقبل عليه يقرؤه في اهتمام بالغ، فقد أعجبته هذه المخترعات كما أعجبته الرسوم التوضيحية التي نفسر طريقة إجراء التجارب التي به.

وأخيراً وجد أديسون متعته الحقيقية، فالطالعة وحدها لا تكفي لإرضاء فضوله، فاعتزم أن يجري بنفسه جميع التجارب التي جاء ذكرها ووصفها في هذا الكتاب، فأخذ يفكر في تنفيذ رغبته في إقامة معمل صغير، وأفضى بسره إلى أمه، لكنها رفضت أن تسمح له بمثل هذه المحاولة الخطيرة، ثم عادت وقبلت بعد إلحاحه وإصراره، وسمحت له بحجرة أرضية خالية ليجري فيها تجاربه الكيميائية، ومضت أيام قبل أن تحول هذه الحجرة إلى ما يشبه المعمل، كان بحاجة إلى رفوف صنعها بيده من أخشاب الصناديق، وبحاجة إلى منضدة صنعها من الأثاث القديم، وكان بحاجة إلى قوارير لحفظ المواد الكيميائية، فانطلق يجمعها من مخلفات الدكاكين ومستودعات البناء ومخازن الأدوية، كما جمع فضلات من السلك والرصاص وقصاصات من ألواح الزنك والنحاس والصفائح، واشتري بما كان يدخله من مال بعض المواد الضرورية لإجراء تجاربه من صيدلية البلدة، ولما تم له ذلك صفت العشرات من الزجاجات النظيفة على الرفوف، وألصق على كل زجاجة منها بطاقة كتب عليها كلمة (سم) بخط واضح، حتى يمنع الناس من الاقتراب منها.

وبعد عام حل بالأسرة فقر لم يكن متوقعاً، وشعر أديسون بحاجته إلى العمل لأنَّه في حاجة إلى المال، وقال لأمه، سأحصل على عمل ثابت في الوقت الذي لا أقوم فيه بالقراءة، فقالت أمه: وأي عمل تريدين؟ فقال: أريد أن أكون بائعاً للصحف في القطارات، إذ أستطيع أن أبيع الصحف فأكسب مالاً، كما أستطيع في الوقت نفسه أن أطالع كل ما فيها من غير مقابل، وفي أثناء وقت الفراغ من العمل في مدينة ديتروي أستطيع أن أقرأ الكتب كلها في المكتبة المجانية، فكرت أمه أنه صغير السن، فعمره الآن اثنا عشر عاماً، قد يتعرض لأخطار عدّة في أثناء عمله في القطار، قد يسقط من القطار، قد يقع للقطار حادث، قد يظل أديسون خارج البيت إلى وقت متأخر من الليل، هكذا كانت تفكير أمه، أما أبوه فإنه صرَّح بأنه ليس هناك ضرورة لعمل أديسون.

لكن أديسون ناقش والديه في الأمر وحاورهما بأسلوب رقيق، وأنه نوى أن يشق طريقه في الحياة، ووعد والديه أن يكون حريصاً للغاية على نفسه في أثناء العمل، فوافقاً على مضض، فصار أديسون بائعاً للصحف والكتب والمجلات في القطارات والسكك الحديدية، ومن عمله هذا أخذ يصرف على معمله الصغير، وكان في أوقات فراغه يذهب إلى المكتبات العامة ليقرأ الكتب بالمجان.

وصادق أديسون حارس القطار، واستخدم عربته معملاً لتجارته وبعد فترة، كسب مالاً اشتري به مطبعة صغيرة، وأنشأ صحفة هو يحرر مقالاتها وأخبارها، وهو من يطبعها ويبيعها من غير أن يستعين بأحد في ذلك كله، وكانت تلك الصحفة طريقة الأخبار، فلقيت نجاحاً باهراً وعادت على أديسون بالربح العظيم، ولكن الحظ خانه، فإذا القطار الذي اتخذ به معمله يصادم في أثناء مسيره صدمة عنيفة، فتكسرت الأدوات وسقطت الأواني والزجاجات من فوق رفوفها، فتحطممت وسال ما فيها من مواد ملتهبة أتلفت ما في الحجرة من مطبعة ومتاع، ثم أطفئت النار بعد جهد وعناء، وما أن وصل القطار إلى المحطة التالية، حتى أُنزل أديسون مطروضاً وُثُندَ متاعه وألاته وراءه. لكن أديسون لم يرجع لما أصابه وصمم على أن يعود إلى بيع الصحف في القطارات، ويتخذ من بيته الصغير معملاً جديداً.

وفي أثناء تواجد أديسون في محطة القطار ذات يوم، كان ابن ناظر المحطة يلعب بين قضبان سكة الحديد، إذ أقبل القطار في سرعة زائدة، والطفل يلهو مكانه غير مهتم بشيء، فما كان من أديسون إلا أن ألقى نفسه نحو هذا الطفل فانتزعه من بين القضبان بعد أن كان موته محققاً، وأقبل والد الطفل يشكِّر أديسون على شهامته وشجاعته، ويقدم له بعض المال مكافأة على ما فعل، ولكن أديسون رفض هذا المال وقال: إن كان ولا بد أن تقدم لي مكافأة على ما فعلت فasher لي جهاز البرق (التلغراف)، كيف يكون العمل به؟ ولم يمض وقت طويل حتى فهم رموز البرق وبرع العمل فيه، ثم اشتعل وهو في السادسة من عمره عاملاً ليلياً في أحد مكاتبها، وقد فتح هذا العمل أعين أديسون على الكهرباء التي أصبحت شغله الشاغل منذ ذلك الوقت.

واستطاع أديسون أن يدخل إصلاحاً كبيراً في الآلات البرقية، فبعد أن كانت الأسلاك لا تحمل أكثر من رسالة في وقت واحد، صارت تحمل عدة رسائل، فتعجب الناس من ذلك وأطلقوا عليه لقب الباحث الصغير.

وما هي إلا بضع سنوات حتى تجمع له عدد من الابتكارات، وبلغ ثمن هذه الابتكارات التي اشتراها شركة وسترون يونيون والتلغراف الأوتوماتيكي سبعين ألف دولار، وهو المبلغ الذي أنفقه على إنشاء مختبره الشهير في منلوبارك بولاية نيوجرسى.

وقدرت إحدى لجان الكونغرس ذات مرة قيمة اختراعات أديسون والتي بلغت حوالي 1093 اختراعاً بـ 15 مليون ونصف المليون من الدولارات، وقرر الكونغرس الأمريكي منحه الميدالية الذهبية التي صنعت له وحده، ولا تمنح لأحد بعده أبداً.

والآن عزيزي القارئ، هل لك أن تتصور حجم الإحباطات والمشكلات التي تلقاها أديسون في حياته؟ وذلك من طفولته إلى أن كبر، هذا المدرس يقول عنه غبي، وذلك يقول إنه أبله ولا يصلح لشيء وهو لا يقولون أن فيه مساً من الجنون، يُطرد من عمله، يجلس أياماً وأحياناً شهوراً وهو بلا وظيفة ولا مال، أصحابه يشكرون في مقدراته، اتهموه بالجهل والجنون، عماله ينسوا من محاولاته، ومع كل هذا الكم الهائل المستمر من تلك الإحباطات ظل أديسون صابراً متقائلاً مثابراً في عمله، مستثمراً تلك الرسائل السلبية التي سمعها كلها في تحد لنفسه وشحذ لهاته، يذكر المؤرخون أنه أجرى أكثر من 10 آلاف تجربة في محاولاته لتطوير المصباح، كان ينظر بمنظار المتقابل الآمل ولا يعرف نظرة المتشائم البائس.

سئل أديسون في أواخر حياته، ما أسباب نجاحك؟ فقال: القراءة الدائمة بلا انقطاع، والعمل الدائم بلا يأس، كان أديسون عندما يفشل في أثناء تجاربه للمصباح يقول: أصبحت الآن أعرف طريقة أخرى لا يمكن أن يعمل بها المصباح الكهربائي، وكان يقول كل خطوة فاشلة هي خطوة للنجاح، وهذا يعني أن الأخطاء دليل العمل والسبيل إلى الإتقان، إن كوباً صغيراً من عصير الجزر يقابله دائمًا كومة كبيرة من أليافه، أي أنك لن تصل إلى النجاح الذي تريده إلا بعد أن تكون قد أخطأ وأخطأ وأخطأ، هذه ضرورة الإتقان وقاعدة النجاح؛ لا تخف من الفشل وكرر المحاولة، فمحاولة النهوش أفضل من أن تطأك الأقدام وأنت مستلق على الأرض.

لا أعرف ناجحاً يائساً، ولا ناجحاً متشائماً، الناجحون لا يستمعون إلى أصوات التقزيم والتحبيط، الناجحون لا يعرفون الاستسلام، هم أشد الناس معرفة بقدر ذواتهم وأكثرهم دأباً وأملاً وتفاؤلاً، أجعل من أذنك غربالاً يعزل كل قول متشائم وصوت مستهزئ، واجعلها معبراً لكل قول حسن وصوت مشجع.

تنظر كلمة سيبيلوس الموسيقار финلنди لأحد تلامذته، وقف التلميذ يودع أستاذه الكبير وهو يهم بالعودة إلى بلاده، بعد أن أتم دراسته الموسيقية عنده، وأخذ يشكوا له ما يخشاه من الظلم من نقد

النقد في بلده، فقال له سيبيلوس مهوناً الخطب عليه، لا تدع هذا يقلقك، وانظر أن أمة من الأمم حتى الآن لم تقم تمثلاً لناقد.

شر الورى بعيوب الناس مشتغل *-* مثل الذباب يراعي موطن العلل

تنظر أنك إذا أفرطت في التركيز على ما تخاف حدوثه، فسوف ينتهي بك الأمر إلى أن تقع فيما تخاف منه، ولذلك فإن قائد سيارة السباق المحترف يعلم القاعدة التي تقول إننا نوجه عجلة القيادة في الاتجاه الذي نركز عليه تفكيرنا، ولذلك فهو يحول تركيز انتباذه عن الحائط وينظر بدلاً من ذلك إلى الطريق الحالي أمامه حتى يمكنه المحافظة على حياته.

إن من سنن النجاح أن تجتهد وتبادر في عملك ولا تهتم بقول المنشطين الذين ارتضوا من دنياهم بزاوية من مجالسهم التي لا تنتهي، آخذين بشتم هذا وتجريح ذاك ولمز أولئك، حتى إذا جاء المساء وأغلق صاحب المجلس مجلسه، كان قد فاز العاملون بالعمل ورجع الناقعون بالإثم والفشل.

عدائي لهم فضل عليٍ ومنه *-* فلا أبعد الرحمن عنِّي الأعدايا
هم كشفوا عنِّي زلتني فاجتبتها *-* وهو نافسوني فارتقت الأعلى

وعلى هذه السنن سار عبد الله بن عباس منذ طفولته غير مبال بتبنيط من هو أقصر منه همة وعزيمة، قال رضي الله عنه: لما قُبض رسول الله صلى الله عليه وسلم قلت لرجل من الأنصار: هلْ مُمْ فلنسأله أ أصحاب رسول الله صلى الله عليه وسلم فإنهم اليوم كثير، فقال الأنصاري: واعجبأ لك يا بن عباس؟ أترى الناس يفتقرن إليك، وفي الناس أصحاب رسول الله صلى الله عليه وسلم من فيهم؟! قال: فتركت ذلك - أي لم أستمع لقوله ولم أصدقه - وأقبلت أسأل أصحاب الرسول صلى الله عليه وسلم. وإن كان يبلغني الحديث عن الرجل فأتني بابه وهو قائل - وقت القليلة ظهراً - فأنوسد ردائي على بابه، يسفى الريح على من التراب، فيخرج فيرانني، فيقول يا بن عم رسول الله صلى الله عليه وسلم ما جاء بك؟ هلا أرسلت إليَّ فاتيتك؟ فأقول: لا، أنا أحق أن آتيك، فأسأله عن الحديث، فعاش هذا الرجل الأنصاري حتى رأني وقد اجتمع الناس حولي بسألوني، فقال: هذا الفتى كان أعقل مني.

واعلم بأن العلم ليس يناله *-* من همه في مطعم أو ملبس

فاجعل لنفسك منه حظاً وافراً *-*
 واهجر له طيب الرقاد وعبس
 فلعل يوماً إن حضرت بمجلس *-*
 كنت الرئيس وفخر ذاك المجلس

إن بعض الناجحين قد استثمر قول الناقدين واستخفاف السفهاء به في تحدي نفسه والإصرار لتحقيق ما يصبوا إليه، وإليك هذه القصة المثيرة تشرح ما أقول.

نحن الآن في شهر فبراير عام 1991 والدكتور رشيد العميري - وزير النفط الكويتي - يتباحث مع كبرى شركات العالم المتخصصة في إطفاء الآبار من أجل إطفاء آبار النفط التي أشعلها النظام العراقي في أثناء غزوه للكويت.. كارثة بيئية عظيمة جداً، أودت بحياة ملايين الكائنات البحرية، وهي خطر محقق على سكان دولة الكويت، هذا الخطر لا بد من احتوائه بأسرع وقت ممكن، لقد تقاضوا الوزير مع 4 شركات عالمية، ولعلك تتساءل لماذا لم يتقاوض مع خامسة وسادسة وسابعة؟ إن الجواب سهل للغاية، إنه لا يوجد في العالم كله إلا هذه الشركات الأربع التي تخصصت في إطفاء الآبار.

الوزير يسأل: كم تحتاجون من الوقت لإطفاء هذه الآبار؟ شركة تقول 5 سنوات، أخرى تقول 4 سنوات، وأخرى تقول 3 سنوات، وشركة أخرى واحدة واثقة تقول فقط في سنتين، وكانت هذه أقصر مدة سمعها الوزير من تلك الشركات المتخصصة التي مضى على تأسيسها عشرات السنين من العمل الناجح والخبرة الطويلة.

هذا يعني يا سادة.. سنتان وآبار النفط مشتعلة، سنتان من ملايين برميل النفط ومثلها من الأموال تهدى، سنتان وبلايين الكائنات الحية في الخليج قد نفقت، سنتان وسماء الكويت ملبدة بأبخرة النفط السامة، سنتان وآلاف الناس تعاني أمراضاً خطيرة في أحجزتها التفصية.

لقد أدرك الدكتور رشيد العميري فداحة الكارثة وأنه في سباق مصيري مع الزمن، فراح يساوم تلك الشركات على تقدير مدة إطفاء الآبار عن السنتين، حاولوا أن يجعلوها أقل من ذلك، راجعوا دراساتكم وإمكاناتكم لعل الأمور تتغير، لكنه - رغم محاولاته الجادة معهم - لم يسمع منهم مدة قلت عن سنتين.

إذن لا بد من اتخاذ قرار سريع بشأن هذا الأمر، إن الأمر يزداد سوءاً ونحن نضيع الوقت بالمساومات والاجتماعات والمشاورات، ماذا سيفعل الوزير الحائر؟!

لقد باشر الوزير وأفراد فريقه العمل واستطاعوا إطفاء أول بئر لهم في 20/3/1991 ، لقد كان فريق سعادة الوزير يتتألف من 10 آلاف شخص، 10 آلاف قلب مستميت لإنهاء هذه الكارثة، ثم يستمر العمل بهذه الروح الجادة حتى كان اليوم المشهود في يوم 13/4/1991 الذي صرخ فيه

وزير النفط الكويتي الدكتور رشيد العميري أنه سيحتاج فقط إلى سبعة أشهر لإطفاء جميع الآبار، وأنه وب توفيق الله ونصره سينجح بتوفيق ذلك، فماذا حدث بعد ذلك التصريح؟

لقد سمع الوزير مئات التهكمات والجمل الساخرة وخاصة من مسؤولي تلك الشركات، أنت لا تعرف عما تتكلّم، أنت عاطفيون متحمسون لا تفكرون بعقولكم، نحن أصحاب الخبرة، أمضينا في هذا العمل عشرات السنين، ونحن فقط من لديه الكوادر المدرية والآليات المتخصصة.

دكتور رشيد ما حجم معلوماتك عن كيفية إطفاء الحرائق؟ إنك ستظل بفريقك المتواضع تكافح هذه النار عشر سنين ولن تنتهي. المستر ردأدير – صاحب شركة أدير لإطفاء الآبار – وهي من أكبر الشركات الأربع التي ذكرناها، والتي جاء في تقريرها للوزير أنها قادرة على إطفاء الآبار في مدة لا تتجاوز الخمس سنوات، يعلن المستر ردأدير تهمه واستخفافه أمام الكونغرس الأمريكي بتصريح الوزير الكويتي، سبعة أشهر يا لهم من حالمين، وكل ذلك التحييط والاستخفاف والسخرية والوزير وفريقه ملتزمون في تصريحهم، ماضون في عملهم، شغلهم العمل الجاد والرؤى الواضحة عن الرد على ذاك أو على هذا، وبعد 6 أشهر و 21 يوماً انتفأ آخر بئر مشتعل، وينجح الوزير الكويتي وفريقه الباسل بتخريص جميع الألسن المتهكمة والخبرات المغرورة.

مهم جداً أن تثق بنفسك، وتؤمن بقدر انك
ولو قال الناس عنك وقالوا

وإليك قصة أخرى حدثت في الشام في القرن الماضي.

نشأ محمد اسماعيل الخياط عامياً، ولكنه محب للعلم، محب للعلماء، فكان يحضر مجالسهم ويجلس في حلقاتهم للتبرك والسماع، وكان يواكب على الدرس، لا يفوته الجلوس في الصف الأول، وكان الشيخ يلطف به لما يرى من تبكريه ودوامه، ويسأل عنه إذا غاب، فشد ذلك من عزمه، فاشترى الكتب يحيي ليله في مطالعة الدرس ويستعين على ذلك بالنابهين من الطلبة، واستمر على ذلك دهراً حتى أتقن العلوم وصار واحد زمانه في الفقه والأصول، كل ذلك وهو لا يزال في مهنته في خياطة الملابس، وصار الناس يأتونه في محله يسألون عن مشكلات المسائل وأعقدها، فيجيبهم بما يعجز عنه كبار علماء عصره، فانكب الناس عليه من كل جهة، وترك الناس المفتى من آل العمادي لا يسألونه، فساء ذلك العماديين والمهتم وترقصوا للشيخ وأضمرموا له الشر، ولكنهم لم يجدوا إليه سبيلاً، فقد كان يحيا من عمله ويعيش الناس من علمه.

كان يمر بحماره كل يوم بدار العماديين فسلم ويردون عليه السلام، فمر يوماً كما كان يمر، فوجد على الباب أخاً للمفتى، فرد عليه السلام، وقال له ساخراً: إلى أين يا شيخ؟ أذاهب إلى

اسطنبول لتأتي بولية الإفتاء؟ وضحك وضحك من حوله، أما الشيخ فلم يزد على أن قال: إن شاء الله، وسار في طريقه حتى إذا ابتعد عنه ودخل داره، ودع أهله وأعطاهم نفقتهم وسافر. وما زال يفارق بلداً ويستقبل بلداً حتى دخل القسطنطينية فنزل في فندق قريب من دار المشيخة التي ينتمي إليها كبار العلماء، فكان الشيخ محمد إسماعيل يجلس على باب الفندق في الخارج يطالع في كتاب أو يكتب في صحيفة، فيعرف الناس من زيه أنه عربي فيحترمونه ويجلونه لأنّه من أمّة الرسول الأعظم صلّى الله عليه وسلم الذي اهتدوا بسنته، فصار للشيخ محمد بعض العلاقات مع بعضهم يأتونه يجلسون إليه ويحدثونه، فقال رجل منهم يوماً: إن السلطان سأله دار المشيخة عن قضية حيرت علماءها، ولم يجدوا لها جواباً، والسلطان يستحسنهم وهم حائزون، فهل لك أن تراها لعل الله يفتح عليك الجواب؟ قال: نعم، قال الرجل للشيخ: إذاً سرّ معي إلى دار المشيخة. قال: باسم الله.

ودخلا على سكرتير دار المشيخة، فسأله الشيخ محمد عن المسألة المحيرة، فرفع السكرتير رأسه وأخذ ينظر إلى الشيخ باحتقار واستهزاء، وألقاها إلى الشيخ محمد، وانصرف السكرتير إلى عمله محركاً رأسه مستهزئاً بالذي دخل عليه، فأخرج الشيخ نظارته فوضعها على عينه فقرأ المسألة ثم أخرج قلمه فجلس يكتب الكتاب بخط نسخ جميل، حتى كتب عشر صفحات ما رجع في كلمة منها إلى كتاب، فما أن فرغ حتى دفع جوابه إلى السكرتير، وأخبره بعنوان سكته وذهب، فلما حمل السكرتير جواب الشيخ محمد إسماعيل إلى رئيس دار المشيخة، والذي يدعى بشيخ الإسلام ورأى الجواب حتى كاد يموت دهشة وسروراً، وقال للسكرتير: ويحك من كتب هذا الجواب؟ قال: شيخ من أهل الشام، من صفتة كذا وكذا، قال: عليّ به.

فدعوه وجعلوا يعلمونه كيف يسلم على شيخ الإسلام، وأن عليه أن يشير بالتحية واضعاً يده على صدره منحنياً، ثم يمشي متباطئاً حتى يقوم بين يديه، إلى غير ذلك من الأعمال الطويلة التي نسيها الشيخ ولم يحفظ منها شيئاً، ودخل على شيخ الإسلام، فقال له: السلام عليكم ورحمة الله وبركاته، وذهب وجلس في أقرب المجالس إليه، وعجب الحاضرون من عمله، ولكن شيخ الإسلام سر بهذه التحية الإسلامية، وأقبل عليه يسأله حتى قال له: سلني حاجتك، قال: إفتاء الشام. قال: هو لك، فتعال إلى غداً، فلما كان من الغد ذهب إليه فأعطاه كتاب التولية، وكيساً فيه ألف دينار.

وعاد الشيخ إلى دمشق، فركب حماره ودار حتى مر بدار العماديين، فإذا بصاحبنا المستهزئ على الباب، فسخر منه كما يسخر منه دائماً، وقال: من أين يا شيخ؟ قال الشيخ: من هناك، من اسطنبول، أتّيت بتولية الإفتاء كما أمرتني، ثم ذهب إلى القصر وقابل والي الشام بكتاب شيخ

الإسلام الذي ينص بتأليفي الشيخ محمد إسماعيل إفتاء الشام، فما أن قرأه الوالي، حتى سلم الشيخ عمله في حفلة كبيرة.

حسدوا الفتى إذا لم ينالوا سعيه *-*
فالناس أعداء له وخصوم
كضراير الحسناء قلن لوجهها *-*
حسداً ومقتاً إنه لذميم

وهذا شخص آخر جعل استهزاء الآخرين استثماراً لإشغال طاقاته وتحدياً لنفسه وقدراته. كان الشيخ خالد الأزهري يعمل في الجامع الأزهر، وكانت مهمته في هذا الجامع أن يشغل السرج، وفي مساء أحد الأيام وهو يمشي في الجامع الأزهر وبيده الزيت - وهو وقود السرج آذاك - تعلق في جسد رجل مستلق في المسجد، فانسكب الزيت على الرجل، فقال للشيخ خالد غاضباً ومستهزاً: يا شيخ الأزهر. فأسرها الشيخ في نفسه، وقال والله ليكون. وما هي إلا سنتين إلا والشيخ خالد قد صار شيئاً للأزهر.

يقول الدكتور الطبيب عبد الرحمن السميط حفظه الله: أول ما تخرجت من الثانوية، كنت متحيراً بين دراسة الطب في أمريكا أو دراسته في القاهرة، فذهبت إلى مكتب البعثات ولم أكن قد اهتميت إلى قرار بعد، أمريكا أم القاهرة، وفي هذه الأثناء من الحيرة، سمعت الطلبة في مكتب البعثات يقولون أن دراسة الطب في جامعة بغداد صعبة جداً، ولم تكن جامعة بغداد على بالي أبداً، لكنني أحببت هذا التحدي وقررت دخولها ودراسة الطب فيها، لقد حاول مسئول مكتب البعثات الأستاذ عبد الله المفرج جاهداً أن أتراجع عن قراري هذا، لكنني قد اتخذت قراري وقبلت التحدي، وبعد سنة من الدراسة في هذه الجامعة كنت قد رسبت في المواد جميعها، فقررت أن أعيد الكرة من جديد، فنجحت وتخرجت منها.

ماركوني مخترع الراديو يعلن أنه اكتشف وسيلة تمكنه من إرسال رسائل عبر الهواء من دون أسلاك أو أي وسائل اتصالات مادية، وما هي إلا سويuntas حتى جاء أصدقاء ماركوني وحجزوه للفحص في مستشفى الأمراض العقلية، لكن ماركوني كان مؤمناً بنفسه وقدراته، ولا يعبأ بظن الناس به، ففي عام 1896 اخترع الراديو، وفي عام 1901 اخترع اللاسلكي، وفي عام 1910 استطاع أن يبعث برسائل لاسلكية بين أيرلندا والأرجنتين أي عبر 10000 كم كل هذا من عمل ماركوني، وهو الرجل نفسه الذي اتهموه بالجنون.

عندما حاول الأخوان رايت - مخترعا الطائرة - تخيل إمكانية اختراع آله تطير ، ظن الناس أنهم مجنونان ، وعندما كتب بعض المغامرين أول مرة عن إمكانية رحلة إلى القمر ، قال الناس عنهم أيضاً أنهم مجانيين .

والت ديزني، كان محراً لأحد الجرائد، وما هي إلا أيام حتى وجد نفسه مطروداً من العمل، وذلك بسبب ضعف الأفكار التي يقدمها - هذا ما كتبه عنه رئيس التحرير بتفصير سبب الطرد - أفلس 5 مرات قبل بناء ديزني لاند، ورفض طلب حصوله على التمويل اللازم لبناء مدinetه 302 مرة - لأن جميع البنوك اعتقدت أنه مجنون - ثم تم له مشروعه الذي درَّ عليه مليارات الدولارات، وزاره ملايين الناس، فهل ما زلت تراه يا رئيس التحرير ضعيف الأفكار؟!!

أليرت أينشتاين لم يبدأ الكلام حتى سن الرابعة، ولم يبدأ تعلم القراءة إلا في سن السابعة، جاء والده مرة إلى ناظر المدرسة يسألها المشورة بخصوص العمل المستقبلي الذي يجب أن يوجه ابنه له، فقال الناظر: لا تهتم فلن يفلح هذا الغلام في شيء، ثم طرد من المدرسة بعد أن وصفه أسانذته أنه من بطئي التعلم.

ولما كان عمره 18 عاماً رسب في اختبار القبول لكلية الهندسة، لأنه لم يظهر أي موهبة - كما قال الممتحنون له - أكمل تعليمه في سويسرا بدراسة استمرت أربع سنوات في الفيزياء والرياضيات، ثم حاول أن يجد عملاً في التدريس، ولكنه لم يجد من يوظفه، ولذلك عمل موظفاً في مكتب براءة الاختراع السويسري، وفي أثناء عمله هذا حصل على الدكتوراه من جامعة زيورخ.

وتمضي الأيام وينشر أينشتاين عشرة بحوث علمية كاملة، ولم يكن قد تجاوز السادسة والعشرين، ويحصل على أعلى جائزة علمية، لقد حصل على جائزة نوبل في الفيزياء عام 1921 ، وذلك بعد تفسيره لنتائج تجارب التأثير الكهرومغناطيسي، وفي عام 1952 تعرض عليه رئاسة إسرائيل بعد وفاة رئيسها السابق وايزمان، أولاً زلتم ترون أينشتاين أيها المعلمون أنه من بطئي التعلم، أم أنكم أنتم من يجب أن يوصف بهذه التهمة؟

لقد عانت كاتبة القصص البوليسية المشهورة أجاثا كريستي مشكلات في فهمها لقواعد اللغة، وكانت تعاني في صغرها صعوبة في تهجئة الحروف لكنها بكلمات التشجيع من أسرتها تجاوزت محنتها تلك، وطبع لها أكثر من 500 مليون نسخة من قصصها البوليسية والمنشورة حول العالم.

الممثل الفكاهي جيم كاري والفكاهاي بيل كوسبي، والرياضي مايكل جوردن ومخرج فيلم "الحقيقة الجوراسية" الأمريكي ستيفن سيليرن، رغم معاناتهم من اضطراب عجز الانتباه المصحوب بالنشاط الحركي المفرط، إلا أن الصبر على توجيه الطاقة الزائدة لديهم، والصبر على صقل وتدريب مواهبهم ، جعلهم نجوماً في بلادهم، كما أن التشجيع والصبر على عسر القراءة (الديسلكسيَا) عند الطفل توم كروز جعل منه أيضاً ممثلاً عالمياً.

الرسام العالمي الشهير بيكاسو بالكاد استطاع أن يكتب ويقرأ عندما وصل إلى سن 10 سنوات،
وعندما أُجر له أبوه مدرساً خاصاً ليساعده، استسلم هذا المدرس وانسحب من تدريسه.

العالم الرياضي والفيزيائي الإنجليزي إسحاق نيوتن كان كأحد أولئك الذين لم يظهروا تحصيلاً متميزاً في طفولتهم المبكرة، ولقد أخرجته أمه من المدرسة بعد أن شكا معلموه قلة اهتمامه بما يقولون، وتوّقعت له أمه أن يكون ملحاً أو نجاراً لما أظهره من براعة فائقة في استخدام يديه.

العالم الرياضيات والصواریخ الامريکي الشهير نوربرت وینر كان قد أخفق في اجتياز مقررات الرياضيات والفيزياء في المدرسة الثانوية.

والآن.. هل أنفلت عليكم بكثرة الأمثلة عن هؤلاء الناجحين من الذين وصموا صغاراً بالمعاقين أو بالأغبياء؟ أعتقد أنني فعلت، فعلت ذلك فقط لتعلموا كم أينشتاين قد فقدناه ودمRNA في صفوفنا؟ كم شافعياً وكم متربباً وخوارزمياً ومخترعاً أهملناه؟ لقد دمنا أبناءنا مبكراً بكلماتنا وتصنيفاتنا، حكمنا عليهم عند أول سقطة، وبدون أي فرصة ثانية.

بشاشرتنا وتفاؤلنا - نحن الآباء - جعلناه فقط للمتميزين في درجاتهم العلمية، أو للذين دخلوا كليات الطب والهندسة، وأشرطنا الحب بالدرجات، فالذي يحقق الدرجات العالية هو من يفوز بمدحنا وابتسامتنا وتفاؤلنا، لقد نسيينا أنها قدرات ومواهب وأن كل إنسان ميسر لما خلق له، فقد لا يقبل أو لا يفلح أبني في الهندسة، لكنه قد ينجح في الإدارة، أو قد ينجح في التجارة، هذاulum الع من عبد العزيز الغمام لم يحصل على الشهادة الابتدائية لكنه الآن يفطر كل يوم في رمضان أكثر من 1300 مسكيناً، لقد أصبح تاجراً كبيراً، هذا العم سليمان الراجحي بالكاد يقرأ ويحسب - أمري تقريباً - لكنه الآن مليارديرًا، يحسب بثوابي معوددة الصفقات والمشاريع ذات الملايين إن كانت خاسرة أم رابحة، يحسبها بثوابي وقبل الخبراء الاقتصاديين أصحاب الشهادات.

إن نصيحتي أن تحبوا أبناءكم وطلابكم دون شروط، حاسبوهم فقط على ما بذلوه من جهد وليس على ما حققوه من درجات، أعطوهم فرصة وفرصة أخرى للنجاح، ففيadين الناجح في هذه الدنيا كثيرة، تفاعلوا وادعوا لهم جميعاً، وكلما تعثروا أو فشلوا، علموهم بروح مقابلة مستبشرة أن الفشل تجربة نتعلم منها أخطاءنا ونتقن من خلالها مهاراتنا، دعوهم يختارون تخصصهم وأعمالهم، فهم أدرى منكم بمواهبهم وقدراتهم وميولهم، هي حياتهم وليس حياتكم.

عندما كان فريدريك سميث طالباً في جامعة بيل في نيويورك بولاية كونيكت بالولايات المتحدة، أخذ بفكرة تسليم البريد في اليوم الذي يلي تسلمه، كانت فكرة رائعة في السبعينيات، حين كانت تسليمات "الأفضلية الأولى" تستغرق ثلاثة أيام.

تجمع الرزم طوال النهار من المحلات التجارية بواسطة شاحنات تتجه في نهاية النهار إلى المطار، ومن هناك تنقل الرزم في الطائرة إلى محور أكبر في وسط أمريكا، حيث تفرغ الطائرات جميعها حمولتها، ثم تفرز الرزم ويعاد تحميلاً في الطائرات التي ستعود من حيث أنت، طور سميث الفكرة وقدمها إلى أستاذته في كلية التجارة الذي أعطاها علامة متوسطة، قائلاً لسميث: "فكرت في فكرة جديرة بالاهتمام لكنها غير قابلة للتطبيق، كان سميث كلما قال له من حوله إن فكرته "سخيفة" زادت ثقته بصلاحيتها، كان واثقاً بأن الناس سيعتمدون عليها حين يعلمون أن بريدهم سيصل في الغد إلى وجهته المقررة.

عندما أنشأ الشركة وبعد أن مولها بكل سنت يمتلكه، كان ممكناً أن يتوقف المشروع الناشئ عشية الافتتاح في 12/3/1973 ، حين وصلت الطائرات من أنحاء الولايات الشرقية إلى المحور الرئيسي ومعها ست رزم فقط، كما كان ممكناً أن تتوقف الشركة في نهاية إبريل 1973 عندما بلغت خسارته الإجمالية 4.4 ملايين دولار، كذلك كان يفترض أن تنتهي أعمالها في سبتمبر 1973 عندما تخلفت عن تسديد ديون مستحقة بعدة ملايين من الدولارات، لقد بدأت الأمور تزداد سوءاً، قاضته أسرته، وفي أوقات كثيرة تعرضت طائرات الشركة لسحب ملكيتها، وأحياناً تضطر الشركة لخفض أسعارها من أجل الاستمرار، لكن عندما بلغ الدين المستحق على الشركة 30 مليون دولار، عمد أعضاء مجلس الإدارة في الشركة إلى الإطاحة بسميث، وعينوا مكانه رئيساً آخر، غير أن سميث دافع عن موقفه واستعاد رئاسة الشركة خلال سنة.

واليوم نرى شركة سميث "فيفرال اكسبرس" مؤسسة تجارية قوامها عدة مليارات من الدولارات ومحورها ممفيس بولاية تنسسي، تملك أكثر من 396 طائرة، 29000 سيارة شحن وفان، 25000 موقع تسلم وتسلیم، 297000 اتصال يومي في شبكة تربط وسائل النقل مع الزبائن والمراكز،

تسليم وتوصيل آلاف الرسائل والطرو德 يومياً في 119 دولة، عالم ديناميكي خيالي تمتد فيه الناقلات 60 كيلو متراً، ويعمل أربعة آلاف مستخدم في تسلم ما يزيد على 700 رزمة وتوزيعها في أقل من ساعتين ونصف، وبسبب هذه الجودة العالمية في الأداء أصبحت شركة فيدرال اكسبرس عام 1990 أول شركة خدمية تقفز بجائزة "مالكولم بالدردج" القيمة، وهي أسمى تقدير للجودة في الدولة.

لقد كان السبب الوحيد في استمرار هذه الشركة هو أن سميث كان قادراً بإصراره على مواجهة الفشل بعد الفشل.

وهذا أ Ibrahim Lincoln الذي:

- 1- فشل في عمله عام 1821 وعمره واحد وعشرون سنة.
- 2- هزم في الانتخابات التشريعية عام 1832.
- 3- فشل مرة أخرى في عمله 1834.
- 4- فشل في الانتخابات عام 1838.
- 5- فشل في انتخابات مجلس الشيوخ 1843.
- 6- فشل في انتخابات مجلس الشيوخ 1846.
- 7- فشل في انتخابات مجلس الشيوخ 1847.
- 8- فشل في انتخابات النواب 1855.
- 9- فشل في أن يفوز بمنصب نائب الرئيس عام 1856 وعمره 47 سنة.
- 10- فشل في انتخابات النواب عام 1858.

إلى متى يا Ibrahim وأنت تفشل؟! أما تخجل من كل ذلك الفشل؟ دع المجال لغيرك، فشلت كثيراً ولن تنجح أبداً، أنا متأكد تماماً أن كل تلك العبارات والكلمات المؤذية قد سمعها Lincoln ، فلماذا لم يسمع كلام كل أولئك المحبطين المتبطئين وينسحب؟! أتراه سينجح يوماً ما؟ نعم سأنجح، نعم أولئك الناس كلهم مخطئون في توقعاتهم، إن قانون الحياة هو قوة الاعتقاد، أنت ترى نفسك لا كما يراك الآخرون.

سانجح يوماً ما، يقول Ibrahim Lincoln: "لن يكون هناك مستحيل طالما ملكت عزيمة ماضية". وأخيراً.. وفي عام 1860 وبعد كل هذه التجارب الفاشلة، وبعد أن بلغ الثانية والخمسين من عمره انتخب رئيساً للولايات المتحدة الأمريكية.

حقاً إن العظماء سقطت من قواميسهم كلمة "فشل"

اسمه ماكس كليلاند الذي لمع في مدرسته الثانوية في ألعاب كرة السلة والمضرب والبیسبول والسباحة، وانتخب كأبرز طالب متخرج، كان ماكس مديد القامة عريض المنكبين ويتوقع الناس له النجاح في شتى ميادين الحياة، إلا أنه أخذ في سن الرابعة والعشرين إلى حرب فيتنام، وفي فيتنام وقبيل عودته إلى وطنه أنزلت فرقته على هضبة بالقرب من مخيمهم، ولاحظ ماكس سقوط قبلة فتحرك ليسحبها، إلا أن الانفجار قذفه إلى الوراء، وعندما نظر إلى جسمه أدرك أنه فقد يده ورجله اليمنى، أما رجله اليسرى فكانت مشوهة على نحو رهيب، ولم يطل الوقت بها حتى بترت هي الأخرى، أجهش بالبكاء لكن صوتاً لم يخرج من حنجرته، فقد مزقتها الشظايا، لم يتوقع أحد أن يبقى ماكس حياً، لكنه عاش ينتصر كلام أستاذه الذي قال له يوماً: " طوبى لراكبي الشدائـ، فالشدة تصنع الصبر، والصبر يصنع المثابرة، والمثابرة تصنع الرجاء، والرجاء لا يخل صاحبه " ، وينتكره الدائم لهذه الكلمات استطاع ماكس الصمود للحفاظ على رجولته.

بعد عودته إلى الحياة المدنية دخل ماكس معرك السياسة، فشغل ولايتين في مجلس الشيوخ في جورجيا، ثم خاض حملة انتخابات لمنصب نائب الحاكم لكنه خسر، فكانت صدمة عنيفة، لكنه قوى عزيمته بعبارة للروائي والناقد البريطاني هكسلி " ليست التجربة ما يحدث للمرء، بل هي ما يفعله المرء بالذي يحدث له " ، تعلم ماكس قيادة سيارة خاصة وراح يطوف في أمريكا منادياً يدعم قدامي المحاربين، وفي العام 1977 وكان في الرابعة والثلاثين من العمر، عينه الرئيس الأمريكي السابق جيمي كارتر رئيساً لإدارة قدامي المحاربين، فكان أصغر من شغلو هذا المنصب، وفي عام 1980 عاد ماكس إلى مسقط رأسه، وفي عام 1982 انتخب وزيراً الداخلية في ولاية جورجيا، وأعيد انتخابه عام 1986.

بعد ماكس مصدر إلهام في أرجاء أتلانتا عاصمة جورجيا، وغالباً ما يُرى في أحد ملاعب كرة السلة يجول في مقعده النقال متحدياً الشباب في إصابة السلة، وقد سجل ذات مرة 18 هدفاً بيده اليسرى الوحيدة، وهو يقول: " لا تدور الحياة حول يد ورجل، فالناس ينظرون إليك كما تنظر إلى نفسك " .

يدخل أستاذنا الدكتور بشير الرشيد إلى الصف الثاني الابتدائي حيث كان مشرفاً آنذاك على أحد طلاب كلية التربية في برنامج التربية العملية، فيقف الدكتور بشير بين التلاميذ ويسألهما قائلاً: أيكم كسلان؟ فرفع ثلاثة أيديهم، ثم سمع الدكتور تلميذاً في ناحية من الصف يقول: أستاذ هذا أيضاً معهم، إنه كسلان، فرفع الرابع يده على استحياء، فسأله الدكتور: هل أنت كسلان؟ قال: نعم.

وأنساعل الآن من عَرَف هؤلاء الأطفال الضحايا أبناء السبع سنين أنهم كسالى؟ من صنفهم في قائمة المهملين الأغبياء؟ هؤلاء الأطفال صنعوا مبكراً في قائمة المنبوذين والذي سيكون منهم بلا

شك العاطل والمدمن والسارق والسفاح. وما هؤلاء الأطفال الأبراء إلا ضحايا بعض المعلمين الدخلاء على هذه المهنة العظيمة، التي حملت على عاتقها بناء الفرد السوي القوي الأمين.

يقول دانييل جولمان في كتابه "الذكاء العاطفي" : عندما صنف أطفال في إحدى دور الحضانة بمونتريال (في كندا) ضمن فئة العدوانية وإثارة المشكلات وهم في سن الخامسة، كانوا هم أنفسهم أكثر الأطفال جنوناً بعد خمس أو ثمانية سنوات - أي مرحلة المراهقة المبكرة - كانوا هم من سرقوا المحلات واستخدمو السلاح في شجارهم وكسروا أبواب السيارات وسرقوا منها بعض الأجهزة، كانوا هم من تعاطى الخمور واستخدمو الأسلحة، لقد ارتكبوا هذه الجرائم كلها قبل أن يبلغوا السادسة عشر.

أيها المعلم قبل أن تختار هذه المهنة العظيمة عليك أن تعرف قدرها وخطورة مركزك فيها، إنك تمثل نموذجاً وقدوة لهؤلاء الطلبة، إن حركاتك بينهم مرصودة، وكلامك لهم مسموع لا مطعن فيه، احرص على اختيار ألفاظك وأملأها بعبارات المدح والثناء والتشجيع والإطراء، وابذر أسلوب التحطيم والتغريم، ليكن قدوتك في ذلك النبي صلى الله عليه وسلم، العلم الرعوف الرحيم بأصحابه الذي رفع قدر أصحابه - رضي الله عنهم أجمعين - وبني فيهم هماماً عالية، قد حفظ الله بهم دينه بعد موت نبيه، وقادوا الدنيا زماناً.

يقول عن أبي بكر - رضي الله عنه -: لو كنت متخذًا خليلاً لاتخذت أباً بكر خليلاً.
ويقول عن عمر - رضي الله عنه -: والذي نفسي بيده، ما لقيك الشيطان قط سالكاً فجاً إلا سلك فجاً غير فجك.

ويقول عن عثمان - رضي الله عنه -: ألا أستحي من رجل تستحي منه الملائكة.
ويقول عن علي - رضي الله عنه -: أنت مني بمنزلة هارون من موسى إلا أنه لا نبي بعدي.
ويقول عن سعد بن أبي وقاص - رضي الله عنه -: ارم فداك أبي وأمي.
ويقول عن الزبير - رضي الله عنه -: لكلنبي حواري وحواري الزبير.
ويقول عن أبي عبيدة - رضي الله عنه -: هذا أمين هذه الأمة.
وهكذا سيرته مع بقية أصحابه، حتى أحبوه وتلقوا عنه وفدوه بأنفسهم.

إنك لم ولن تغير طبع أحد أو تؤثر فيه، إلا إذا أحبك ورأى منك حباً رحيمًا متدفعًا يخرج من عينيك إليه، فاحرص أليها المعلم إلا تقترب من هذه المهنة حتى تكون قد أحببتها، فإن حبك إليها يفيض على تلاميذك حباً وتشجيعاً وبناءً، وفائد الشيء لا يعطيه.

أعدها وأعدها وأعدها.. إذا أردت أن تنجح لا تصدق قول المقرمين المتبطئين، شجع نفسك وآمن بكتامة قدراتك، صدق تشجيع الآخرين لك لأنك حقاً تستحق هذا المدح والإعجاب كله، إني أنسح المعلمين والآباء باستبدال أسلوب الامتنان والاستهزاء بأسلوب التشجيع والإطراء.

إني أذكر قول أستاذى أستاذ علم النفس وحكيم التربية الدكتور إبراهيم الخليفى وهو يخاطب الآباء أينما رأهم قائلاً لهم: " انظروا بعين النحلة ولا تنظروا بعين الذبابة ".

أوقف التقييم والنقد، فتش عن إيجابيات ابنك وإن كانت قليلة، وأظهر إعجابك وفخرك بها، وغض الطرف عن سلبياته وعثراته مما كبر حجمها في عيناك، إذا أردت أن تشعل فحمة البخور، ففي أي اتجاه تنفس؟ في اتجاه الفحمة المتقدة الصغيرة، أم بالاتجاه الآخر من الفحمة المطفئة؟ إنك بلا شك ستتفحّن باتجاه الفحمة المتقدة الصغيرة، لأن النفح فيها مثير ومفيد وسيشعل بقية القطعة، أما إن ظلت تنفس في اتجاه الآخر فهذا يعني أنك ستصرف الكثير من وقتك ودون فائدة، وهكذا عليك أن تكون مع أبنائك، تبحث عن محاسنهم وتتكلّم عنها أمامهم، معجبًا ومفتخرًا بها، فلن يطول عليك الزمن أيها الأب إلا وهذه المحاسن الصغيرة قد أثمرت وأيّنت وكمّرت، ولن يقبل الأبناء هم أنفسهم بأية ردّية ونقيصة تعرّك صفاء وجمال صورتهم لديك، ولن تراهم إلا وقد طبعوا بكل عادة حسنة تعجبك.

فى جنوب أفريقيا يحفرون الأرض بحثاً عن الألماس، أطنان من التربية تزاح من أجل العثور على قطعة صغيرة من الألماس بقدر ظفر الأصبع، وعمال المنجم مستعدون ليترکوا وراءهم مئات الأطنان من أوساخ التربية من أجل العثور على هذه القطع النفيسة؛ في الحياة اليومية يُؤْسِ الناس هذا المفهوم ويصبحون أكثر تشاءماً، بسبب أن الأوساخ التي تحيط بهم أكثر من الجوهر النفيسة التي يعثرون عليها، عندما تأتي المشكلات لا تخشى السلبيات، بل ابحث وسط هذه المشكلات عن الإيجابيات واستخرجها، فهذه الإيجابيات هي النفاس التي تبحث عنها، في أثناء البحث ستتعامل وتشاهد أطنان الأوساخ، لا تلتفت لها واتركها وراءك، كن إيجابياً وافرح بالإيجابيات التي تعثر عليها حتى ولو كانت صغيرة.

يقول الدكتور سبنسر في كتابه الرائع (أب الدقيقة الواحدة).

خرجت مع أبنائي ذات صباح إلى السوق، وعند وصولنا إلى هناك أخذنا نتجول بين أرفف السوق نبحث عن نوافض البيت، وفي أثناء تجوالنا رأيت شيئاً غريباً، رأيت وبأسلوب متعمد كيف أوقعت ابنتي الصغيرة على البازلاء؟ إنها تعمدت ذلك أنا متأكد، لقد أوقعته في حرج شديد، فعلب البازلاء منشرة على الأرض - لزمت السكوت ولم أعنفها - وشرعت أنا وأبنائي ترتيب العلب المتاثرة ونرجعها إلى وضعها السابق.

خرجنا من السوق وركبنا السيارة وما زلت أفكر فيما حدث من ابنتي، لم تعمدت إسقاط العلب؟ وفي أثناء مسيرنا إلى البيت، لفت انتباхи لوحة على الطريق مكتوب فيها "انتبه لي" ، فانتبهت إلى نفسي وعرفت سر التخريب المتعمد الذي عملته ابنتي في السوق، هي تريد اهتماماً مني لأنني لم أكن أنتبه إلى أبنائي إلا عندما يخطئون ويسئون التصرف، أما عندما يحسنون التصرف فهذا عندي أمر عادي لا أجد مبرراً للثاء عليه لأن هذا هو ما كان يجب أن يحدث وهو لا يلتفت انتباхи، ومن تلك الحادثة بدأت أنتبه إلى إيجابيات أبنائي وحسن تصرفهم وأمدحهم على كل فعل جيد، فالأبناء يكررون كل فعل يحظى بانتباه الآبوين سواءً جيداً أو سيئاً.

امدح عندما تريد ابناً قائداً قوياً واثقاً مطمئناً، وحطم واستهزئ عندما تريد ابناً تابعًا خانعًا كأنه ريشة في مهب الريح

يروى عن الشيخ علي الطنطاوي - رحمه الله - أنه قال: إذا جاءك من يريد تعلم النحو في ثلاثة أيام فلا نقل له: إن هذا غير ممكن، فنقل عزيمته، وتكسر همته، ولكن أقرئه وحبب إليه النحو، فلعله إذا أنس به واظب على قراءته.

يقول الشيخ علي الطنطاوي: قرأت مرة أن مجلة إنجليزية كبيرة سالت الأدباء عن الأمر الذي يتوقف عليه نمو العلوم وازدهار الآداب، وجعلت لمن يحسن الجواب جائزة قيمة، فكانت الجائزة لكاتبة مشهورة قالت: إنه التشجيع، وقالت: إنها في تلك السن بعد تلك الشهرة والمكانة تدفعها كلمة التشجيع حتى تمضي إلى الأمام، وتقدّم بها كلمة التثبيط عن المسير.

كان شواب يعمل مديرًا لمصنع الفولاذ في أمريكا، وكان يتتقاضى أعلى راتب في العالم، حيث إنه كان يتتقاضى مليون دولار في السنة، والسبب أنه كان يحفز موظفيه فيعملون أكثر، فتزداد الأرباح والإنتاجية.

وكان الخليفة هارون الرشيد - رحمه الله - يغدق بالعطايا والصلات على طلبة العلم والعلماء، حتى قال الإمام عبد الله بن المبارك - رحمه الله -: مما رأيت عالماً ولا قارئاً للقرآن ولا سابقاً للخيرات ولا حافظاً للمحرمات في أيام بعد أيام رسول الله صلى الله عليه وسلم وأيام الخلفاء الراشدين والصحابة أكثر منهم في زمن الرشيد وأيامه، لقد كان الغلام يجمع القرآن وهو ابن ثمانين سنين، وكان الغلام يستبحر في الفقه والعلم ويروي الحديث ويجمع الدواوين وينظر المعلمين وهو ابن 11 سنة.

يقول زيج زيجلر في كتابه "النجاح للمبتدئين":

إن أغلب الناس لا يعرفون أنه عندما احترق معمل توماس أديسون ومصنعه، كان عمره حينذاك يناهز الـ 67 عاماً، ولم يكن هناك أي تأمين على المعمل أو على المصنع، ولكن قبل أن يهدأ الركام ويستقر في مكانه، سلم هنري فورد أديسون شيئاً بمبلغ 750000 دولار، وأرفق مع الشيك ملحوظة تقول: "إن أديسون يمكنه الحصول على أي مبلغ يريد بخلاف هذا المبلغ".

لقد شعر العديد من الناس بالمفاجأة من هذا الكرم الحاتمي لهنري فورد، ولكن أحد الأسباب التي دفعته لذلك يرجع على الأرجح إلى حادثة وقعت قبل عدة سنوات، فقد كان أديسون يعمل في سيارة كهربائية، وكان قد قام بالفعل بصنع البطاريات التي جعلت هذه الفكرة صالحة للتطبيق إلى حد ما، وحينئذ سمع أديسون أن هناك شاباً يدعى هنري فورد يعمل على صنع محرك يعمل بالجازولين، ولهذا ذهب أديسون ليقابل هذا الشاب، وطرح عليه بعض الأسئلة، وأجاب هنري فورد عن أسئلة أديسون بكل دقة وعناية، وفي نهاية المقابلة قال أديسون لهنري فورد، عزيزي الشاب، أعتقد أنك ستحق شيئاً وأنا أشجعك على الاستمرار في محاولاتك.

فيما بعد.. قال فورد: إن كلمات التشجيع التي قالها أكبر المخترعين وأعلام مقاماً في الولايات المتحدة كانت تعني الكثير بالنسبة لي، فهي من جعلتني أستمر في محاولاتي حتى نجحت. إنها كلمات التشجيع السحرية التي لم ينسها فورد رغم مرور الأعوام والأعوام.. كم منكم ما زال يذكر معلماً عظيماً قد أوقفه مرة وقال له أمام التلاميذ: أحسنت يا بني إنك فعلًا ذكي مجتهد، أنا أتوقع لك مستقبلاً عظيماً؟

أعجبتني كثيراً قصة كفاح الفتاة الصماء العميماء البكماء هيلين كيلر (1890 - 1968 م)، التي كانت لا تسمع ولا ترى ولا تتكلم منذ الثانية من عمرها، إلا أنها رغم ذلك تخرجت من الجامعة، وأتقنت قراءة وكتابة إلى جانب لغتها الإنجليزية اللغة الألمانية والفرنسية واللاتينية، وألفت العديد من الكتب والمقالات، وأصبحت محاضرة بارعة التقت جميع رؤساء الولايات المتحدة في عهدها.

لكن الذي أعجبني وأدهشني أكثر في حياة هيلين، هي معلمتها العظيمة "آن سوليفان" ، أي روح صابرة تملك هذه المعلمة؟ أي كفاح بذلت في تعليم هذه البنت؟ لماذا كل هذا العناء يا آن؟ ما هو الرجاء الذي تحملينه لفتاة تفقد كل هذه الحواس؟ لقد كانت هذه المعلمة تجلس مع هيلين في قاعات المحاضرات لتهجى لمساً في يدها كل ما يقوله الأستاذ المحاضر، وكانت في المنزل ت نق卜 في القواميس لهيلين عن معاني الكلمات الجديدة، وتقرأ لها مرات عديدة الكتب التي لم تكن مكتوبة بطريقة (برايل)، أعتقد لولا آن لما سمعنا أبداً بهيلين، لكن ما زال السؤال قائماً، كيف احتملت آن سوليفان كل عناء التعليم لطالبة تفقد أهم حواس التلقى والتعلم وهما السمع والبصر؟!

السر في ذلك كان اعتقادها الإيجابي الدائم الذي تحمله روحها عن التعليم والتعلم، إذ تقول آن: "كل طفل يمتلك كماً من الإبداع بداخله، وما علينا إلا أن نكتشف هذه المواهب وننظرها بالطريقة الصحيحة"، بهذا الاعتقاد والصبر للمعلمة يا سادة خرجت المواهب المكنوزة لفتاة صماء عمياً بكماء، صماء عمياً بكماء؟!!

إن المعلم الذي يعتقد أن لكل طالب موهبة وذكاء، ويتعامل بإيجابية مع مقدار الخير الذي يحمله كل تلميذ، ويحمل روحًا مثابرة محبة للتعليم، سيجني بلا شك في حياته مئات العظماء من التلاميذ كهيلين كيلر، فقط أعط الحب لمهنتك وطلابك، وحتى تعرف صدق ما أقول اسمع هذه العبارة التي قالتها هيلين كيلر عن معلمتها الرائعة آن سوليفان في كتابها "the story of my life" ، قالت: "أشعر أن وجودها لا يمكن فصله عن وجودي، أفضل ما عندي ينتمي إليها، ولا توجد في داخلي موهبة أو أمنية أو متعة إلا وقد أبقطتها بلمستها الحانية".

لمستها الحانية.. هذا هو السر.. الحنان والحب أداتا السحر العظيمتان اللتان يمهد بهما المعلم طريق مهنته، فتأتيه أفندة طلابه تهوي إليه حباً وأنساً واستماعاً، قال الخليفي في كتابه "في بيته مكار": الحب هو الصمغ والغراء الذي يربط الفرد ربطاً محكماً بالقيم المهدأة، والضمان الحقيقي للحبة والولاء.

تدعوا لك الحيتان في البحر.. والنمل في الجمر.. وأدعوا لك في صدري يا معلمي.. يا من شجعتني.

قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: "يسروا ولا تعسروا، وبشروا ولا تنفروا".

*if you can't see it
you can't hit it*



اللهم
لهم
لهم

وأخيراً

إن القاعدة التي أؤمن بها في الوصول إلى النجاح وسعادة النفس واستقرارها هي أن تكون صاحب ثلات:

1- رؤية واضحة:

إذا أردت أن تسافر إلى أي بلد في العالم، فإنك بلا شك تكون قد رتبت تذاكر سفرك وإقامتك مع أحد مكاتب السفريات في بلادك، ولا شك أن هذا المكتب قد اقترح عليك عدة فنادق فخمة مهلاً لإقامتك.. لا بد أن يكون قد اقترح عليك أن تسكن في أحد فنادق سلسل هيلتون العالمية، صاحبة الاسم العريق والخدمات المتميزة، وصاحبة النجوم الخمسة التي تزين مداخلها.. فما هي قصة هيلتون؟

كان كونراد هيلتون مولع بامتلاك الفنادق، ولكن بعد الكساد الاقتصادي سنة 1929 لم يعد الناس يسافرون، وحتى وإن سافروا لم يكونوا ينزلون في فنادق هيلتون، وبحلول عام 1931 كان دائرته يهددونه بتنفيذ الحجز، كانت مصيغته غارقة في الدين، وكان يفترض المال من حمال الأمتعة حتى يستطيع أن يأكل.

وفي تلك السنة العسيرة عثر كونراد هيلتون على صورة لفندق والدورف بأدواره الاثنتين والأربعين، وبمطابخه الستة، وطباخيه المائتين، وندله الخمسمائة، وغرفه الألفين، ومشفاه الخاص، وقطاره الخاص الواقف في قبو الفندق.. والدورف الذي يمتد في سماء مدينة منهاتن في نيويورك. قصّ هيلتون تلك الصورة من المجلة وكتب عليها "أعظمهم على الإطلاق" ووضع صورة الدورف في محفظته، وعندما أصبح له مكتب مرة ثانية، وضع صورة الدورف تحت زجاج مكتبه.. بقيت الصورة أمامه حتى عاد يستعيد صعوده ويملك مكتب أكبر.. ولكنه لم ينس أن يضع تلك الصورة الغالية تحت زجاج المكتب التي حل بها، وبعد 18 سنة من الرؤية الواضحة، وفي عام 1949 اشتري كونراد هيلتون الدورف.

أقول..

صورة ذهنية ترسمها واضحة في عقلك ستصبح واقعاً في أرض لا محال

لقد وصف الله النصارى بالضالين، وذلك لأنهم فقدوا العلم وال بصيرة الواضحة في دينهم، فتاهوا وضلوا وأتوا بالعجائب.. لقد بكى عمر بن الخطاب - رضي الله عنه - رأفة على أحدهم وهو

منقطع يتعدد في محاربه، كيف يكون كل هذا العمل الجاد والانقطاع الصادق هباءً لا وزن له؟ إنه العمل الذي يفقد صاحبه معه وضوح المعاني والرؤية المتكاملة.

لذا جاء عن سفيان بن عبد الله - رضي الله عنه - قال: قلت: يا رسول الله، قل لي في الإسلام قولًا لا أسأل عنه أحدًا غيرك، قال: قل آمنت بالله ثم استقم.

وقال عبد الله بن المبارك - رحمه الله - "رحم الله امرأً عرف زمانه فاستقامت طريقته".

إن الذين فقدوا الرؤية الواضحة لمستقبلهم لأنهم ألقوا أنفسهم في تيار نهر جارف، فهم مندفعون معه لا يعرفون وجهتهم لقد فقدوا دفة القيادة وسلموا أمرهم لهذا التيار المندفع بوجههم كيف شاء.. حتى إذا ما سار التيار بهم بعيداً، وأصبحوا على مفترق طرق كثيرة لهذا التيار، حاروا في أي مجرى يسبحون؟ ومع أي ماء يدفعون؟! أي مجرى الأنهر ستكون الآمنة؟ وأي منها يدفعهم إلى شلال الموت؟ لقد علموا الآن يقيناً أنهم فقدوا السيطرة.

في اليوم الأول لدورة "مهارات الامتياز" أتكلم عن أهمية الأهداف ودورها في تحفيز المتعلم وتخلصه من حالة العجز والتيه الذي يعيشها، ومن ضمن فعاليات هذا اليوم أني أقوم بتحدي المشاركين وذلك بهزيمة النبال البارع.

نشأ هاورد هيل في ولاية الاباما الأمريكية، وكان نبالاً بارعاً فاز بـ 286 دورة رماية متتالية - وفي الواقع هو لم ينهزم في مباراة قط - حتى أنه اضطر إلى التقاعد، لأن أفضل نبالي العالم رفضوا التنافس على المرتبة الثانية، قتل هاورد فيلاً بقوس وسهم، ونمراً بنغاليًّا بقوس وسهم، وجاموساً أفريقيًّا بقوس وسهم، قتل قرشاً طوله 6 أمتار على عمق خمسة أمتار تحت الماء، ومن براعته في الرماية أنه يقف على مسافة 15 متراً ويصيب وسط الهدف، ثم يأخذ السهم التالي فيفلق به السهم الأول.. لكن هل تصدق أني قادر في ظرف ثلات دقائق أن أجعلك أيها القارئ تفوز على هذا البطل؟! فكر كيف.. ثم إن شئت فتابع القراءة لتعرف السر الذي نهزم به هاورد هيل!

سنأتي ونعصب عينيه، ثم نجعله يدور حول نفسه أربعين مرة، وبعدها نأمر هاورد هيل أن يطلق سهمه، ثم نأمرك أنت أيها المتحدي أن تطلق سهمك أيضاً، فأي السهمين سيكون أقرب إلى الهدف؟ بلا شك سينهزم هاورد برغم المهارات العالية التي يملكتها لأن الهدف قد حجب عنه، وسيهلك أيها المتحدي سيكون الأقرب برغم مهاراتك المتواضعة في الرمي.. لكن السر في الفوز هنا وفي الحياة هو وضوح الهدف.

قبل أن تعلم وتجتهد في أي أمر، قبل أن تقدم على السفر وتحمل مسيرك الليل والنهار، حدد وجهة المسير، حدد النهاية التي ت يريد - ارسم الصورة التي تمناها بوضوح - ابحث عن خريطة الطريق التي تعينك.. تعينك أنت.

إن معظم الفرق الرياضية كفريق كرة القدم مثلاً، يلعب مباراته وفي رأسه خطة واضحة ومدرسة بشكل جيد لما سيفعله طوال مدة المباراة، خطة واضحة للعبة، تسعون دقيقة من اللعب وبخطة واضحة ولكنها خطة للعبة، أليس أولى بالمسلم الذي استخلفه الله تعالى لعمارة الأرض أن يمتلك أيضاً خطته الواضحة لحياته؟ خطةً تمكنه من استثمار هذه الحياة الاستثمار الأمثل الذي يعود عليه بالنفع والخير لدنياه وآخرته.. صحيح أن الأرزاق والأجال والأعمال مكتوبة معلومة عند الله، لكن الله تعالى أوكل لك أيها الإنسان صناعة مستقبلك، وترك لك حرية الاختيار في ذلك، قال تعالى: " يا أيها الذين آمنوا انقوا الله ولتنظر نفس ما قدمت لغد ".

أخيراً وقبل أن أنهي من الرؤية وأهميتها وحتى تدرك تماماً قيمة الصورة التي نرسمها لأهدافنا، اسمع هذا الفتى الحلبي الذي يحكى قصته فيقول: عشت حياة بسيطة بين أهل الحارة، حياة طفل عادي برزامجه اليومي بين المدرسة والبيت وساحة اللعب، برنامج ممل يتكرر في حياة كل طفل في حارتنا، فلا أهداف كبيرة تحرك طاقاتنا وتستثير مواهبنا، ولا أهداف واضحة نعيش لها ونثابر من أجلها، اليوم هو الأمس هو الغد، هكذا أشعر وهكذا يشعر من حولي.

استمرت هذه الحال حتى تعرفت على رجل من أهل الحارة يملك آلة عرض سينمائي، وهي آنذاك آلة بسيطة ذات بكرات تعرض أفلامها على حائط المنزل العادي، لقد كان بعض أهل الحارة وبعض أطفالها يجتمعون عند هذا الرجل مستمتعين بمشاهدة بعض من أفلامها، لقد فتتني هذه الآلة بأصواتها وحركة بكراتها، فأخذت أعرض على هذا الرجل مساعدتي له بالمجان، فكنت أقوم قبل العرض بتجهيز الآلة وتوصيل الكهرباء وتركيب الأفلام، ثم أجلس مع الحضور أراقب العرض حتى النهاية، وبعد العرض أقوم بتفكيك أجزاء الآلة وتنظيفها استعداداً لقاء القادم، ويوماً بعد يوم أخذ حبي لهذه الآلة ينمو ويزداد.. لقد ملكت قلبي وعرفت منها الإثارة والتحدي لأول مرة في حياتي، ولذا أخذت قراري.. لقد قررت أن أصبح مخرجاً سينمائياً وأن أدرس الإخراج في مدينة الأضواء، هناك في أمريكا.. في مدينة هوليوود.

أعلنت ذلك لبعض الأهل والأصدقاء، فانتشر الخبر في كل الحارة، وبعدها بدأت معركتي مع أعداء الطموح، لقد أصبحت مضحكة أهل الحارة جميعاً، الكل يستهزئ بي، الأهل، الزملاء، المعلمون، الجيران، الفرّان، الجزار، وأحياناً حتى الأشجار والجدران، هكذا كنت أشعر أحياناً

بعدما صار الاستهزاء بي تصريحاً لا تلميحاً، كنت أرى الابتسامة الساخرة في كل مكان، حتى بين تقاطيع وجوه المتفقين والعقلاء من أهل الحارة.

كبرت وكبرت ولم أجد صوتاً واحداً يشجعني، كانت المشكلة أن حلمي يكبر معه وسیول الاستهزاء والسخرية، لم أجد أبداً من يشجعني على تحقيق حلمي إلا صورة متفائلة كنت قد رسمتها في عقلي، صورة النجاح والإنجاز، قررت عدم الانتظار والرحيل فوراً إلى هوليوود، أعطاني أبي 200 دولار ومصحف وقال: هذا كل ما أستطيع أن أعطيه لك.

وصلت إلى هوليوود وبدأت مشوار الدراسة، كان مشواراً طويلاً مع الدراسة والكافح والشهر والجوع والحرمان والغرية، لا مؤنس لا صديق لا قريب، كم هي المرات التي راودتني نفسي على الرجوع إلى بلدي وأن أترك الإخراج لأهله من الأمريكية، كان صراعاً مع النفس كبير، ما كنت أبداً سأcmd لهوى نفسي لولا صورتين كنت أحملها دائماً في عقلي، صورة يوم التخرج وحصولي على شهادة الإخراج من هوليوود وصورة أهل الحارة وهم يتضاحكون علي لو أني انسحبت وتخليت عن حلمي، صورتين جلتناني جداً ودفعتاكي دفعاً نحو الهدف.

مضيت بعزيمة نحو هدفي ونسقت معه كل متع الدنيا وكل الضيق والحرمان الذي أعيشه، وأخيراً حققت حلمي وأصبحت مخرجاً سينمائياً.

كانت هذه قصة صانع أشهر الأفلام العربية وأرقاها، فيلمي الرسالة وعمر المختار، كانت هذه قصة المخرج العالمي مصطفى العقاد.

وفي ثانوية "لاني" الأمريكية أخذ التلميذ مايكل جوردن يتربّب أن يضعه مدرب كرة السلة في قائمة فريق الثانوية، وعند إعلان المدرب تشكيل الفريق وإلصاق القائمة في غرفة تبديل الملابس، تدافع الطالب في غرفة التبديل لرؤيه أسماء اللاعبين الواردين في القائمة، وبعد تدافع وزحام شديد اقتربت عينا مايكل من القائمة، القائمة التي كانت حالية من اسمه، كانت صدمته كبيرة، لقد استبعده المدرب من التشكيل.

عزم مايكل أن يضاعف تدريبه حتى تكون له فرصة أخرى للانضمام للفريق، وفي تلك اللحظات من التدريب الشاق يقول مايكل: " كلما أحسست بتعب التدريب أو كلما راودتني نفسي على التوقف والاستسلام، فإني أغمض عيني لأرى تلك الصورة، تلك القائمة في غرفة تبديل الملابس التي لم يكن اسمي موجوداً فيها، وهذا عادة ما يدفعني للنهوض والعمل مرة أخرى".

**كن صاحب رؤية واضحة تعينك على الاستمتاع بسعوك لها،
وتحمل ما يأتيك من أجلها بروح الصابر المتفائل،**

**كن صاحب رؤية واضحة تعينك على تحديد مسارك
والإسراع له بخطى ثابتة مطمئنة.**

الله
بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

وَمَنْ يَتَهَبْ صَعُودَ الْجَبَالِ ...

يَعْشُ أَبْدَ الدَّهْرِ بَيْنَ الْحَفَرِ ..



2- مثابر:

بعيداً عن الحظ والمحظوظين، فإن الدنيا لا تعرف صاحب إنجاز أنسجه، ولا صاحب نجاح حقه، إلا وكان ذلك الإنسان عاملاً مثابراً، جاداً ذا عزيمة، لا ينام ملء جفنيه ولا يضحك ملء شدقته، يريد أن يكون شيئاً مذكوراً، خطواته ثابتة لا ترى فيها عوجاً أو تباطئاً، يعرف حق المعرفة أن قطرات الماء المتتابعة تحفر أخدوداً في الصخر الأصم.

إن جاءته العوائق والمحن صبر ورضي ورفع يديه إلى الله، الله الرحيم الذي ينبه عباده بهذه المحن أن ما من نعمة ولا نجاح إلا بتوفيق الله وفضله، علم الإنسان أن تلك المشكلات خير وكفارة لذنبه، فما يحرم الإنسان من شيء إلا بذنب، وما هذه العوائق إلا تدريب سماوي على ضبط النفس ومعاودة النهوش بلا يأس أو قنوط، وما هي إلا أيام أو سويعات أو جلسة استغفار استغفرت الله بها ألف مرة - تزيد أو تنقص - إلا وهذه المشكلات قد جاوزتها وبدأت المسير من جديد، المهم لا تتكسر وتتباطأ في النهوش، بل انھض من جديد لتحيا.

قال صلى الله عليه وسلم: " مثل المؤمن كمثل الخامة من الزرع، تفيئها الرياح، تصرعها مرة وتعدلها، حتى يأتيه أجله، ومثل المنافق مثل الأرزة المجدبة التي لا يصيّبها شيء حتى يكون انجعافها مرة واحدة ".

قال السفير عبد الفتاح شبانة في كتابه (اليابان .. العادات والتقاليد وإدمان النفوذ) :

" عَلِمَتِ الْزَلَازِلُ الْمُتَكَرِّرَةُ الشَّعْبُ الْيَابَانِيُّ مِنْ الْقَدْمِ أَلَا يَقْوِمُ الطَّبِيعَةُ، وَأَنْ يَتَعَالَى مَعَهَا وَيَتَقْبَلُ فِي هَدْوَهُ جَمْوحَهَا، وَيَقْرَرُ عُلَمَاءُ الْاجْتِمَاعِ أَنَّ هَذِهِ الصَّفَةَ لَا تَعْدُ رُوحًا اِنْهَازَمِيَّةً وَلَكِنَّهَا وَسِيلَةُ الْبَقَاءِ، وَيَشَبَّهُونَ ذَلِكَ بِأَعْوَادِ الْيَامِبُوِّ الَّتِي تَحْنِي لِلْعَاصِفَةِ، وَبِذَلِكَ تَنْفَادِي الْكَسْرِ وَالْاقْتِلَاعِ ".

وإليك الآن مثلاً لأحد أفراد هذا الشعب الجاد، إنه سويكورو هوندا مؤسس شركة هوندا.

عام 1938 وحين كان هوندا لا يزال طالباً في المدرسة، استثمر كل ما يملك في ورشة صغيرة، وبدأ يطور فيها مفهوم حلقة الصمام والتي تستخدم للسيارات، وكان يريد أن يبيع ما ينتجه لشركة تويوتا، لذا أخذ يجاهد ليلاً نهاراً وذراعاه مغمومتان في الشحم حتى مرفقيه، وبينما في ورشته وهو يمتئي إيماناً بأنه قادر على التوصل إلى نتيجة، بل إنه رهن مجدهات زوجته لكي يتمكن من متابعة عمله، غير أنه حين استكمل حلقات الصمام التي يصنعها وقدمها لشركة تويوتا، قيل له إنها لا تتوافق مع مقاييس تويوتا، لذا عاد إلى المدرسة لمدة سنتين حيث احتمل وصبر على سخرية مدرسيه وزملائه في الدراسة وهم يتحدثون عن سخافة تصميماته، لقد كان هذا في نظر الآخرين أول فشل.

لكنه قرر أن يتبع التركيز على هدفه بدلاً من التركيز على الألم الناجم عن تجربته الفاشلة، لقد علم هوندا أن المحاولات الفاشلة إنما هي تجارب نتعلم منها ونقترب من خاللها إلى الأفضل، وإنما الفشل الحقيقي أن تستسلم وتلتقي بأدواتك إلى الأرض.

وبعد عامين من العمل الجاد والمثابرة، وقعت معه شركة تويوتا العقد الذي طالما حلم به، لقد افتتحت تويوتا بتصميمات هوندا البارعة لحفلة الصمام، وطلبت إمدادها بهذه التصاميم، لكن الحكومة اليابانية كانت تعد نفسها للحرب، ولذا رُفض طلبها للحصول على الإسمنت اللازم لبناء المعمل، فهل توقف؟ هل استسلم؟ لقد قرر أن يحاول ويحاول، حتى تمكن هو وفريقه من اختراع عملية لإنتاج الإسمنت اللازم لهم، وبعد مرور الأيام المصحوبة بالعمل الدعوب والجهد المتواصل، أصبح المعمل جاهزاً للعمل عياناً للناظرین، وما أن بدأ العمل حتى قصف معمله بقنابل الأمريكان في أثناء الحرب، ماذا يعمل؟ أجزاء رئيسية من المعمل قد دمرت، هل يتراجع؟ لابد من إصلاح الأجزاء المتضررة، أعاد هوندا ومعاونوه ترميم المصنع، وبدأ العمل من جديد، وبعد أيام معدودة نزلت على هذا المعمل قبلة أمريكية أخرى دمرت أجزاء كثيرة منه.

ما هذا الحظ السيئ؟! لابد من الاستسلام، سأبحث عن عمل آخر، سأترك هذا العمل إلى غير رجعة، من يردد هذه العبارات يا ترى؟ هل كان ذلك صوت هوندا؟

أيها القراء: هذاؤا من روحك، لم يقل هوندا أياً من تلك العبارات المنسحبة المستسلمة، بل كانت عبارات المحبطين المستهزئين، الذين شاهدوا كل ما حصل لهوندا، قد يكون فيهم الآباء أو الإخوان أو الأصدقاء أو المعلمون، فماذا عمل هوندا لكل تلك الأصوات الساخرة؟

لقد أعاد بناء معمله وترميم أجزائه التالفة، وجذّ فريقه على الفور، فأخذوا يجمعون علب البنزين الفارغة التي كانت المقاتلات الأمريكية تتخلص منها، حيث أطلق على هذه العلب مسمى "هدايا الرئيس الأمريكي ترومان" لأنها وفرت له الموارد الأولية التي يحتاج إليها للعمليات الصناعية التي يبني القائم بها، وهي مواد لم تكن متوفرة في اليابان آنذاك، لقد أشرف معمله على إنتاج الصمامات التي طلبتها تويوتا، لقد اقترب النجاح، وفي هذه الأثناء من الترقب السعيد لمشاهدة أول باكورة إنتاج المصنع، حدث زلزال، زلزال دمر معمل هوندا تدميراً كاملاً، قرر بعدها هوندا بيع عملية صنع الصمامات لشركة تويوتا.

لم يكن ذلك استسلاماً من هوندا بل كان ذلك تمثيلاً مع أعود البابمو لتفادي الكسر والقتل، ما زال هوندا كما عهدهناه يتقد نشاطاً وهمة وعزماً، وبعد الحرب عانت اليابان ندرة مريعة في مئونات البنزين، بحيث إن هوندا لم يعد قادراً على قيادة سيارته لجلب الطعام لعائلته، وفي النهاية ركب هوندا محركاً صغيراً لدراجته، وسرعان ما أخذ جيرانه يطلبون منه أن يصنع لهم دراجات تسير بقوة محرك، وأخذوا يتدافعون للحصول عليها، بحيث لم يعد يملك هوندا أية

محركات، ولذا قرر أن يبني مصنعاً لصنع المحركات لاختراعه الجديد، غير أنه لم يكن يملك رأس المال اللازم لذلك.. مع الأسف.

ولكنه صمم هذه المرة أيضاً على أن يجد طريقة ما، مهما كانت التحديات، وكانت خطته هي أن يناشد أصحاب محلات الدرجات في اليابان وعددهم 18000 شخص أن يهبوا لمساعدته، وأخذ يكتب خطابات لهم ليبلغهم بأنه يسعى إلى لعب دور في إعادة إحياء اليابان من خلال قوة الحركة التي يمكن لاختراعه أن يوفرها، واستطاع إقناع 5000 من هؤلاء البائعين بأن يقدموا رأس المال اللازم له، غير أن دراجته النارية لم تبع إلا للأشخاص المغربمين جداً بالدراجات، إذ أنها كانت شديدة الفخامة، ولذا أجرى تعديلاً جديداً لصنع دراجة أخف وأصغر كثيراً من دراجته وسماها super cub وسرعان ما حققت الدراجة نجاحاً باهراً، بحيث فاز بجائزة إمبراطور اليابان، وبعد ذلك بدأ بتصدير دراجاته النارية إلى أوروبا والولايات المتحدة، وبعد ذلك بدأ يصنع سيارته في السبعينيات من القرن العشرين، وحظيت هذه السيارة برواج واسع النطاق.

تستخدم شركة هوندا الآن ما يزيد عن 100000 عامل في كل من الولايات المتحدة واليابان، وتعد إحدى أهم إمبراطوريات صنع السيارات في اليابان، بحيث لا يفوقها في كمية المبيعات في الولايات المتحدة إلا شركة تويوتا، لقد نجحت هذه الشركة لأن رجلاً واحداً أدرك ثمرة العمل الجاد والجهد المتواصل، تحية من القلب إلى سويكيرو هوندا.

أبارك في الناس أهل الطموح *-* * ومن يستلذ ركوب الخطر

يقول القزويني صاحب كتاب " عجائب المخلوقات وغرائب الموجودات " :

" إن الإنسان إذا لم يصب في أول مرة فليدرس الأسباب ثم ليعيد المحاولة تلو المحاولة، فهذا سبيله إلى النجاح، إياك أن تمل أو تفتر، إذا لم تصب في محاولتك الأولى أو الثانية قد يكون لقد شرط أو حدوث مانع، وحسبك ما ترى من حال المغناطيس، إذا وجدته لا يجذب فلا تتفى عنه خاصية الجذب، بل ابحث عن العائق في عدم جذبه الحديد ".

يقول لاعب السلة الأمريكي الشهير مايكل جوردن: " أخطأ إصابة الهدف أكثر من 9000 مرة في أثناء اللعب الرسمي مع فريقه، و 26 مرة كنت واثقاً فيها أننا سنكسب المباراة في لحظاتها الأخيرة بواسطة الرميات الحرة لكنني أيضاً فشلت، لقد فشلت وفشلت وفشلت مرة بعد مرة، وهذا هو سر نجاحي "، هذا ما قاله أشهر لاعب رياضي في القرن العشرين، مايكل جوردن الذي استبعده المدرب من فريق كرة السلة بمدرسته الثانوية.

إذاً اتضحت لك الرؤية وبيان لك الأمر فثابر واجتهد، ولا مانع أن تتحمل من أجل تلك الرؤية العوائق والمشكلات، ويا له من صبر جميل لمراد جميل، المهم ألا تقف وتستسلم، تجاوز مشكلاتك فإن المشكلات إما أن تلتهمك أو تلتهمها، عاود النهوض مرة بعد مرة، لأنني لا أريدك يائساً حزيناً مثل الذي قال:

تقدمي أناس كان شوطهم
وراء شوطي إذ أمشي على مهل *-*
هذا جزء امرئ أقرانه درجوا *-*
من قبله فتمنى فسحة الأجل

قبل أن تخرج الفراشة من شرنقتها، فإنها تمر بصراع كبير حتى تتحرر، وإذا ما عَطَّفَ أحد الملاحظين عليها وشق الشرنقة ليُمْكِنَها من التحرر، فقد ينتهي الصراع، ولكن الفراشة ست머 بمواقف مهلكة، فقد تموت سريعاً لأنها لن تكون قادرة على الطيران، ما لم يعرفه الملاحظ الذي ساعدها هو أن الصراع كان ضرورياً للفراشة لقوية جناحيها في سبيل أن تطير، بدون الصراع ستكون الفراشة ضعيفة وستموت.

وقصة الفراشة هذه تذكرني بنصيحة مطرب الأسماع وبيتهوفن التربية الدكتور إبراهيم الخليفي عندما أسمعه كثيراً وهو ينصح الأمهات والأباء بأن يتركوا أبناءهم يعانون ويحاولون وحدهم، دعهم مع الواجب المدرسي يحاولون ويحاولون، دعهم يواجهون مشكلاتهم أحياناً وحدهم، أعطهم مساحة من الاختيار ودعهم يتحملون مسؤولية هذه الاختيارات، دع ابنك يفك ويبحث وابتعد عنه قليلاً، وفي النهاية فإن الأسرة التي أشفقت على أطفالها وترَسَّthem مبكراً بالحماية الزائدة، هي التي ستحصد لاحقاً عادات المجتمع وشبابه المستهلك، أما الأسرة التي تحملت منظر المعاناة على أطفالها وداست على قلبها تصبراً، فإنها هي الأسرة التي سقطت القادة وعظماء العالم ومفكروه.

أقول إن مواجهة المصاعب والصبر على محاولات تخطيها هي من صفات العظام والخالدين، كان الأنبياء صلوات الله وسلامه عليهم أشد الناس بلاءً! لماذا ابتلاهم وهم أصفياؤه ورسله على خلقه؟ ذلك لأنهم أحب الخلق إليه، يريد منهم صبراً وشكراً وحمدًا وذكرًا، يريد أن يذيقهم لذة ما بعد الصبر والعناء والمكافدة من الرضا والفرحة والانتصار، الذي يحب حقاً لا يرضى أن يكون درعاً دائمًا لمحبوبه بل يضعه في موقف التحدي والمواجهة حتى لا يحرمه واحدة من الأذلالات، طعم النجاح بعد العناء وطعم الفوز بعد الخوف والترقب، إن حماية المتدرب من المشكلات والعوائق ينقده الإحساس بتقدير ذاته وتقدير نجاحاته، فكل نجاح سيتحقق سيكون فاتراً لا فرحة فيه، ويكون له كالماء لا طعم ولا لون ولا رائحة، فأي لذة ونشوة لنجاح لا عناء فيه ولا كفاح.

قال ابن القيم: "قد أجمع عقلاً كل أمة على أن النعيم لا يدرك بالنعيم، وأن من آثر الراحة فاتته الراحة، وأن بحسب ركوب الأهوال واحتمال المشاق تكون الفرحة واللذة، فلا فرحة لمن لا هم له، ولا لذة لمن لا صبر له، ولا نعيم لمن لا شقاء له، ولا راحة لمن لا تعب له".

قال الرسول صلى الله عليه وسلم: "ومن بطأ به عمله لم يُسرع به نسبه".

اطلب العلم ولا تكسل فما *-*-* أبعد الخير على أهل الكسل
لا تقل أصلي وفصلي أبداً *-*-* إنما أصل الفتى ما قد حصل

أحب دائماً وفي نهاية دورة "مهارات الامتياز" أقول للمشاركين هذه القصة..

عندما حاول إدموند هيلاري في المرة الأولى تسلق قمة إفرست لم ينجح، وخلف ثلاثة من رفقائه أمواتاً عند سفح الجبل، لكن؛ لأن مجده كان كبيراً جداً، منحته الحكومة الإنجليزية أرفع أوسميتها، واستدعته للملوؤ أمام البرلمان، وفيما كان يدخل البرلمان لتكريمه، وقف الجميع وراحوا يصفقون له، ومع توجه السيد إدموند نحو صدر القاعة، كانت هناك صورة عملاقة خلف المكان المخصص لوقوفه، وكانت صورة لقمة إفرست، كانت صورة رهيبة، تجاهل السيد إدموند هيلاري الجميع تماماً وتجاهل التصفيق وتجاهل كل ما كان يقال بين الحاضرين، ووقف مباشرة أمام تلك الصورة للحظة أو للحظتين... ثم لوح بقضته مخاطباً جبل إفرست، وقال: لقد ربحت أنت هذه المرة، أنت كبير بقدر ما ستكون دائماً، ولكنني أنا الأكبر باستمرار.

يقول لنا التاريخ إنه في تمام الساعة 11:30 صباحاً في 29 مايو 1953 نجح إدموند في محاولته الثانية في تسلق قمة إفرست - وهو أول رجل في العالم يتسلق قمة إفرست - هل تصدقون ذلك؟ هل تصدقون أنه هزم الارتفاع، وانخفاض الضغط والبرودة التي تصل إلى حد التجمد، وهزم مخاطر الانهيارات الثلوجية، وكل مخاطر التسلق لهذا الجبل الشاهق؟!

يمكن للبعض أن يصدق هذا، ولا سيما إذا آمنا أن التدريب المكثف يطور المهارات ويزيد من قدرة الاحتمال للشباب الذين يتمتعون بكمال الحواس والقدرة الجسدية مثل إدموند هيلاري، لكن الذي لا يصدقه العقلاً ولا سيما العارفين بمخاطر التسلق، أن يصل إلى قمة إفرست رجل أعمى؟! نعم لقد استطاع إرك وينماير الأعمى في 25 مايو 2001 أن يصبح أول رجل أعمى يصل إلى قمة إفرست.

الذي أستغره من هذا الأعمى، أن يهزم وبرغم فقدان البصر كل المخاطر المميتة لهذه القمة، ويهاجم معها 8848 متراً من الارتفاع الشاهق، في حين يفشل بعض الطلاب بأن يهزم وريقات المقرر الدراسي البسيطة رغم كل الحواس الكاملة التي تتنعم بها؟!
الفرق بيننا وبين هذا الأعمى هو وضوح الهدف لديه وهي القمة، وإيمانه الراسخ بفائدته التدريب والمثابرة والجهد المكثف للوصول إلى الهدف المحدد، إني أؤمن تماماً بالإيمان، إنْ أنت عرفت ما تطلبوه وبذلت له الوقت والجهد المستمر سأراكما في القمة كما وصل هذا الأعمى المثابر إلى القمة.

ولم أر في عيوب الناس عيوباً *-* كنقص القادرين على التسامم



”أخبرني الأطباء بأنني لن أستطيع السير ثانية ، ولكن
أميا قالت لي أんني سأشططع ... فصدقـت أميا ..“

ويلما رودولف
أسرع امرأة على وجه الأرض
حاصلـة على ثلاث ميداليات ذهبية في المبياد 1960

3- لا تقبل الرسائل السلبية

يروى في التراث الصيني أن مزارعاً فقيراً في قرية كان يملك حصاناً وكان أهل القرية كذلك مزارعين فقراء ولكنهم لا يملكون أي حسان، وفي ذات صباح تجمع أهل القرية عند المزارع الفقير وقالوا له: ما أسعدك، ما أحسن حظك، كلنا لا يملك حصاناً وأنت تملك حصاناً يساعدك في الزرع ويحملك إلى حيث تريد.

التفت المزارع إليهم باسمه وهو يقول: ربما.

وفي ذات صباح احتفى حصان الرجل الفقير، فتجمع أهل القرية فقالوا للمزارع: يا مسكين يا تعيس الحظ هرب حصانك، هرب الذي كان يساعدك، ما أسوأ حظك.

فالتفت المزارع إليهم باسمه وهو يقول: ربما.

وفي فجر صباح الغد رجع الحصان وبصحبته حصان وحشي قد أله حصان المزارع فتجمع أهل القرية عند المزارع فقالوا: ما هذا الحظ العظيم يا لك من محظوظ قد صار عندك حصانان يا لهنائك.

فالتفت الرجل إليهم باسمه وهو يقول: ربما.

وفي مغرب ذلك اليوم وعند انتهاء العمل أحاب الابن الوحيد للمزارع أن يركب الحصان الوحشي ليتألفه، فامتنع ظهره وما هي إلا خطوات حتى هاج الحصان الوحشي وسقط الابن وكسرت يده فأتى أهل القرية للمزارع قائلين: يا لرداءة حظك، يا لحظك العاشر، ابنك وحيدك كسرت يده، من سيساعدك في حراثة الأرض من سيشاركك العمل بعده، يا لك من مسكين.

فالتفت إليهم باسمه وهو يقول: ربما.

وتمضي أيام قليلة فإذا بالجيش الصيني داهم القرية وأخذ كل شباب القرية، إنه يتأنب لخوض حرب قادمة لعدو قريب يتربص، دخل أفراد الجيش بيوت الفقراء، أخذوا كل الشباب لم يدعوا أحداً، لكنهم عندما دخلوا إلى بيت المزارع الفقير وجدوا ابنه مكسور اليدين، لقد لفت يده بحجيرة فتركوه فتجمع أهل القرية عند المزارع وقالوا: لم يدعوا شاباً من شبابنا إلا أخذوه، ما تركوا أحداً.. ما تركوا إلا ابنك. ما هذا الحظ العجيب يا لقوة حظك ما أسعدك.

فالتفت إليهم الرجل باسمه كعادته وهو يقول: ربما.

لا تخلو حياة إنسان من مشكلات. الغني له مشاكله، الفقير له مشكلاته، العامل، العائل، الكبير، الصغير، الكل تعصف به المشكلات.

قال أمير الشعراء أحمد شوقي:

وشيخٌ وَدَ لَوْ صَغُراً	*-*	صغيرٌ وَدَ لَوْ كَبُراً
وذو عمل به ضجراً	*-*	وخلٍ يبتغي عملاً
وفي تعبٍ من افتقرا	*-*	وربُّ المال في تعبٍ

ليس المهم ما يقع عليك من مشكلات الأحداث، المهم بأي عين تنظر للحدث، بعين المتقائل المستبشر بالخير، أم بعين المتشائم المتكهن بالشر، تأكيد من لون نظارتك التي ترتديها، أهي سوداء مظلمة أم بيضاء مشرقة، صاحب النظارة السوداء لا يرى إلا الظلمة والنقص والفشل، وصاحب النظارة البيضاء ذلك المطمئن باله المتوكل عليه الراضي بقدره. لا يرى إلا الخير القادم والكمال والنجاح.

لقد كان سيد التابعين عطاء بن أبي رياح أسود، أعور، أفطس، أشل، أعرج، ثم عمي بعد ذلك. وقال عنه إبراهيم الحربي، كان عطاء عبداً أسود لأمراة من أهل مكة. وكان أنه كأنه باقلاء... ستة عيوب كانت في عطاء. ماذا تظن أنه قد فعل بها؟ هل تكسرت عزائمه؟ هل بكى على قدره يائساً ومنتظراً يوم موته للخلاص من الدنيا والخلاص من تهكمات الناس وسخريتهم؟ هل قال عطاء لنفسه. أنا عبد مملوك سأظل هكذا إلى الأبد. أنا أسود وأعور وأشل و... لن يقبلني أحد؟ لقد كان لعطاء أذنان تسمعان، ورجلان تمشيان، كان لعطاء لسان يتكلم، ويد تكتب، وعقل يفك ويرى.. هذا ما وجده عطاء في نفسه كان ينظر بعين المتقائل الراضي الذي يمتلك الكثير من النعم، لقد كان يعلم أن التغيير يبدأ من الداخل. المهم كيف أرى نفسي لا كيف يراني الناس. إذا كنت ترى نفسك قويًا ذكيًا فهكذا ستبدو وبهذا سيعاملك الناس. إن السعيد هو من يرى الوجوه سعيداً. سأطلب العلم عند كل عالم سأجتهد وأتعلم وأثبت لنفسي أنني قادر على تغيير حياتي إلى الأفضل .. بهذه العبارات المتقائلة خاطب عطاء نفسه فماذا حدث؟

لقد صاح المنادي في زمن بنى أمية في مكة أيام الحج، لا يفتى الناس إلا عطاء. وقال عنه الإمام أبو حنيفة، ما رأيت أفضل من عطاء وقال الإمام إبراهيم الحربي، جاء سليمان بن عبد الملك أمير المؤمنين إلى عطاء هو وابنه، فجلسوا إليه وهو يصلى فلما صلى التفت إليهم، فما زالوا يسألونه عن مناسك الحج، وقد حول قفاه إليهم، ثم قال سليمان لابنه، قوماً، فقاما، فقال: يا بنى لا تنتبا في طلب العلم فإني لا أنسى ذلنا بين يدي هذا العبد الأسود.

لقد أصبح عطاء بن أبي رباح عالم الدنيا في زمنه.. رسم صورة ذهنية مترافقه عن نفسه وواقعه، فكان له ما رأى وتوقع... تفاصيلوا بالخير تجده.. هذه كانت قصة عطاء الذي مكث في الحرم 30 سنة يطلب العلم.

ولد كفيف البصر، لكنه تعلم اللغة الفارسية واليونانية واللاتينية والتركية، وبرع في علوم المتنطق والرياضيات والطبيعتيات، ورحل للتعلم إلى أماكن كثيرة منها تركيا وروسيا وأوروبا ومصر، وألف كتابه الشهير في الأدوية "الذنكرة" الذي يقع في ثلاثة مجلدات والذي صار مرجعا في التداوي لفرون عديدة في مدارس الطب ومعاهده وكلياته في أوروبا والعالم الإسلامي، هل عرفتم هذا الرجل الأعمى الذي أتحدث عنه؟ إنه رئيس العشّابين في البيمارستان المنصوري بالقاهرة، العالمة الطبيب وأبو الصيدلة داود الأنطاكي.

الملحن الألماني بيتهوفن (1770_1827) أخذ يفقد حاسة السمع شيئاً فشيئاً فقد كان يسمع بصعوبة في الثلاثينيات من عمره، ثم أصبح أصم تماماً في سن السادسة والأربعين، ومع ذلك فقد ألقى أروع موسقياه في سنواته الأخيرة (وهو أصم).

وهذا لويس برايل (1809_1853) أصيب بالعمى في سن الثالثة ورغم ذلك أصبح فيما بعد مدرساً في باريس وقام بوضع أسلوب الكتابة الشهير للمكفوفين والذي سمي باسمه. ابن سيده يؤلف كتابه "المخصص" وهو أعمى، كتابه الذي يقع في 17 مجلداً، في كل جزء قرابة 300 صفحة، بها من أصول اللغة وخصائصها ونواحي اتصالها بالحياة ما جعله قبلة اللغويين في العصور المختلفة.

سجن السرخسي فألف المبسوط في 30 مجلداً، وأصاب الشلل أبو الأثير فصنف جامع الأصول والنهاية في 30 مجلداً، وسجن ابن تيمية فاخذ الفتوى 30 مجلداً...رأيتكم، حتى عندما تفقد إحدى كبرى النعم مثل نعمة الحرية قد يكون لك فيها منحة من الله.

تقول هيلين كيلر تلك العميماء الصماء البكماء:

" عندما يوصد في وجهنا أحد أبواب السعادة تفتح لنا العديد من الأبواب الأخرى، لكن مشكلتنا أننا نضيع وقتنا ونحن ننظر بحسرة إلى الباب المغلق، ولا نلتفت لما فتح لنا من أبواب".

يُعرض الطفل الصغير رون سكاتلان عام 1956 لحادث سيارة، وينقذ الأطباء حياته ولكنه يصاب بالشلل التام من الوسط وحتى قدميه، كان عليه أن يجلس على كرسي المعاقين طوال حياته هكذا كان فدراه لكنه لم يجلس ليندب حظه ولم يصطدم مع القدر.. شعر أن لديه أطرافاً أخرى تتحرك.. قدرات يستطيع استغلالها.. عطايا أخرى أبقيها الله له ليستمتع بها.. فماذا فعل؟ لقد حاول الاشتراك في عدة نوادي لممارسة رياضة الكاراتيه، ولكنه رفض بسبب حالته الجسمانية، وأخيراً.. وافق بيل ليسلي مدرب (الكونفو) على تدريبه.. كان رون سكاتلان أول من يحضر على التدريب وأخر من يغادر الصالة. وداوم على التدريبات وتقدم في هذه اللعبة حتى حصل على الحزام الأسود. كان قوياً جداً. ويستعمل بيده والكرسي الخاص به لهزيمة أي منافس.. وعندما بلغ عمره 37 سنة وصل لأعلى المستويات، وأصبح هو نفسه معلماً وفتح مدرسته الخاصة لتعليم الكونفو التي استوعبت حوالي 200 شخص. لقد فعلها العملاق رون سكاتلان.

وهذا طفل آخر يصاب بمرض شلل الأطفال ويعيقه عن الحركة ويضطره للجلوس على الكرسي المتحرك، لكن هذا الطفل البطل لم تمنعه هذه الإعاقة الخارجية وغير الحقيقة من أن يفوز 16 مرة ببطولة العالم في المبارزة، ويحصل على كأس أحسن لاعب في العالم لثلاث مرات، ويصنف أربع مرات متتالية في المركز الأول على العالم.. إنه البطل الكويتي طارق محمد القلاف الذي حطم قيود الإعاقة ونال في شهر يوليو عام 2002 سيف الشرف لأحسن لاعب في العالم.

أما زلنا نسمى هؤلاء (معاقون) رغم كل هذا الإنجاز؟ إن الإعاقة الحقيقة هي أن تصدق أنك معاق.

كم من الناس تفضل الله عليهم بهيات وقدرات هي أضعف قدرات وهبات هؤلاء الناس.. لكنهم رضوا بمشي السلفة وعميق السبات حتى تبلد العقل وضعف العطاء وانهزمت النفس وبئس الروح ورضيت تلك الذات المنهزمة بتهميش أدوارها والرکون إلى العجز والكس.

إن شهري أكتوبر ونوفمبر من عام 2000 والساحات الرياضية في مدينة سيدني في أستراليا لتشهد بالطاقات الجبارات التي يملكتها من نسمتهم خطأً بالمعاقين.. إنهم لم يصدقوك.. لقد صدقوا أنفسهم.. صدقوا أنهم أقوىاء، فترى بعضهم قد أنهى مضمار السباق بثوان معدودة، وكذلك فعل بعضهم بأحواض السباحة، هذا يجري وهذا يسبح، وذاك يقفز وهذا يرمي، وذاك يضرب، حتى

أجروا تلك الساحات في الدورة الأولمبية في سيندي أن تشهد لهم بعظيم طاقاتهم وعجيب إصرارهم وأن تتوجههم أبطالاً لبلادهم.

منذ آلاف السنين، والناس يعتقدون أنه من المستحيل على الإنسان أن يركض مسافة الواحد ميل (1600 متراً تقريباً) في أقل من أربع دقائق، لقد حاول الإغريق والرومان القدماء لعدة قرون كسر هذا الرقم ولم ينجحوا، حتى أن الرومان جعلوا أسوداً تهاجم الرجال ليروا إذا كان هذا يزيد من سرعتهم، فلم تنجح هذه الطريقة.. حتى قال الخبراء: إنه من المستحيل على المستوى البشري كسر الواحد ميل في أقل من أربع دقائق.

فبقي حاجز الأربع دقائق ثابتاً كما هو، حتى قرر شاب إنجليزي اسمه روجر بانيسنر أن يحطم هذا الرقم وفي يوم 6 مايو عام 1954 جرى روجر بانيسنر الميل في زمن قدره 3 دقائق و 59.6 من الثانية.. العجيب أن بعد عام واحد من هذه الحادثة وفي مدينة أكسفورد البريطانية، استطاع 37 لاعباً تحطيم رقم الدقائق الأربع، وبعد عام قال آخر أصبح هناك 300 لاعب استطاع كسر الرقم.. كيف حدث ذلك؟

لم يكن لدى روجر أي سابقة تاريخية أو حدث تاريخي أن هناك أي شخص حطم رقم الدقائق الأربع، لكن الذي فعله روجر أنه خلق سابقة لم تكن موجودة.. لقد بذل قصارى الجهد والتدريب الرياضي، وتخيل نفسه يحقق ذلك الإنجاز مرة بعد مرة، حتى أقنع عقله أن ذلك العمل ليس مستحيلاً، وردد دائماً ذلك ممكناً، ذلك ممكناً.. وفي النهاية حقق ما يراه عقله دائماً.. حتى استحق لقب الفارس.

لقد استطاع 300 عداء كسر هذا الرقم لأن روجر حطم الحدود المستحيلة التي رسمها الناس في عقولهم والتي خارت عندها قوى آلاف العدائين من قبله.

حقاً إن الحدود لطاقة البشر ليست هي الحدود الخارجية التي تناصرهم ، بل هي الحدود التي رسموها في عقولهم .

سألني أستاذي الدكتور جورج بيتس وهو صاحب مодيل "التعلم الذاتي" في بداية دراستي للماجستير في أمريكا، لماذا تدرس عن تربية الموهوبين والمتتفوقين؟ قلت: حتى أفهم هؤلاء الموهوبين وأعرف صفاتهم وأتعرف المناهج الخاصة بهم، وحتى أتمكن مبكراً من اكتشاف مواهبهم فأنميها لهم.. قال: وماذا تريد أن تفعل بكل هذا؟ قلت: عندما أرجع إلى الكويت لن

أقضى حياتي أبحث عن 2% من الطلبة الذين تصنفونهم أنهم موهوبون، بل سأنظر إلى الجميع أنهم موهوبون، ثم أبحث عن السبل والمناهج التي تتمي مواهبهم المختلفة.

المشكلة ليست في الطالب، المشكلة أننا نرى الذكاء والموهبة فقط في القراءة والحساب أو من يحصل على الـ 8 والـ B ، أنا أؤمن بما يقوله هوارد جاردنر صاحب الذكاءات المتعددة والذي تكتسح نظريته أمريكا الآن، يقول جاردنر أن كل طالب يحسن ذكاء أو اثنين أو عشر ذكاءات معاً.

(سأله بيتس في أحد لقاءاته معه، كم ذكاء يوجد يا جاردنر : قال: ربما يصل إلى أكثر من 100 ذكاء) كل طالب له ذكاءه الخاص به، بعضهم ذكاءه منطقي كمحبي الرياضيات والعلوم، وبعضهم ذكاءه لغوي كالخطباء والقادة، وبعضهم ذكاءه بصري كالرسامين وأهل الفلك. (سأفرد كتاباً خاصاً بإذن الله للطلبة والتربويين، فيه الكثير من أدوات التفوق ومهاراتها، وسأتكلم عن هذه النظرية بالتفصيل)، فإذا لم يتفوق ابنك في الرياضيات فقد يتفوق في اللغة، أو قد يتفوق في الرسم، أو الخطابة والإمامية، أو التجارة، أو الرياضة، أو الميكانيكا أو الكمبيوتر.. فالذكاء ألف مهنة وصنعة، بل إن جاردنر يؤمن بأن كل فرد لديه المقدرة على تنمية الذكاءات جميعاً إلى مستوى عالٍ من الأداء إذا تيسّر له التشجيع المناسب والإثراء والتعليم الجيد.

أقول المهم أننا لا نصنف أطفالنا مبكراً، بل نراقبهم حتى نعرف ميولهم فنساعدهم على تتميّتها مع دعمنا لهم بكلمات التشجيع على الجهد الذي يبذلونه في سبيل تحسين مهاراتهم.. يجب أن نتجاهل التصنيف المبكر حتى لا نبني صورة ذهنية سلبية تكون في مصدر الإعاقة لهم طوال حياتهم.

لقد أصبح تشكيل الصور الذهنية في عقول البشر صناعة ناجحة تدر على من يشكلها بذكاء وإيجابية أموالاً طائلة، وهذا بالضبط ما يفعله صناع الدعاية التجارية الآن، إن مهمة الدعاية إقناعك وعبر كثرة المشاهدة لها وسماعها بأن هذا المنتج يستحق منك أن تشتريه أو تقتنيه. ولذلك فإن ميزانية الدعاية لشركة بروكتر وقambell تفوق 35 مليار دولار.. 35 مليار فقط على الدعاية وبلغت ميزانية الدعاية لشركة بيبسي 1.26 مليار دولار.. وهذا الإنفاق السخي والذكي على الدعاية جعل شركة بيبسي الثانية عالمياً في صناعة المرطبات (تستحوذ على 31% من حجم السوق العالمية بعد شركة كوكا كولا 44%).

لقد أنفقت هذه الشركات العملاقة كل هذه الملايين من أجل صناعة الصورة الإيجابية عن منتجها، فكانت النتيجة أن صدقناها وأقينا على منتجها، فهلاً ساعدنا أبناءنا على صناعة صورة طموحة عن أنفسهم حتى يُقبلوا هم أيضاً على الحياة بكل ثقة وتفاؤل.

إن الصورة الذهنية السلبية التي تصنعها تلميحاتنا وعباراتنا السلبية، هي مصدر السلوك السلبي، وهي من صنعت من ذاك الطفل الشخصية المتربدة المهزومة، فانتبه لتلميحاتك وتصنيفاتك إذا كنت ترجو أو تأمل أن ترى ابنًا أو بنتًا تقر بها عينك.

كان محمد على كلاي - بطل العالم في الملاكمة- يصرح للعالم ولنفسه فيقول: "إبني الأعظم، إبني الأعظم" .. لقد كان يصنع صورة.

واستمعوا الآن من صنعين إلى القصة التالية التي ترويها لكم بطلة الأولمبياد، حتى تدركوا جميعاً حجم التأثير الذي تفعله الصورة الذهنية لاستخراج طاقات الإنسان.

تقول مارلين كينج: عندما يكتشف الناس أنني نافست في الأولمبياد، يفترضون أنني كنت دائمًا رياضية بارعة، ولكن هذا غير صحيح، فأنا لم أكن الأقوى والأسرع، ولم أكن الأسرع في التعلم، وبالنسبة لي لم يكن تحولي إلى لاعبة أولمبية نتيجة تطوير موهبة لقدرة رياضية طبيعية ولكنه كان أثراً من آثار الإرادة بكل ما في الكلمة من معانٍ.

في أولمبياد ميونخ 1972 كنت عضوة في فريق الخماسي الأمريكي، وفي هذه المنافسة أصبت في كاحلي مما جعل هذه التجربة محبطاً جداً لي، إلا أنني لم أنسحب، بل واصلت التدريب.. وفي النهاية تأهلت للذهاب مع الفريق الأمريكي لأولمبياد 1976 في مونتريال.

كانت التجربة ممتعة أكثر بكثير من سابقتها. وسعدت جداً لحصولي على المركز الثالث عشر، ولكنني على الرغم من ذلك كنت أشعر أنني أستطيع أن أفعل ما هو أفضل من ذلك. تمكنت من الحصول على إذن بالإجازة من عملي، وذلك من أجل أن أتدرب قبل أولمبياد 1980 بسنة. وافتراضت أن التدريب لمدة 24 ساعة في اليوم لمدة 12 شهراً، ستكتفي لإعطائي المهارة الكافية للحصول على ميدالية هذه المرة.

وفي صيف 1979 بدأت التدريب المكثف للاستعداد للألعاب الأولمبية التي ستبدأ في يونيو 1980، وشعرت بالانتعاش الذي يسببه التركيز على الهدف المنشود، والتقديم بثبات نحوه. ولكن في ذلك الوقت في نوفمبر حدث ما ظنناه عقبة.. عقبة لا يمكن تخطيها، فلقد تعرضت لحادث سيارة وأصبت في الجزء الأسفل من ظهري، ولم يعرف الأطباء بالضبط موضع الإصابة،

ما اضطرني إلى إيقاف التمرين لشعوري بألم لا يحتمل كلما تحركت، وأصبح من المؤكد أنه سيتوجب علي التخلي عن حلمي وهو الذهاب إلى الأولمبياد إذ توقفت عن التدريب، وشعر الجميع بالشقة علي، إلا أنا.

كان شعوري عجيبا.. لم أصدق أن هذه العقبة ستوقفني، وكنت واثقة أن الأطباء واحتصاصي العلاج الطبيعي سيمكنون من علاجي قريبا، وأنني سأعود إلى التمرين.. وتمسكت بإيماني أنني في تحسن مستمر، وأنني سأكون إحدى أول ثلاثة في الألعاب الأولمبية، وكانت هذه الفكرة تشغل بالي دائما.

وكان تقديمي في العلاج بطبيأ، لم يستطع الأطباء الاتفاق على نظام واحد لعلاجي.. يمر الوقت وأنا ما زلتأشعر بالألم ولا أستطيع الحركة ولم يتبق إلا شهر قليلة، وكان من الواجب علي أن أفعل شيئا، وإلا فلن أتمكن من تحقيق ما أريد، فبدأت التمرين بالطريقة الوحيدة التي أستطيعها.. بعقلاني.

إن مسابقة الخماسي تتكون من خمس سباقات في المضمار والميدان مائة متر حواجز رمي الجلة، الوثب العالي، الوثب الطويل، وسباق مائتي متر عدو -هذا وقد أحضرت أفلاما عن أصحاب الأرقام القياسية العالمية في الألعاب الخمس، وكنت أجلس على كرسي في المطبخ وأشاهد الأفلام التي أعرضها على حائط المطبخ مرة بعد مرة، كنت أشاهدها بالحركة البطيئة أو أشاهدها مشهدا بعد مشهد وعندما مللت مشاهدتها، بدأت أشاهدها بنظام عكسي لأنسلی ليس أكثر.

شاهدت هذه الأفلام مئات الساعات، حتى ظن الناس بي الجنون، لكنني أردت بكثرة ذلك المشاهدة أن أتخيل تجربة المنافسة بكل تفاصيلها. إنني غير مستعدة للاستسلام بعد. لذا بذلت قصارى جهدي في التمرين بدون أن أحرك عضلة واحدة.

وفي النهاية شخص الأطباء إصابتي على أنها انزلاق غضروفي، فعرفت حينها لماذا كنت أتعذب مع كل حركة.

بعد ذلك عندما استطعت أن أمشي قليلا، ذهبت إلى مضمار السباق على الرغم من عدم مقدرتي على التدريب.. وطلبت منهم تجهيز كل معدات السباقات الخمسة، لأتخيل التمرينات الجسمانية الروتينية كلها التي من الممكن أن أقوم بها لو استطعت ذلك، وأخذت أتخيل نفسي مرة بعد مرة أنفاس وأفوز في المسابقات وعلى مدار شهور.

ولكن.. هل كان الخيال كافيا؟ وهل كان من الممكن الفوز بأحد المراكز الثلاثة الأولى في المسابقات الأولمبية، لقد كنت أؤمن بذلك من كل قلبي.

وعندما بدأت المسابقات بالفعل، كنت قد شفيت بالقدر الكافي لأدخل السباق، وكنت أحافظ على دفء عضلاتي وأوتاري، وتقدمت في السباقات الخمسة كما لو كنت أحلم.

وبعد ذلك.. عندما كنت أمشي في الملعب سمعت صوتك في الإذاعة الداخلية يعلن عن اسمك.. فاحتبس أنفاسي - رغم أنني تخيلت هذه اللحظة ألف مرة في عقلي - سمعت المذيع يقول: المركز الثاني في مسابقة الخماسي الأولمبية لعام 1980 لمارلين كينج.. فشعرت بنبض من السعادة الخالصة يغمرني.

لقد أدركت مارلين مبكراً جدو التشجيع في صناعة الصورة الإيجابية التي يحطم بها المستحيل وتكسر عندها قيود الإعاقه.

عن ابن عباس رضي الله عنهم، أن رسول الله صلى الله عليه وسلم دخل على رجل يعوده، فقال: لا بأس، طهور إن شاء الله، فقال: بل هي حمى تدور على شيخ كبير، حتى تُزيره القبور، قال النبي صلى الله عليه وسلم: فنعم إذا.

رأيت.. إنه اختلاف الصور الذهنية التي تحملها عن الأحداث التي تمر بنا، الأعرابي يرى المرض هلاكا وضعفاً فسخط ولم يرض، والرسول عليه الصلاة والسلام يرى هذا المرض مطهراً للذنوب ورحمة من الله بعباده حتى لا يعاقبهم بناره يوم القيمة فجعل لهم هذه الابتلاءات والكافارات. فمصلحة قبل بها على الله، خير من نعمة تنسيك ذكر الله، لكن الأعرابي رفض تغيير الصورة السلبية التي يحملها من المرض.. ليس المهم ما أراه أنا لكن المهم كيف تراه أنت.

قال صلى الله عليه وسلم: "إن عظم الجزاء مع عظم البلاء، وإن الله تعالى إذا أحب قوماً ابتلاهم، فمن رضي فله الرضى، ومن سخط فله السخط".

وقال صلى الله عليه وسلم: "قال الله عز وجل: أنا عند ظن عبدي بي".
تقاعل وتوكل على الله، وبasher عملك واجتهد لإنجازه واترك قول المنقصين ودع أذاهم واحفظ لهم
قول الشاعر:

لا تقل عن شيء ذا ناقص *-*-* أنت بأوفي ثم قل ذا أكمل

وإذا أردت الأوجه والأكمال فلا تتعب نفسك لأجلهم، ولا تحفظ لهم حتى هذا البيت من الشعر،
فلن يزيدوك إلا خذلاناً وتباطئاً، أغلق لهم أذنيك واستمر في عملك ولا تضعف ولا تعجز.

**حب السلامه يشي عزم صاحبه *-*-* عن المعالي ويغري المرء بالكسل
فإن جنحت إليه فاتخذ نفقا *-*-* في الأرض أو سلما في الجو فاعتنزل**

قال صلى الله عليه وسلم: "المؤمن القوي خير وأحب إلى الله من المؤمن الضعيف، وفي كل خير". احرص على ما ينفعك، واستعن بالله ولا تعجز، وإن أصابك شيء فلا تقل، لو أني فعلت كان كذا وكذا، ولكن قل قدر الله وما شاء فعل، فإن "لو" نفتح عمل الشيطان.

وقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: " اللهم إني أعوذ بك من الهم والحزن، والعجز والكسل، والبخل والجبن، وضعع الدين ، وغلبة الرجال".

قال الشيخ الدكتور عائض القرني في كتابه "لا تحزن":

" إن الجالس على الأرض لا يسقط، والناس لا يرفسون كلبا ميتا، لكنهم يغضبون عليك لأنك فقفهم صلاحاً، أو علمًا، أو أدباً، أو مالاً، فأنت عندهم مذنب لا توبة لك حتى تترك مواهبك ونعم الله عليك وتخلع من كل صفات الحمد، وتسلخ من كل معاني النبل، وتبقى بليدا غيما، صفرا محطما، مكدوداً، هذا ما يريدونه بالضبط، إذاً فاصمد لكلام هؤلاء ونقدتهم وتشويعهم وتحقيرهم، وكن كالصخرة الصامدة المهيأة تتكسر عليها حبات البرد لتثبت وجودها وقدرتها على البقاء، إنك إن أصغيت لكلام هؤلاء وتفاعلت به حققت أمنياتهم الغالية في تعكير حياتك وتكبير عمرك، ألا فاصفح الصفح الجميل، ألا فأعرض عنهم ولا تك في ضيق مما يمكرون. وبقدر وزنك يكون النقد الآثم المفتول.

أيها الشباب .. يعجبني الذي يصدق نفسه ويثق بقدراته، يعجبني الذي يتتجاهل التحطيم ويتجاوز العوائق، ولذلك أعجبني الإمام أبو جعفر الطحاوي.. فعندما كان الطحاوي يطلب العلم عند خاله وشيخه أبي إبراهيم المزني. قال المزني له: والله لا جاء منك شيء - بمعنى ليس منك فائدة - قام الطحاوي غاضبا مستكتراً هذا الوصف من شيخه، فلم يصدق ما قاله عنه أستاذه، بل رحل إلى غيره من العلماء وأخذ يطلب العلم منهم، فتفقه وتعلم، حتى انتهت إليه رئاسة أصحاب أبي حنيفة بمصر، ولقب بالعلامة والحافظ الكبير، ومحدث الديار المصرية وفقهها.. فكان الطحاوي بعدها، كلما درس أو أجاب في المشكلات يقول: رحم الله أبا إبراهيم (المزني) لو كان حيا ورأني لکفر عن يمينه.

**تذكّر.. أن تشق بقدراتك ومهاراتك
حتى لو شَكَ النَّاسُ جمِيعَهُمْ فِيهَا**
قال سليمان الداراني

- ”لو شَكَ النَّاسُ كُلَّهُمْ فِي الْحَقِّ، مَا شَكَّتْ فِيهِ وَهُدِيَّ“**
- أَخِيرًا أَيَّهَا الشَّبَابُ..** ملخص هذا الكتاب، ملخص ما أردته منكم هو ثلاثة جمل.
- لتكن لديكم أهدافكم الواضحة والمكتوبة.
 - ثابروا واعملوا وابذلوا قصارى جهودكم لبلوغ أهدافكم.
 - لا يحطمكم الاستهزاء والنقد مهما بلغت درجاته وكثرة مصادره.

كما قلت أيها الشباب.. لكم كتبته، كتبته إلى من أحب.
تم بحمد الله ومنتها وفضله.